











CARTA DE REUNIÓN DE SOCIOS Nº 3

En la Ciudad Ambato, a los primeros días del mes de Enero del año dos mil diecisiete, a las 17 horas y 30 minutos, se reúnen los socios integrantes de AM NUFARVET CIA. LTDA., inscripta en la Superintendencia de Compañías, bajo el nº168564, en su sede social ubicada en la Av. Indoamerica Km 4 1/2 Diagonal a la Gasolinera Santa Clara; a fin de tratar el siguiente orden del día:

a) INICIAMOS IMPORTACIONES DE MAQUINARIAS CALENTADORAS.

Toma la palabra la Ing. Gioconda Moya y menciona que la empresa tiene una nueva oportunidad de ventas en la linea de maquinarias, estas maquinarias son utilizadas en diferentes áreas; sean estas avícolas, ganaderas, agrícolas, florícolas, etc., la principal función de estas maquinarias es mantener una temperatura adecuada según las necesidades y requerimientos del sitio donde esté ubicado.

La Ing. Maida nos comenta, que es una buena alternativa para la empresa poder incrementar el portafolio de productos y poder ofrecer al cliente alternativas de compra dentro del medio en el que nos desarrollamos.

La Ing. Gioconda Moya explica que el objetivo claro de la empresa es diversificar productos, en este caso con esta maquinaria que es traida desde china y la compra es directa y por ende la utilidad es significativa para incrementar nuestro patrimonio.

El proceso de la venta y la difusión del producto, se realiza por medio de internet en las diferentes aplicaciones que disponemos, con clientes referidos, también visitas directas a nuestros clientes avicultores, a nuevos clientes floricultores, o todo negocio que disponga de galpones y tenga la necesidad de utilizar maquinas calentadoras.

La Lic. Sandra Moya comenta que los clientes que adquiere la maquinaria se le deben capacitar sobre el uso del equipo, el mantenimiento, para evitar daños













inmediatos en la maquinaria; este seguimiento nos ayuda a generar fidelidad con los clientes y que estos clientes nos ayuden a obtener más referidos.

La Ing. Gioconda Moya manifiesta las políticas de pago son a 30 días con cheque en la entrega del producto, para que la recuperación de la cartera sea inmediata.

También se está investigando y averiguando que producto más se puede importar para ser distribuido en nuestra zona; este producto tiene que ser afin a la razón por que está creada la empresa.

Sin más temas que tratar, se da lectura a la presente, y se ratifica la misma con la firma de todos los socios presentes, dando por terminada la reunión a las 19:30 pm horas.

Lic. Sandra Mova

Ing. Gioconda Moya

Ing. Maida Moya