

INFORME DEL GERENTE GENERAL A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS DE LA EMPRESA UBICARSAT S.A

En cumplimiento con las obligaciones y disposiciones a la Superintendencia de Compañías, así como los Estatutos de la compañía me permito presentar a los señores socios de **UBICARSAT S.A.**, el correspondiente informe de gerencia sobre los resultados obtenidos en el período económico 2014

ASPECTOS FINANCIEROS

Los hechos más notables que han ocurrido en el ejercicio económico 2014, en lo que ha finanzas de la compañía se refiere son:

Con base a las perspectivas del año pudimos hacer funcionar la empresa y a pesar que tuvimos una baja actividad en los últimos meses del año, las metas propuestas de ventas para este periodo la hemos cumplido parcialmente pero las expectativas para el año que decurre son muy amplias y esto dependerán totalmente del departamento de ventas y de su estrategia

COMERCIALIZACION

Como se puede observar en los Estados Financieros cortados al 31 de diciembre del 2014 que se presenta a los señores socios, las ventas netas del 2014 son superiores en comparación con las de año pasado. Los gastos realizados en el año han ido de la mano con los ingresos. Sin embargo la estrategia para el periodo 2015 es difundir la imagen corporativa y los beneficios técnicos comerciales y operativos de **UBICARSAT S.A.** y posesionarla dentro del mercado de rastreo satelital; y así poder aumentar el nivel de ventas frente a la competencia.

ASPECTOS GENERALES

En lo que se relaciona a los gastos administrativos y ventas estos fueron los presupuestados para el ejercicio 2014 pero recomendamos controlar y bajar costos operacionales. Sin embargo se espera poder capacitar al personal técnico y administrativo e incluir profesionales calificados en todas las áreas de la empresa.

VISION DEL FUTURO

Sobre la base que se han sentado en el presente ejercicio, la Administración de **UBICARSAT S.A.**, mira con optimismo el futuro de la compañía.

Dentro de las metas planteadas para el siguiente ejercicio económico, podemos citar:

1. Lograr convenios estratégicos con empresas públicas y privadas, con el propósito de ampliar nuestro campo de acción y mejorar los servicios que planificamos y por tanto mejorar las ventas para el 2015.
2. Incrementar las ventas por gestiones propias, para lo cual de **UBICARSAT S.A.** capacitará al personal, mediante cursos de actualización y reclutará profesionales calificados.
3. Restringir los gastos no necesarios.
4. Con la ayuda decidida de todo el personal administrativo y de ventas, se lograrán estos objetivos, más aún si seguimos contando con el valioso apoyo de ustedes.

Atentamente,


Sra. Vanessa Aguirre García
GERENTE GENERAL
UBICARSAT S.A.