

## ACTA REUNION DE SOCIOS N.1

En la ciudad de Ambato, a los treinta y un días del mes de Enero del año dos mil diez y ocho, a las 16 horas 40 minutos, se reúnen los socios integrantes de AMNUFARVET CIA. LTDA., Inscrita en la Superintendencia de Compañías, bajo el número 168564, es su sede social ubicada en la Av. Indoamericana Km 4 1/2 al fin de tratar el siguiente orden del día:

- a .- DATOS DE LA EMPRESA
- b .-INFORMAR ACTIVIDADES DEL 2017 Y ESTADOS FINANCIEROS
- c .-CAPITALIZACION DE LA EMPRESA
- d.- DISEÑAR ESTRATEGIAS PARA LOGRAR OBJETIVOS

### a.- DATOS DE LA EMPRESA

Toma la palabra la Ing. Gioconda comenta sobre la obtención de los permisos de Agrocalidad en Junio del año 2017, los cual es un importante logro para la empresa; el cambio y mejora de la bodega y oficina para la inspección y revisión de las instalaciones para mantener a la empresa dentro de la CERTIFICACION DE BUENAS PRACTICAS DE ALMACENAMIENTO.

También los socios ratifican el nombramiento de las funciones de los integrantes de la empresa, Lic. Sandra Moya Gerente General, el Ing. Carlos Aguilar como Gerente Técnico, Ing. Maida Moya como Presidenta de la Empresa, Ing. Paulina Freire CONTADORA GENERAL.

La Ing. Maida Moya manifiesta que debemos trabajar en el ámbito de marketing para que nuestro nombre sea reconocido en el medio donde nos desarrollamos y sea conocido el nombre de la empresa, propone que invirtamos en publicidad en la web como puede ser Facebook, google.

### b.- INFORMAR DE ACTIVIDADES DEL 2017 Y ESTADOS FINANCIEROS

Toma la palabra la Ing. Gioconda Moya quien informa a los socios sobre las actividades del 2017 sobre las ventas, compras, cuentas por cobrar, cuentas por pagar inventarios, en donde se observa que se está realizando una buena gestión en todo lo que conlleva al desarrollo de la empresa, pero consiente que hay aspectos que debemos mejorar.

La Ing. Gioconda Moya explica que se alcanzó una venta de 213763.11 Del 01 de enero al 31 de diciembre del 2017, siendo el mes enero el mejor del año. También explica las compras y cuáles son nuestros proveedores con porcentajes de descuento, cuales son nuestros clientes y tiempo de crédito que manejamos. Se pudo ver que la empresa tuvo un crecimiento sostenible dentro de este año.

Adicional nos informa de indicadores de rentabilidad, utilidad y cual sería nuestra ganancia a futuro con proyecciones de venta y recuperación de cartera.

### c.- CAPITALIZACION DE LA EMPRESA

Toma la palabra la Ing. Maida Moya menciona que este año, no se va a realizar un incremento de capital por lo cual se mantendría similar al año 2016.

Socio	Capital Socio	% Participación
Moya Gioconda	10550.00	37.00
Moya Sandra	7550.00	26.00
Moya Maida	10550.00	37.00
<b>Total</b>	<b>28650.00</b>	<b>100.00</b>

### d.- DISEÑAR ESTRATEGIAS PARA LOGRAR OBJETIVOS

Toma la palabra la Lic. Sandra Moya y cometa que debemos buscar productos para importar directamente y proveer a los clientes de la zona centro en haciendas almacenes y granjas.

La venta promedio de Ing. Carlos Aguilar único integrante del área comercial debe ser de \$30000.00 para poder cubrir y poder llegar al punto de equilibrio, la persona en mención es la encargada de recuperar cartera de clientes para lo cual debe tener un trabajo bien estructurado.

La Ing. Maida Moya comenta que para el ingreso de un nuevo cliente se llene la solicitud de clientes para poder contar con toda la información.

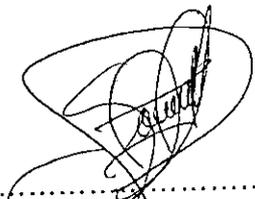
Se recomienda hacer llamadas telefónicas vía mail a los clientes morosos para recuperar cartera.

### OBSERVACIONES

- Cada lunes se enviara los reportes de: Inventario, Cumplimiento de ventas Diarias y Mensuales, que será la Responsable Ing. Liliana Velastegui.
- Cada mes se realizara inventario, responsable Ing. Carlos Aguilar y área contabilidad la Ing. Liliana Velastegui.

- Nueva Política de ingreso de un nuevo cliente se debe realizar un nuevo formato de ingreso de clientes en donde se adjuntara el RUC, CI, papeleta de votación, solicitud de ingreso.
- Lograr unas ventas mensuales de 30000.00 para tener un punto de equilibrio y cumplir con los gastos fijos y tener una rentabilidad considerable al tiempo que lleva la empresa.
- Sin más temas que tratar, se da lectura a la presente, y se ratifica la misma con la firma de todos los socios presentes, dando por terminada la reunión a las 21:00 horas.

  
Lidia Sandra Moya

  
Ing. Gioconda Moya

  
Ing. Maida Moya