

**INFORME DE GERENCIA DE LA COMPAÑÍA TITO HIDALGO CIA. LTDA
CORRESPONDIENTE AL AÑO 2016.**

**INFORME DE LA ADMINISTRACION A LA JUNTA GENERAL ORDINARIA DE
SOCIOS DE LA EMPRESA TITO HIDALGO CIA. LTDA. POR EL EJERCICIO
ADMINISTRATIVO Y ECONOMICO DEL 2016**

Señores socios:

TITOHIDALGO CIA. LTDA.

Cumpliendo con las disposiciones de la Ley de Compañías en mi calidad de Gerente General situó a vuestro conocimiento el informe de gestión realizada dentro de la administración de la empresa TITO HIDALGO CIA. LTDA. Durante el ejercicio económico del 2016, en los siguientes puntos.

**1.- MANTENIMIENTO Y CUMPLIMIENTO DEL OBJETO SOCIAL DE LA
COMPAÑÍA TITO HIDALGO CIA. LTDA.**



A) INSPECCIÓN Y CONTROL DE CALIDAD EN FINCAS AGRO-BANANERAS. - esta pequeña empresa, operativamente se está consolidando dentro de la actividad y funciones de verificar calidad de fruta(banano) para exportación. Cada vez más clientes solicitan nuestros servicios de inspección. Nuestra referencia ha sido y será la capacidad de nuestro personal y de todo el equipo operativo y logístico, que ha sabido darnos derivaciones a base de capacitaciones y actitudes beneficiosas para que los resultados de nuestras inspecciones, para nuestros clientes sea aceptadas en los diferentes mercados internacionales, con este sistema nuestros clientes tales como Productores asociados ASOQUABO, ASPROGRI, DIALINSPEC, ETC. Han tenido ganancias por su ventas, cuyo efecto nos han hecho merecedores de confianza y calidad comercial.

b) COORDINACIÓN OPERATIVA. - operativamente se ha coordinado el cumplimiento de especificaciones técnicas de calidad, con cada uno de nuestros clientes, disponiendo la aplicación de las mismas, supervisando personalmente estos temas técnicos. con asesoramiento y recomendaciones puntuales en donde se debe aplicar correctivos, es así que a base del seguimiento diferenciado se ha logrado un grupo homogéneo con actitud y aptitud en el trabajo. Además en este aspecto quiero resaltar el apoyo dentro de las capacitaciones teóricas, como practicas a un empresa internacional, que compra el banano en Europa como es AGROFAIR, FAITRASA, POR INTERNACIONAL.

2.- DE LAS GESTIONES OPERATIVAS Y PROGRAMADAS.

a) RECURSO HUMANO. - sin excepción, todo el recurso humano ha trabajado con éxito y fortaleza, no tengo un punto negativo dentro de este aspecto, han sabido aplicar lo aprendido en capacitaciones desarrollado en la práctica de sus funciones como es el de calificar y evaluar banano, cumpliendo especificaciones para la exportación a Europa y Estados Unidos.

b) OPERACIONES & LOGÍSTICA. - lo que significa logística para nuestra empresa está totalmente acertado, provisionamos con antelación herramientas, insumos, material de trabajo, direcciones, etc. Esto nos ha hecho más bien convertirnos en un nexo entre nuestros clientes con cada uno de sus productores asociados o pertenecientes. Solitando que colaboremos con la logística entre ellos, por ejemplo llevando a cada uno de los puntos de control fungicidas, etiquetas, cintas, plásticos, etc. Significando otro tipo de ingreso para la empresa y que voluntariamente lo paga el productor bananero asociado de manera directa en dinero efectivo.

3.- ESTADO DE INGRESO Y GASTOS



a) COBROS POR CONCEPTOS DE INSPECCIÓN DE CONTROL DE CALIDAD. - los cobros como proveedores de servicios para nuestros clientes. Que son pequeños productores bananeros agrícolas de las diferentes asociaciones y exportadoras que venden fruta basados en la comercialización del comercio justo. Han sido oportunamente facturado según lo correspondiente operatividad. Estos rubros reflejan ingresos a nuestra empresa, cumpliendo en forma normal el cobro debido, sin caer en descuentos por motivos de fruta con problemas en la descarga. convenio de pagos que se lo realiza, previa coordinación con cada uno de los representantes de las asociaciones de productores o exportadoras a cuál la empresa le presta el servicio de control de calidad al banano.

b) INGRESOS POR CONCEPTO DE PREMIOS. - en este punto de ingreso se reflejó valores que ingresan a la empresa y que ayudan a provisionar económicamente el gasto administrativo y el gasto social de los trabajadores de la empresa. Este ingreso por conceptos de premios es ingresado a la empresa por cada uno de los productores bananeros a la cual la empresa presta servicios. Este premio - donación es obtenido por los buenos resultados de calidad a la descarga de la fruta (banano) en los mercados europeos y americanos donde compran fruta fairtrade (comercio justo), con los respectivos certificados y bajo normas de producción y cosecha global - gap. Estas donaciones son ingresadas de manera directa por los productores bananeros previa reunión de control de calidad verificando resultados aceptados a la descarga de la fruta. El sistema de colecta es personalizado y particularizado calidad y volumen de cajas exportadas y en donde la participación de nuestro personal ha incidido en forma directa y fundamental en los resultados.

c) EGRESO POR CONCEPTO DE JORNADA PAGADAS. - Como resultado de la función de cada uno de los trabajadores dentro de las inspecciones de calidad en cada punto de control en fincas o centros de acopio. El personal con comportamiento vigilante para el fiel cumplimiento de especificaciones de marcas de cajas de banano exigidas por el cliente, cuyo efecto es retribuido y transformado en honorarios para el trabajador. Representa el resultado por concepto de gastos de movilización del personal técnico a los puntos de control y jornadas pagadas, el mayor y significativo egreso de valores, debido al acuerdo entre empleador y trabajador.

d) EGRESO POR CONCEPTO DE AFILIACIÓN AL INSTITUTO DE SEGURIDAD SOCIAL IESS. - la afiliación de cada uno de los trabajadores al IESS, de manera responsable y enmarcados en derechos laborales, Representa el resultado por concepto de afiliación del personal técnico, otro significativo egreso de valores, debido al acuerdo entre empleador y trabajador.

e) APORTACIONES DE SOCIOS. - los socios de la compañía hacen un significativo aporte económico en partes iguales, dentro de este correspondiente periodo 2016, aportación que se refleja en el estado de situación financiera, apostando en el crecimiento comercial de la empresa. acordando que la experiencia adquirida como proveedores para los años futuros serán beneficiosos, y que la operatividad misma de la empresa va ser mayormente requerida por los clientes.



4.- PROYECTOS

a) SERVICIO DE CALIDAD. - Nos programamos hacia la difícil competitividad, es por eso que nuestra empresa cuenta con un cronograma de capacitaciones, charlas, talleres. Para poder brindar mayor confiabilidad a nuestros servicios.

b) SISTEMA DE EXCELENCIA. - a medir y evaluar capacidades, de nuestro personal técnico, supervisar la función en cada punto de control, demostramos mayor eficiencia en nuestros servicios, por tal motivo mantenemos un sistema de distribución de personal a base de resultados, que está integrado dentro de un sistema operativo a seguir y que se fija como única normativa operativa.

5.- CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL EJERCICIO ECONÓMICO DEL 2016.

Durante el ejercicio que ha culminado el 31 de diciembre del 2016, la situación de la empresa ha sido favorable lo que se refleja en sus estados financieros. Además, tanto para trabajadores y socios, la empresa ha significado una fuente de desarrollo directa, es una fuente generadora de empleo directo y los correspondientes beneficios. Que hoy en día son muy difíciles de mantener. Los esfuerzos de la administración han estado sistematizados para que la empresa

mantenga un crecimiento en giro normal de sus actividades. Con el esfuerzo desplegado conjuntamente entre la gerencia y sus profesionales se consiguieron importantes metas y logros como son:

- g) Precios tarifarios fijos y sin disminución prorrateado por posibles problemas a la descarga por control de calidad bajo nuestra responsabilidad.
- h) Organización administrativa, funciones de empleados, actividades operacionales, sin ninguna anormalidad laboral. En plena coordinación de todas las actividades.
- i) Adquisición de equipos y respuesta para oficina bajo los precios más bajo del mercado con los mejores proveedores a nivel nacional.
- j) Convenio banco de la pichincha ratificado, para el ingreso a la banca electrónica en el sistema cash manager en donde se realizan los pagos vía transferencia.
- k) Adquisición de uniforme y herramientas de trabajo, mejorando la presencia en los puntos de control.
- l) Coordinación operativa semanal con los diferentes departamentos de calidad de nuestros clientes, para que el desarrollo de la semana de trabajo se aplique disipaciones en el mantenimiento de calidad de la fruta.

6.- CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS.

Cabe indicar a la junta general de socios, que todas las disipaciones tomadas por este organismo, has sido cumplidas con cabalidad por la administración.

7.- RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL RESPECTO DE LAS POLÍTICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL EJERCICIO ECONÓMICO DEL 2017

La administración recomienda que se mantenga la situación patrimonial positiva de la empresa, con el fin de cumplir con los objetivos que se persigue, así como fortalecer la imagen ante sus clientes aún más de las que han ganado hasta la fecha.

Para el ejercicio económico y operativos 2017, se recomienda continuar con los programas de control de calidad y proyecciones a fin de incentivar el crecimiento de la empresa especialmente basados en estrategia para mejorar nuestra participación en el campo de inspección comercial al negocio bananero, ofreciendo los servicios a todo tipo de exportadora bananeras y asociaciones de productores bananeros, invertir nuestras utilidades en varios proyectos financieros y sociales.

Hasta aquí mi informe




Tito Hidalgo Noi
ABOGADO
7-2014-80