

Cuenca, 15 de marzo del 2013

Informe de Gerencia

En el mes de Abril del año 2013 Importadora Martínez Cueva IMPORMACSA, nace jurídicamente y abre sus puertas al público; ofreciendo materiales para acabados de construcción.

Dentro de este período de 8 meses se ha atendido directamente a nuestros clientes finales, y además se ha logrado realizar negociaciones con Arquitectos y Constructores.

Las ventas dentro de este período han sido incrementales, debido al portafolio de productos que se ha podido ir desarrollando, desde la apertura de la empresa.

En el 2013 se realizaron importaciones de productos y compras a proveedores nacionales.

En los productos importados se refleja un margen superior, ya que no existe una intermediación; mientras que los productos comprados a nivel nacional, dejan un margen inferior, pero a su vez, no requieren de inversión, ya que las compras se realizan en base a los pedidos de nuestros clientes, lo cual afecta positivamente al flujo de la empresa.

La cartera se encuentra respaldada por contratos y documentos. Existe cartera vencida, la misma que se encuentra respaldada por negociaciones con canje; las cuales se harán efectivas cuando se concluyan los proyectos en curso.

Con respecto al recurso humano que colabora para la empresa, se iniciaron las actividades de la empresa con dos personas, y para el final del año 2013 se contó con 5 colaboradores, producto del crecimiento en ventas e instalaciones de producto.

Para el año 2014 se tiene previsto tener ventas promedio mensuales de \$ 30.000, para cerrar el ejercicio con ventas aproximadas de \$ 400.000; con un margen promedio del 25%.

Además se tiene previsto abrir nuevos puntos de venta en otras zonas del país, lo cual apoyará en el incremento de ventas.

Atentamente,



Alexandra Cueva Carrasco

Gerente General

Importadora Martínez Cueva IMPORMACSA