



LMAX-I
TOMASELLI

C. LTDA.

**INFORME DEL SEÑOR ARMANDO TOMASELLI GALLEGOS
GERENTE DE LA SOCIEDAD MAX TOMASELLI C. LTDA.
A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS SOBRE
EL MOVIMIENTO ECONÓMICO DEL 2012**

Quito, 08 de abril del 2013

Señores socios:

De conformidad con las normas legales pertinentes y el estatuto de nuestra sociedad, me permito presentar a ustedes el informe sobre el movimiento económico y financiero de la empresa en el curso del 2012.

COMPRAS LOCALES E IMPORTACIONES.- El monto total de las compras del 2012 fue de 144.379 dólares, lo que implica un decrecimiento del 10.6% frente a la cifra de 159.638 dólares que se registró en el 2011. Esta baja no debe llamar la atención porque responde a un mejor manejo de la rotación de inventarios, luego de que el año previo estuvimos con algún exceso de stocks. Del valor de compras señalado, 16.343 dólares (11.3%) correspondieron a compras locales y 128.036 dólares (88.7%) a importaciones. También se efectuaron en este ejercicio compras de activos fijos por un valor de 4.675 dólares.

En el año 2012 llegaron cinco compras al exterior, una por cada uno de los siguientes proveedores: Funke Gerber de Alemania (artículos de laboratorio para la industria lechera), Visión Chemicals Ltd. de Hong Kong (que sustituyó como proveedor a Atlas Chemicals Corp, de Estados Unidos en la provisión de clorato de potasio chino) y Ntropolis S.L. de España (nitrato de potasio alimenticio y otra gama de productos); y dos de Clariant Colorquímica Ltda. de Chile (Mowilith). Quedaron en tránsito para liquidarse en el 2013 dos importaciones: un nuevo stock de artículos de laboratorio de Funke Gerber y otra de polvos de aluminio de Eckart Werke de Alemania.

VENTAS.- Las ventas del 2012 cifraron 310.711 dólares lo que representa un aumento del 5.8% con respecto a las del 2011 que llegaron a 293.777 dólares.

COBRANZAS.- En el 2012 hemos hecho mejores gestiones en materia de cobranzas llegando su valor a 330.166 dólares, cifra 2.9% mejor que la del 2011 que se situó en 321.033 dólares. La cartera de cuentas por cobrar a clientes registró al 31 de diciembre del año pasado 75.431 dólares la cual está integrada, en su gran mayoría, por cuentas de fácil recaudo. Los créditos que podemos considerar incobrables suman alrededor de cuatro mil dólares.

INVENTARIO.- El inventario, al cierre del ejercicio económico fue de 155.453 dólares, cifra inferior a la de 178.822 dólares que se registró al inicio del año (reducción del 15%). Esto obedece al aumento de ventas y reducción de compras que se efectuaron en el 2012 para mejorar nuestro índice de rotación de inventarios.

OBLIGACIONES.- La compañía, en sus pasivos, sigue manteniendo obligaciones casi exclusivamente con sus socios. De los 177.503 dólares del pasivo corriente, el 94.4%, esto es, 167.500 dólares, está representado por cuentas por pagar a los socios, hecho que no causa problemas a la empresa por tratarse de créditos otorgados



LMAX-I
TOMASELLI

con tasas de interés preferenciales del 8 al 9% anual y con un plazo flotante, .C.LTDA. por cuanto los pagos de capital se hacen en función de la liquidez de la compañía.

RESULTADOS.- Aunque la operación comercial de la compañía tuvo un desempeño regular en el 2012, los resultados del ejercicio fueron afectados negativamente por tres factores principales: el primero de ellos es el alto volumen de las depreciaciones por la compra reciente de nuevos activos fijos, hecho que irá regulándose en el futuro conforme envejeczan tales activos; el segundo factor es la circunstancia de que para transparentar las operaciones bajo NIIF's se cargó como gasto en el 2012 las partidas que aparecerían como cuenta por cobrar al SRI por impuesto a la renta pagado en exceso en varios ejercicios pasados; y el tercero es la contabilización como gasto del impuesto a la ganancia que por las nuevas normas legales se calcula presuntivamente aun cuando no haya utilidades. Esto dio como consecuencia que en 2012 presentemos una utilidad gravable de 1.477 dólares, que se convierte en pérdida de 7.753 dólares al contabilizar gastos no deducibles.

PATRIMONIO.- Como consecuencia de la pérdida financiera comentada en el punto anterior, al finalizar el año 2012 el patrimonio de la compañía tuvo un descenso para situarse en 97.826 dólares, esto es, un 7,0% menos que el del año anterior. Aún así, y dado que nuestros pasivos principales se concentran en créditos de los socios, podemos decir que la empresa tiene suficiente solvencia. De todas formas, tenemos que empeñarnos en el 2013 para mejorar los índices y revertir los resultados que se comentan.

ASUNTOS ADMINISTRATIVOS: IMPLEMENTACION NIFF.- En el curso de 2011 la Superintendencia de Compañías dispuso que todas las pequeñas empresas sometidas a su control conviertan, desde el 2012, sus contabilidades de las tradicionales normas NEC a las normas internacionales NIFF, para lo cual estableció un cronograma de implementación. Los socios están debidamente informados de los avances en esta materia porque la Junta General ha sido convocada varias veces para que conozca y apruebe cada una de las etapas. Así, en noviembre 11, 2011 aprobó el cronograma de implementación de las NIIF; en mayo 04, 2012 aprobó la contratación de Centuria como asesores externos; en junio 07, 2012 dio su visto bueno a la conciliación patrimonial bajo NIIF's del ejercicio 2010; y en marzo 01, 2013 hizo lo propio con respecto a la conciliación del 2011, Ahora estamos en proceso de presentar a la Superintendencia de Compañías los balances del 2012 con arreglo a las normas internacionales comentadas.

Dejo así cumplida la obligación legal y estatutaria de rendir a los socios el presente informe, el mismo que queda a su juzgamiento y mejor criterio.

Armando Tomaselli Gallegos
Gerente