

INFORME DE GERENCIA

A la Junta General de Accionistas de Creaciones Jossbell Cía. Ltda. :

Dando cumplimiento a las Leyes del Ecuador y conforme las normas y políticas de la compañía, me permito presentar el informe de Gerencia del año comprendido entre el 1ro de Enero al 31 de Diciembre del 2006.

A continuación detallo los aspectos más importantes:

- La compañía se encuentra al día en el aspecto Legal, Tributario y Contable. Los procedimientos de control interno en todos los departamentos de la empresa son revisados y aprobados en cada etapa.
- Las ventas en el mercado local fueron bajas ya que la empresa se dedicó a las exportaciones, pero no se concluyó con los pedidos originales lo que generó que no hayamos cumplido con la meta anual establecida para las ventas de la empresa.
- Las cuentas por cobrar de clientes de oficina no tienen problemas, pero nuestros clientes están pagando a un promedio de 120 días, lo cual ha originado una iliquidez en Jossbell, pues nuestros proveedores dan crédito hasta 60 días.
- En lo que se refiere a vendedores, tenemos problemas, existen 3 vendedores que tienen cuentas atrasadas sin cancelar, se ha contactado con los clientes de tales vendedores y argumentan que ya cancelaron las cuentas, por lo que se comprobó que estos dineros fueron dispuestos por los vendedores.
- Se ha puesto énfasis en la producción para los almacenes de cadena, ya que son pedidos con volúmenes altos en los cuales hay un menor porcentaje de tiempos improductivos.
- Los costos de nuestros productos se han mantenido, debido al control que mantenemos en cada departamento de la empresa en cuanto a sus gastos, la materia prima es bien seleccionada. Sin embargo el contrabando es nuestro principal competidor con precios bajos y variedad de mercadería. Esto ha originado que las ventas en el campo nacional disminuyan notablemente.
- Los pasivos de la Compañía, están controlados, los créditos bancarios se pagan puntualmente así como también las obligaciones por otros conceptos.
- Los pagos a proveedores se los realiza en los vencimientos pactados, pero sí tenemos cuentas vencidas con algunos proveedores de materia prima por la iliquidez que la empresa tuvo en el último trimestre, esperamos ponernos totalmente al día en los dos primeros meses del nuevo año.

Con lo anteriormente señalado me permito dar a conocer los resultados del año, que son los siguientes:

VENTAS NETAS	1.851.971,41
(-) COSTO DE VENTAS	<u>1.192.039,81</u>
UTILIDAD BRUTA EN VENTAS	659.931,60
(+) DESCUENTO EN COMPRAS	12.096,04
(-) GASTOS DE VENTAS	307.579,18
(-) GASTOS ADMINISTRATIVOS	<u>212.895,12</u>
UTILIDAD OPERACIONAL	151.553,34
(-) GASTOS FINANCIEROS	95.803,61
(+) OTROS INGRESOS	9.291,58
(-) OTROS EGRESOS	<u>0,00</u>
UTILIDAD DEL EJERCICIO	65.041,31
(-) 15 % PARTICIPACION TRABAJADORES	9.775,33
(-) 25 % IMPUESTO A LA RENTA	13.848,38
(-) RESERVA LEGAL	2.769,68
(-) RESERVA FACULTATIVA	<u>5.539,35</u>
UTILIDAD FINAL DEL EJERCICIO	<u>33.108,57</u>

Para el próximo año esta previsto:

- Trabajar exclusivamente para el mercado nacional.
- Se controlará minuciosamente a los vendedores.
- Mantendremos y controlaremos los gastos de la compañía.
- Mejoraremos la producción y sus tiempos.

Con estos controles esperamos obtener buenos resultados en el próximo año.

Es todo lo que puedo informar de los aspectos más importantes que se suscitaron en el año 2006.

Atentamente,



Marcelo Cardona Izurieta
GERENTE GENERAL