

Quito, 30 de Marzo del 2015

**INFORME DE GERENCIA
AÑO 2014
ENERTECNICA S.A.**

En el año 2014, se ha dado énfasis en adecuar la oficina situada en la Av. República del Salvador con equipo y mobiliario básico necesario para poder contar con al menos ocho puestos de trabajo adecuados. En cuanto a proyectos, se ha podido mantener a clientes como CPM y se ha podido generar más proyectos con PMEC y con empresas pequeñas en el área de construcción mecánica.

Se han realizado acercamientos para lograr proyectos para Colombia a través de contactos locales de nacionalidad colombiana y se espera poder trabajar en proyectos en el área de tanques especialmente.

Se ha ampliado la red de contactos y de esto se ha podido generar sobre 24 ofertas en el año 2014, de las cuales se han consolidado como proyectos aproximadamente 13.

A finales del año se procedió a realizar la transferencia de acciones y a tratar de incrementar el flujo de caja disponible para la empresa.

Se ha iniciado con los trámites y recolección de documentación para primero tener todas las aprobaciones y permisos aplicables para el funcionamiento de la oficina y posteriormente para aplicar a la calificación como proveedores en contratistas y operadoras, siendo AndesPetroleum la primera con la que se tiene esta posibilidad. Para finales del año se obtuvo el LUAE y se está tramitando el permiso del cuerpo de bomberos a través de la adecuación de la oficina a sus requerimientos.

Se ha iniciado además contactos con otras empresas de servicios para la provisión de servicios de ingeniería y de equipos paquetizados, se espera poder consolidar algún proyecto de construcción en el 2015, para lo que habrá que analizar el flujo de caja disponible o pensar en aplicar a créditos bancarios para solventar los gastos de inicio de proyecto.

De los proyectos contratados directamente como empresa el monto de facturación se ha situado en los 46300.30 USD, teniendo una utilidad neta representativa considerando el monto de ventas en este segundo año.

Para el año 2015 se espera poder consolidar algún proyecto de construcción que permita ingresar en este otro mercado y mejorar el nivel de flujo de caja.

Ya que el año 2015 se perfila difícil por la baja en las inversiones en el principal sector objetivo que es el del petróleo, se tratará de ofertar en áreas diferentes para poder mantener al menos el volumen de ventas del año 2014.

Para lo anterior es indispensable contar con el apoyo de los actuales socios y de los posibles socios a ser incorporados este año, de modo de poder ampliar la búsqueda de contratos y la disponibilidad de personal directamente relacionado con la empresa para el desarrollo de estos proyectos.



Eddie Santillán C.
GERENTE GENERAL
ENERTECNICA S.A.