

INFORME DEL GERENTE

Señores
SOCIOS DE AUREOLE S. A.
Ciudad.-

Por la presente me permito exponer a ustedes Señores Socios de la empresa Aureole S.A., el informe anual sobre los resultados económicos financieros del 1 de enero al 31 de diciembre de 2019.

Durante el año 2019 se desarrollaron acciones comerciales mediante un plan de visitas a potenciales clientes en conjunto con la fuerza comercial de la compañía DEGSO, de igual forma se asistió a varios eventos comerciales donde se promocionó tanto el software ORPHEUS como la línea de Mediciones de Riesgos. En el segundo semestre del año (fecha desde que yo me encargué de la compañía), se tuvo que realizar una reestructuración de la Estrategia Comercial, revisando políticas, precios, modelos de negocios y equipos de trabajo, con el fin de afrontar la realidad comercial y financiera en la que encontré la compañía, y se continuó trabajando y buscando el desarrollo de clientes especialmente para la línea del software ORPHEUS.

Adjunto el Balance General y estado Pérdidas y Ganancias en el cual detalla las cuentas con sus saldos al 31 de diciembre de 2019, los mismos que fueron realizados sujetándose a las Normas de Contabilidad y en cumplimiento con pago y declaraciones oportunas a las entidades gubernamentales. El resultado final es pérdida de USD 6.007,69

Cabe indicar que el desarrollo de las actividades Financieras se ha desarrollado con normalidad, requiriendo realizar un préstamo a los accionistas para pago a Proveedores en el mes de agosto 2019, en vista que hubo demora en la habilitación de la firma y demás actualizaciones de documentos en el banco por lo cual no fue posible usar los fondos de la empresa. Esa situación fue finalmente corregido hacia finales de 2019.

El cobro de facturas a Clientes ha sido satisfactorio salvo 3 clientes menores, que no afectan de manera significativa la situación financiera de la compañía.

El personal de la Empresa desde la salida del anterior Gerente General fue poniendo su renuncia uno por uno, quedando la compañía a finales de año sin personal bajo relación de dependencia, ya que se logró establecer un modelo de gestión mediante la contratación externa de Asistencia Tecnológica y apoyo comercial a través de DESGO Cia. Ltda.

Actualmente la parte comercial se la maneja con un comercial "freelance" que promueve el software, y en coordinación directa con la fuerza comercial de DESGO Cia. Ltda, gracias al convenio de cooperación que mantienen las compañías, y se espera que este modelo de Gestión genere beneficios importantes para AUREOLE en el 2020.

Atentamente,



Raul Antonio Zurita Arthos
Gerente General