



INFORME DE GERENCIA

Srs.

ACCIONISTAS DE LA COMPAÑÍA FLORENS FUSION EXPORT S.A

De mi consideración:

La compañía empezó a funcionar en abril del 2013 de acuerdo a la documentación y trámites que se hizo en la Superintendencia de Compañía de Ecuador con la actividad económica de Servicios de administración de cartera y actividades conexas.

El 01 de octubre del 2015 se hizo un contrato con la empresa F&N INTERNATIONAL B.V. constituida bajo las leyes Holandesas, la cual se dedica a la comercialización de las flores cortado en fresco, las cuales importa desde el Ecuador, en lo cual se realizó un poder especial para que realicemos en su nombre las negociaciones con los proveedores o fincas ecuatorianas, los fondos emitidos por F&N son acreditados en la cuenta corriente 3500610919 del Banco Internacional que está a nombre de nuestra compañía, este documento que se firmó con la representante legal de F&N señora Natalia Doynichenko y mi persona es un contrato de apoderamiento, documento debidamente legalizado con las leyes ecuatorianas, el mismo que reposa en los archivos de la compañía y del banco, recalco que nuestra empresa funge como un apoderado de cuentas, a efectos de realizar los pagos locales con el dinero que los clientes y sub cliente de F&N depositan en nuestra cuenta, con el fin de que en su nombre y representación, paguemos a sus proveedores; siendo aplicable la figura del mandato comercial, en los términos del Código Civil y Código de Comercio.

Latacunga – Ecuador

Por lo tanto nos encargamos de la administración y logística de F&N en Ecuador, por este servicio que prestamos se cobra mensualmente un promedio de \$ 4.000.00 (Son: Cuatro mil dólares americanos), más comisiones en temporadas altas; como es un servicio de exportación se cobra iva 0% dando un total a diciembre 2016 de \$ 55.950,30 (Son: Cincuenta y cinco mil novecientos cincuenta dólares americanos con 30/00).

Para lo cual se ha incurrido en gasto de \$ 49.095,92 con lo que se obtuvo una utilidad del ejercicio de \$3.816,16

Con el cliente con F&N, se ha trabajado de una buena manera siendo de esta muy satisfactorio para la empresa y pensando a futuro crecer.

El año 2016 hubo algo de incremento en pequeñas cantidades de pedidos a comparación del año 2015 no fue como los años anteriores o como se esperaba, pero estamos encaminados a seguir buscando estrategias de marketing para seguir promocionando el producto ecuatoriano y así llegar a mas destinos del mundo con nuestro cliente F&N.

Se incrementó ya el control de calidad para cada despacho y así poder dar un mejor servicio al cliente y poder ir posesionando en el mercado, cumpliendo así unos de los objetivos planteados el año 2016.

Para el próximo año se tratará de incrementar la nueva gama de flor preservada que está teniendo una gran demanda en otros lugares del mundo con lo cual pueda F&N expandirse en nuevos y potenciales mercados y así poder nosotros ganar mayor estabilidad laboral y solicitar un incremento económico que beneficie a las dos empresas.

Atentamente
Flores Fusion Export S.A.
RUC: 090100010001000100

Paulina Córdova G.

GERENTE GENERAL