MAX TOMASELLI C. LTDA.

INFORME DE LA SEÑORA ELENA TOMASELLI DE FRANCO GERENTE DE LA SOCIEDAD MAX TOMASELLI C. LTDA., A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS SOBRE EL MOVIMIENTO ECONÓMICO DEL 2009

Quito, 19 de abril del 2010

Señores socios:

De conformidad con las normas legales pertinentes y el estatuto de nuestra sociedad, me permito presentar a ustedes el informe sobre el movimiento económico y financiero de la empresa en el curso del 2009.

COMPRAS LOCALES E IMPORTACIONES.- El monto total de las compras del 2009 fue de 132.241 dólares, lo que implica un decrecimiento del 40.9% frente a la cifra de 186.411dólares que se registró en el 2008. De este valor, 10.052 dólares (7.6%) correspondieron a compras locales y 122.189 dólares (92.4%) a importaciones. En este ejercicio se efectuaron siete compras al exterior a los siguientes proveedores: dos a Paramelt B.V. de Holanda (parafina para quesos), una a Eckart GmbH & Co. AG de Alemania (polvo de aluminio), una a Funke Gerber de Alemania (artículos de laboratorio para la industria lechera), una a Clariant Colorquímica Ltda. de Chile (mowilith) y una a cada uno de los siguientes nuevos proveedores: Nitroparis S.L. de España y Mesa Hermanos S.A. de Colombia (insumos para la industria química). La baja sensible de las compras de la compañía obedeció a dos hechos: por una parte, el estado de depresión general de la economía en el Ecuador; y, por otra, al hecho de que en el 2008 se hicieron compras de gran volumen con la expectativa de que se concretara un buen clima de negocios, cosa que no ocurrió.

VENTAS.- Las ventas del 2009 cifraron 203.793 dólares lo que representa una baja del 9.3 con respecto a las del 2007 que llegaron a 222.801 dólares. Este año, lamentablemente, se hicieron visibles los efectos de la crisis financiera internacional y se consolidó el decaimiento que comenzó a sufrir la economía ecuatoriana desde el tercer cuatrimestre del 2007 por el manejo poco eficiente del aparato productivo por parte del Gobierno, lo que parece presagiar momentos aún más difíciles en el futuro.

COBRANZAS.- En el 2009 hemos mantenido nuestros esfuerzos en materia de cobranzas con el fin de no incrementar el monto de la cartera y evitar que aparezcan nuevas cuentas incobrables. Esta vez, el volumen de las recaudaciones llegó a los 218.859 dólares, cifra ésta que supera en 15.066 dólares el

MAX-
TOMASELLI
C. LTDA.

monto de las ventas del ejercicio. Aún así, la cartera por cobrar quedó al 31 de diciembre de este ejercicio en 61.273 dólares cifra que es 6.628 dólares más alta que la del ejercicio precedente.

INVENTARIO.- El inventario, al cierre del ejercicio económico fue de 142.776, cifra superior que de la de 137.228 dólares que se registró al inicio del ejercicio. El aumento del stock de mercaderías, a pesar del menor volumen de compras, se explica por la reducción de nuestras ventas en el 2009.

OBLIGACIONES.- La compañía, en sus pasivos, sigue manteniendo obligaciones casi exclusivamente con sus socios. De los 149.012 dólares del pasivo corriente, el 93.1%, esto es, 138.650.000 dólares, está representado por cuentas por pagar a los socios, hecho que no causa problemas a la empresa por tratarse de créditos otorgados con tasas de interés preferenciales del 8% anual y con un plazo flotante, por cuanto los pagos de capital se hacen en función de la liquidez de la compañía.

RESULTADOS.- 2009 ha sido un año frustrante para nuestro negocio. A la par que bajaron las ventas, en parte por la pérdida del mercado de Guayaquil a manos de la competencia, los gastos no pudieron disminuir sino que más bien aumentaron. Eso dio como resultado una pérdida neta en operación de 12.691 dólares, situación que esperamos revertir en el 2010, sobre todo con un ajuste de los gastos en lo que sea posible.

Dejo así cumplida la obligación legal y estatutaria de rendir a los socios el presente informe, el mismo que queda a su juzgamiento y mejor criterio.

Elena Tomaselli de Franco
Gerente General

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑIAS
21 ABR. 2010
OPERADOR 12
QUITO