



**INFORME DE LA SEÑORA ELENA TOMASELLI DE FRANCO  
GERENTE DE LA SOCIEDAD MAX TOMASELLI C. LTDA.,  
A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS  
SOBRE EL MOVIMIENTO ECONÓMICO DEL 2008**

**Quito, 15 de abril del 2009**

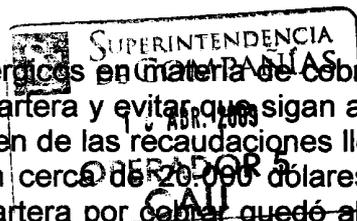
Señores socios:

De conformidad con las normas legales pertinentes y el estatuto de nuestra sociedad, me permito presentar a ustedes el informe sobre el movimiento económico y financiero de la empresa en el curso del 2008.

**COMPRAS LOCALES E IMPORTACIONES.-** El monto global de compras del 2008 fue de 186.411 dólares, lo cual implica un incremento del 42.5% frente a la cifra de 130.844 dólares que se registró en el 2007. De este valor, 19.207 dólares (10.3%) correspondieron a compras locales y 167.204 dólares (89.7%) a importaciones. En este ejercicio se efectuaron ocho compras externas a los siguientes proveedores: dos a Clariant Colorquímica Ltda. de Chile (mowilith); dos a Atlas Chemical Corp. (clorato de potasio de origen chino) empresa con la cual renovamos relaciones comerciales después de mucho tiempo, una vez que fuimos notificados con el cierre de operaciones de Aragonesas Industrias y Energía S.A. de España, nuestro tradicional proveedor de clorato potásico; una a Eckart GmbH & Co. AG de Alemania (polvo de aluminio); una a Paramelt B.V. de Holanda (parafina para quesos) y, finalmente, dos a Funke Gerber de Alemania para el suministro de artículos de laboratorio para la industria lechera las cuales se hicieron por encargo de A. Tomaselli Representaciones.

**VENTAS.-** Las ventas del 2008 cifraron 222.801 dólares lo que representa un modesto crecimiento 1.8% con respecto a las del 2007 que llegaron a 218.835 dólares. Este año, lamentablemente, se frustró la rápida tasa de expansión de los dos ejercicios precedentes, lo cual es consecuencia del decaimiento que comenzó a sufrir la economía ecuatoriana desde el tercer cuatrimestre del ejercicio y que parece ser un presagio de momentos más difíciles que tendremos que afrontar en el futuro.

**COBRANZAS.-** En el 2008 hemos sido más enérgicos en materia de cobranzas con el fin de no incrementar el monto de la cartera y evitar que sigan apareciendo cuentas incobrables. Esta vez, el volumen de las recaudaciones llegó a los 242.483 dólares, cifra ésta que supera en cerca de 20.000 dólares el monto de las ventas del ejercicio. Aún así, la cartera por cobrar quedó al 31



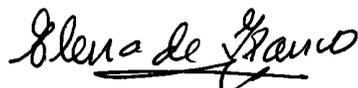
de diciembre de este ejercicio en 54.645 dólares que representa 8.355 dólares más alta que la del ejercicio precedente que llegó a la suma de 46.290 dólares.

**INVENTARIO.-** El inventario, al cierre del ejercicio económico fue de 137.228, cifra bastante más alta que de la 81.027 dólares que se registró como inventario al inicio del ejercicio, lo cual se explica por el hecho de que dos fuertes importaciones llegaron a fines de año (mes de noviembre), tratándose, por consiguiente, de stocks que se venderán en el 2009.

**OBLIGACIONES.-** La compañía, en sus pasivos, sigue manteniendo obligaciones casi exclusivamente con sus socios. De los 143.368 dólares del pasivo corriente, el 91.0%, esto es, 130.500.000 dólares, está representado por cuentas por pagar a los socios, hecho que no causa problemas a la empresa por tratarse de créditos otorgados con tasas de interés preferenciales del 9% anual y con un plazo flotante, por cuanto los pagos de capital se hacen en función de la liquidez de la compañía y no de las necesidades de los prestamistas. Es de destacar, sin embargo, que este endeudamiento tuvo que crecer notablemente como un mecanismo para financiar el importante aumento del inventario físico de mercaderías, toda vez que ese crecimiento no pudo ser financiado con la operación propia de la empresa.

**RESULTADOS.-** El lento crecimiento de las ventas frente al inevitable aumento de los gastos, dio como resultado una contracción de las utilidades de este ejercicio en comparación con el del año precedente. En el 2008 se obtuvo utilidades (antes de reparto a trabajadores y impuesto a la renta) de 8.072 dólares (7.7% sobre el patrimonio) lo cual contrasta con los 12.149 dólares del 2007 (12% sobre el patrimonio). El 2009, infortunadamente se ve con perspectivas menos alentadoras.

Dejo así cumplida la obligación legal y estatutaria de rendir a los socios el presente informe, el mismo que queda a su juzgamiento y mejor criterio.



Elena Tomaselli de Franco  
Gerente General

