

**INFORME DE GERENCIA DE LA COMPAÑÍA  
AZTRATTO CIA LTDA  
EJERCICIO ECONÓMICO DEL AÑO 2013**

**Señores Accionistas:**

A través del presente informe a la Junta General Ordinaria de la empresa AZTRATTO CIA LTDA. la Gerencia General, presenta los puntos más relevantes para la empresa en el ejercicio económico 2013, así como los resultados de la gestión realizada:

**a) Legalización y constitución de la Cía**

Se procede a la legación y constitución de la Cía. Ltda, el 11 de abril del 2013 mediante resolución de la Superintendencia de Compañías No. SC.J.DJC.Q.13.001522.

Se procedió al trámite en el Registro Mercantil de la Cía., quién otorga el Registro Nro.27, Tomo 1, Libro Repertorio con el número 1184 el 11 de abril del 2013.

Luego se procedió al registro de los administradores en el Registro Mercantil: El Presidente de Aztrato Cia Ltda., Patricio Tobar Torres, bajo la partida Nro. 28 tomo 1 repertorio 1253 el 12 de abril del 2013 y el Gerente General de Aztrato Cia Ltda., Geovanny Guerra Salgado, bajo la partida Nro. 29 tomo 1, repertorio 1254 del 16 de abril del 2013.

Finalmente en la Superintendencia de Compañías, se finaliza la legalización y personería jurídica de la empresa, con el nombre AZTRATTO CIA LTDA.

**b) Inicio de labores**

Al determinarse su constitución en el mes de abril la empresa no entra aún en funciones de atención al público, en forma inmediata sino a partir del mes de Mayo.

Sin embargo si son necesarios el egreso de valores por gastos obligatorios a realizar como: notarios, gastos legales, papelería, materiales de oficina, y equipo de computación, muebles y enseres.

Estos valores de gastos se encuentran realizados con el dinero en calidad de préstamo otorgado por los Sres. Accionistas en el valor de: 12,000.00 dólares, los mismos que serán cancelados en el próximo año.

**c) Resultados del ejercicio**

Al tener actividad comercial durante 7 meses la empresa ha reportado una utilidad de 7,815.27 en el año 2013, esperando que el próximo año el mercado responda adecuadamente y obtengamos una mejor rentabilidad.

El índice de liquidez es de 1.04 es decir, que se dispone de USD. 1.04 para pagar nuestras obligaciones de corto plazo, y realizando la prueba ácida obtenemos que podemos cancelar USD. 0.53 Centavos de dólar que adeudamos, lo que demuestra que durante todo el año

liquidez se mantuvo estable con saldo positivo. El endeudamiento de la empresa es alto debido principalmente a que estamos iniciando en operaciones de atención al público, el margen es del 1.94%, considerando que la deuda es a proveedores y accionistas.

Se ha calculado el Índice del Capital propio comparando el Patrimonio Total sobre el Activo Total, obteniéndose como resultado el 5%; es decir que la empresa tiene un bajo apalancamiento financiero. Durante el año 2013, se obtuvo una rotación de la inversión de 1.81% como resultado de la comparación de las ventas anuales netas sobre los activos totales; este índice nos demuestra que la empresa debe planificar una estrategia comercial agresiva y debe aplicar nuevas políticas comerciales para mejorar la situación financiera de la empresa.

Se obtuvieron resultados del 5% de rendimiento de la inversión que es producto de la rentabilidad con respecto a los activos totales que dispone la empresa; el margen bruto fue del 66% que es resultado de comparar costos contra ventas es decir que vendemos con un margen de rentabilidad promedio del 34%, el margen operacional es de 1.03% que corresponde a comparar ventas contra costos y gastos de operación; la Rentabilidad del patrimonio es del 94% que representan la rentabilidad neta comparada con el patrimonio total, que es alta si relacionamos a lo que paga el sistema financiero por inversiones que es del 5.65% y si comparamos contra los otros sectores la rentabilidad promedio está entre el 6% y 10%. Es importante resaltar que este resultado es complementario con el índice de endeudamiento, la actividad es rentable pero debe buscarse las estrategias para disminuir el índice de endeudamiento.

En relación con nuestros clientes, importante pilar de crecimiento para la empresa se ha fortalecido, con lo cual nos hemos extendido hacia nuevos mercados, tenemos la suficiente disponibilidad de stock para atender nuevos retos.

Un mercado tan competitivo como el actual exige buscar nuevas estrategias de trabajo, es muy dinámico y hay que adaptarse a esos cambios, si no se entra en los proyectos grandes por su envergadura, lo más seguro es que se pierda ese mercado.

A todos ustedes Sres. y Sra. socios, deseo agradecerles la asistencia a esta Junta y espero que los resultados del ejercicio 2013 que hemos presentado se vean continuados e incrementados en los ejercicios siguientes para la satisfacción de todos.

Atentamente,



SR. GEOVANNY GUERRA  
GERENTE GENERAL