

## INFORME DEL GERENTE GENERAL

INFORME ANUAL DE ACTIVIDADES:  
EVOGRAPH CIA. LTDA.

PERIODO CORRESPONDIENTE ENTRE  
EL 1 DE ENERO AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2015

A los socios de EVOGRAPH CIA. LTDA.

Con el fin de que el presente informe tenga un mejor contexto, me he permitido clasificarlo en los siguientes parámetros:

1. Entorno Económico
2. Marco Legal y Laboral
3. Análisis de los resultados del año 2015
4. Conclusiones

### 1. ENTORNO ECONOMICO

Después de haber hecho un análisis de los Balances y los reportes mensuales de ventas que ha realizado la empresa, se puede observar que las ventas en este año se han incrementado.

Nuestras ventas están concentradas en el mercado del sector privado, debo mencionar que es muy importante para nosotros mantener una relación comercial con el Banco Solidario S. A, por su seriedad y puntualidad y por otro lado la Procesadora Nacional de Alimentos C. A, por el volumen de ventas, sin embargo debemos ajustar las negociaciones ya que nos genera un margen de utilidad muy bajo.

En cuanto al resto de clientes, mantenemos una cartera muy diversa y no se concentran las ventas en un solo grupo comercial.

Durante el año 2015, hubo un crecimiento en Ventas de un 9.23% con respecto al año 2014.

Como podemos ver las ventas en este año han subido con respecto al año anterior, quizás se deba al resultado de la inflación, por otro lado el impacto económico que atravesamos a nivel País, por la aplicación de salvaguardias en importaciones, ocasionó que se incremente los precios de materia prima y por consiguiente la reacción conservadora en actividades comerciales de los clientes. Esta disposición y sumada a los problemas de pagos del Estado a sus proveedores ha hecho que nuestra liquidez en caja se complique mucho, recurriendo a préstamos para poder financiar los trabajos.

La calidad de servicio y garantía de nuestro trabajo, ha permitido que nuestros clientes se sientan satisfechos, recomendando nuestro trabajo a otras empresas que ya forman parte de nuestra cartera de clientes.

## 2. MARCO LEGAL Y LABORAL

La empresa cuenta con un equipo humano de confianza a pesar que existe gran rotación de personal, con esto se ha logrado tener mayor tranquilidad al momento de cumplir con nuestro trabajo. El personal que ha trabajado varios años con nosotros, les ha dado experiencia y nuestros trabajos pueden ser entregados a tiempo y con calidad.

Igualmente en el área administrativa se requirió la ayuda de otra persona más, para el área de recepción, de esta manera las otras personas pueden dedicarse más a la atención al cliente.

## 3. ANALISIS DE LOS RESULTADOS DEL AÑO 2015

Haciendo un análisis en general de los resultados del ejercicio económico 2015, se puede considerar como estable, pero nuestro flujo de caja se ha perjudicado por el incremento de impuestos, baja del petróleo y recesión de la producción del país.

La empresa ha generado un valor de utilidad neta en el ejercicio económico de \$ 339,00, con respecto a la del año anterior que fue de \$ 5.112,97, esto significa que hay una baja en porcentajes del 93.33 %. Estos datos no son satisfactorios y nos empuja a ver opciones de productos y mercado, es muy preocupante los resultados obtenidos.

Considero que el valor que tenemos por recuperar del Crédito Tributario, va a permitir cancelar todas o una parte muy considerable de las deudas, las cuales naturalmente han sido contraídas durante todo el año.

Es decir, se puede manifestar que la economía de la empresa, está en una situación vulnerable.

Si comparamos las ventas realizadas este año que fueron \$ 770.627,78 y las del año anterior \$ 705.498,36 es un incremento del 9,23%.

Este año nuestros Activos suman \$ 259.569,68 que con respecto al año anterior fueron de \$ 308.321,36 que corresponde a una baja del 15.81 %. Esto se debe que tuvimos que vender una maquinaria a un proveedor para disminuir la deuda.

Los Pasivos en este año al momento han sufrido una fuerte alza debido a que nos hemos visto obligados a obtener préstamos con el fin de cumplir con nuestras obligaciones. Al momento contamos con un Pasivo de \$ 253.149,60 mientras que el año anterior fue de \$ 302.240,28 esto es una baja del 26.24 %.

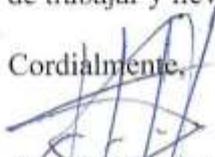
## 4. CONCLUSIONES

Como se puede apreciar después de realizar este análisis, la empresa ha vendido con un aparente incremento por inflación, considerando que hay una diversidad de clientes y las ventas no están concentradas en una sola institución. La razón por la que este año ha

resultado un tanto difícil, en el área económica es debido a que la empresa prácticamente ha tenido que financiar con recursos de terceros el capital de trabajo. Aparte de esto, debo mencionar el gran perjuicio que causan ciertas empresas que por falta de planificación y buena organización nos han perjudicado con los pagos excesivamente retrazados.

Para el año que viene, tenemos un gran reto, ya que está dispuesto que a partir de la baja del petróleo ha causado restricción del gasto tanto público como privado, pues las empresas han tenido que hacer cortes de presupuestos. En todo caso queda el gran deseo de trabajar y llevar a la empresa por el camino del éxito.

Cordialmente,



Patricio Méndez  
**Gerente General**  
**EVOGRAPH CIA. LTDA.**