



**INFORME DEL SEÑOR ARMANDO TOMASELLI GARCÍA
GERENTE DE LA SOCIEDAD MAX TOMASELLI C. LTDA.
A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS SOBRE
EL MOVIMIENTO ECONÓMICO DEL 2018**

Quito, 18 de abril del 2019

Señores socios:

De conformidad con las normas legales pertinentes y el estatuto de nuestra sociedad, me permito presentar a ustedes el informe sobre el movimiento económico y financiero de la empresa en el curso del 2018.

COMPRAS LOCALES E IMPORTACIONES.- El monto total de las compras del 2018 fue de 115,344 dólares lo cual representa una baja del 43% frente a los 154,794 dólares del año 2017. Esta relación obedece a dos factores; el primero, el descenso continuo de las ventas de la empresa lo cual exige menos adquisiciones para mantener el inventario; y el segundo, al hecho de que en el 2017 se registró una importación de nuestro proveedor Visión Química que, por exigir compras mínimas de 27 toneladas dentro de potasio, supone un abastecimiento del producto para dos años. Del valor de compras señalado, 8,977 dólares, el 7.8%, correspondió a compras locales y 106,364 dólares (92.2%) a importaciones. También se efectuó en este ejercicio una pequeña compra de un activo fijo por un valor de 433 dólares.

En el año 2018 llegaron cinco compras del exterior, dos enviadas por Funka Geber de Alemania (artículos de laboratorio para la industria lechera), dos procedentes de Nitropara S.L. de España (nitrato de potasio alimenticio y otros productos químicos) y una correspondiente a Paramit B.V. de Holanda (ceras para recubrimiento de quesos). Quedó en tránsito, para llegar en el 2019, una sexta importación de parafina de grado alimenticio.

VENTAS.- Las ventas del 2018, por quinto año consecutivo, decayeron frente a las cifras de los ejercicios anteriores. Este año se registró la cifra de 258,495 dólares que es un 7.1 % menor que el monto de 287,516 dólares del año 2017, y éstas, a su vez, un 5.3% menores que las del 2016, un 2.1% inferiores que las del 2015 tras un descenso del 2.4% frente a las del 2014. Este comportamiento que ha experimentado nuestra empresa es fiel reflejo de lo que ocurre con la economía ecuatoriana que ha entrado en un ambiente recesivo.

COBRANZAS.- En el 2018 hubo una ligera reducción de las recaudaciones frente al año anterior. El valor de las cobranzas llegó a 294,499 dólares frente a 300,608 dólares del 2017, lo cual se explica, obviamente, por la baja de las ventas. La cartera de cuentas por cobrar a clientes subió ligeramente de 106,152 dólares del 2017 a 109,894 dólares registrados al 31 de diciembre de 2018.

INVENTARIO.- El inventario, al cierre del ejercicio económico, fue de 158,174 dólares, cifra 10.5% menor que la de 185,965 dólares que se registró al inicio del año, todo esto como consecuencia del menor volumen de compras del ejercicio.

OBLIGACIONES.- La compañía, en sus pasivos, sigue manteniendo obligaciones casi exclusivamente con sus socios. De los 260,680 dólares del pasivo corriente, el 96.5%, esto

1



es, 251.494 dólares, está representado por cuentas por pagar a los proveedores, lo que genera preocupaciones por tratarse de créditos otorgados con tasas de interés preferenciales del 9% anual y con un plazo flotante, por cuanto los pagos de capital se hacen en función de la liquidez de la compañía.

PATRIMONIO.- El patrimonio de la empresa al 31 de diciembre de 2018 se situó en 47.232 dólares, cifra inferior que la del 2017 que se situó en 54.951 dólares, como consecuencia del resultado negativo del ejercicio del año pasado.

RESULTADOS.- El ejercicio 2018 tuvo nuevamente características negativas para la compañía puesto que, dada la baja de las ventas y el aumento de costos y gastos, ésta concluyó con una pérdida operacional de 5.922 dólares. Uno de los gastos más importantes que impactó en el ejercicio fue la salida de nuestro más antiguo colaborador, el señor Samuel Sheique quien, tras trabajar para la empresa por un lapso de 30 años, se despidió de nosotros. No obstante que el cese de la relación laboral fue de común acuerdo, la compañía le indemnizó, como reconocimiento a sus años de servicio, con el valor equivalente a un despido intempestivo. La liquidación del fondo global de jubilación patronal más el desahucio significó un gasto de 28.647 dólares. La parte relacionada con la jubilación patronal que tuvo un costo de 21.280 dólares se aplicó a las reservas constituidas y un excedente de éstas por 4.920 dólares se reversó como ingresos en el balance de resultados. Sin este movimiento contable, la pérdida hubiese sido mayor.

CONVALIDACION DE ACTUACIONES DE LA GERENCIA.- El Gerente indica que en función de la norma prevista en el literal j) del artículo décimo sexto del Estatuto Social, el Gerente debe acudir a la Junta General para pedir autorización para suscribir contratos y contraer obligaciones que superen los cinco millones de sucres. Se trata de una norma dictada en 1985 que no ha sido revisada y cuya obsolescencia es innegable. La compañía se paralizaría si la gerencia acudiera a la Junta hasta para pagar los sueldos del personal. Dado que el manejo de las finanzas ha sido impecable, el manejo contable escrupuloso, las obligaciones tributarias y societarias siempre cumplidas y los balances puestos a consideración de los socios, solicita a la Junta General que convalide y ratifique como legítimos todos los gastos, egresos, empréstitos, importaciones y compras tramitados por la Gerencia durante el ejercicio de 2018 más siete años precedentes, a fin de que queden legitimadas esas actuaciones. La Gerencia se compromete a tramitar una reforma del Estatuto Social para actualizar esta norma a fin de no tener que acudir a la Junta General sino en caso debidamente justificados.

Dejo así cumplida la obligación legal y estatutaria de rendir a los socios el presente informe, el mismo que queda sometido a su análisis y su juzgamiento.


Armando Tomaselli Gallegos
Gerente