

INFORME DE GERENTE

EJERCICIO ECONÓMICO 2014

BIOSISTEMAS S.A.

En mi calidad de Gerente General y como Representante Legal de Biosistemas S.A. pongo a consideración de ustedes señores accionistas los Estados Financieros por el ejercicio económico de enero a diciembre del 2014.

1.- ENTORNO ECONÓMICO

En este segundo año de operación BIOSISTEMAS S.A. continua consolidándose en el mercado local y generando una marca sólida de confianza y de calidad en los clientes. El servicio brindado se ha caracterizado por entregar en el tiempo programado y con un alto valor agregado que ha sido demostrado en los beneficios generados de nuestros clientes. La herramienta informática SmartSuite ha tenido una buena aceptación para la administración de la gestión de las organizaciones donde ha sido implementado. Se han incorporado módulos adicionales como el de *gestión de riesgos, desempeño de los colaboradores, remuneración variable, competencias, clima laboral* entre otros.

Este año la empresa ha planteado estrategias comerciales importantes que sin duda se reflejarán en los estados financieros de este año. Una de las actividades notables del plan comercial es masificar la utilización del software a bajo costo, apostando a un incremento en el número de clientes.

Adicionalmente para este año se incorporará un nuevo producto "una herramienta de gestión documental cero papeles" que ayudará a cubrir las necesidades de ahorrar costos y mejorar el manejo de la información de nuestros clientes.

2.- ASPECTO LABORAL

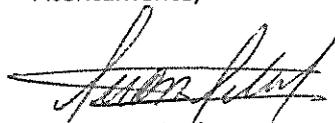
Para el logro de las metas comerciales planteadas se ha contratado personal especializado en mercadeo y ventas de alto nivel que ayudará en el desarrollo del plan comercial. Por 2 horas semanales se reunirá el staff comercial y técnico de la compañía para monitorear el avance de los proyectos de clientes, avance de desarrollos y el seguimiento comercial.

Se desarrollará un esquema de bonos para el personal más eficiente de la empresa, quienes cumplan con excedentes las metas y logros planeados, esto permitirá motivar a los colaboradores a exceder las expectativas de los clientes.

3.- RESULTADOS

El ejercicio enero – diciembre 2014 se cerró cumpliendo las expectativas de los clientes considerándose una gestión exitosa para el segundo año de operación y consolidación de los activos intangibles de la compañía.

Atentamente,



Ing. Juan Simón Viteri
Representante Legal
Biosistemas S.A.