

Quito, 08 de abril de 2020

SEÑORES SOCIOS  
**SOLAR EAR ECUADOR SOLEARECUADOR CIA. LTDA.**  
PRESENTE. -

Asunto: Informe de Gerencia a la Junta Ordinaria de Socios

De mis consideraciones:

Una vez finalizado el período fiscal 2019 remito a ustedes el Informe Anual de gerencia. Es por tanto que, a continuación, trataré tres puntos elementales para tomar en cuenta a la finalización de este ciclo.

## **1. ENTORNO POLITICO Y SOCIAL**

La economía a nivel mundial, durante el año 2019, tuvo un desempeño considerable. Por otro lado, en el Ecuador el Producto Interno Bruto-PIB decreció -0.1% con respecto al anterior año.

Sin embargo, los índices de desempleo y subempleo aumentaron, especialmente por la falta de ingresos que percibió el Estado y las políticas implementadas por parte del Gobierno Central

## **2. EMPRESA**

SOLAR EAR ECUADOR SOLEARECUADOR tuvo un crecimiento de sus ventas en un 46%, con respecto al año 2018 La apertura de nuevos locales y el aumento de publicidad para atraer clientes, para la compra de prótesis auditivas, fueron las estrategias que permitieron este incremento.

Es importante remarcar que, el mercado ecuatoriano para la venta de prótesis auditivas es muy competitivo y complejo. No obstante, los estándares de calidad y compromiso distinguen notablemente a la compañía de sus competidores. Tanto así, que es importante mantener y mejorar este modelo de trabajo para lograr un mejor posicionamiento en el mercado.

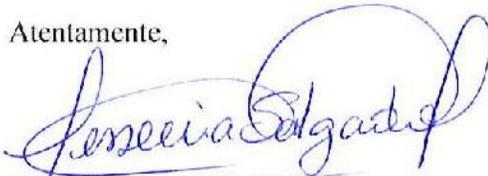
### 3. ANÁLISIS DEL BALANCE GENERAL Y RESULTADOS

Del Balance General se desprenden las siguientes conclusiones:

- El efectivo y equivalentes representan el 18.63% del total de activos que posee la compañía, esto es un incremento del 466% con respecto al año 2018.
- Los inventarios representan el 27.60% del total de los activos con un crecimiento del 25% con respecto al año anterior.
- Los activos fijos representan el 18.19% del total de activos. Estos se han incrementado con respecto al año anterior en un 38%, debido a las adquisiciones realizadas por la compañía.
- En los proveedores locales representan el 16.4% del total de pasivos, con un crecimiento del 649 % con respecto al año 2018.
- Los proveedores del exterior representan el 14.91% del total de los pasivos y hubo un incremento del 274% con respecto al año anterior.
- Las provisiones por beneficio sociales a trabajadores representan el 25.59% del total de pasivos, y existe un incremento del 163% con respecto al año 2018.
- Los aportes para futuras capitalizaciones representan el 32.25% del total del patrimonio de la empresa.
- Las reservas legales y facultativas representan el 6.89% del patrimonio.
- La utilidad del ejercicio económico 2019 representa el 35.23% del total de patrimonio, existiendo un incremento del 14% con respecto al año 2018.
- El costo de ventas representa el 20.91% del total de las ventas brutas.
- Los descuentos y devoluciones de ventas representan el 31.84% de las ventas totales.
- Los gastos administrativos representan el 65.22% del total de los ingresos.
- La utilidad neta del ejercicio luego del impuesto a la renta, participación trabajadores y reservas representa el 5.09 % de las ventas.

Para el ejercicio económico 2020 la compañía tiene como meta seguir creciendo y expandiéndose en el mercado ecuatoriano. Sin embargo por la pandemia del COVID-19 se prevé una recesión económica a nivel mundial, lo cual dificultara el cumplimiento de objetivos y crecimiento por parte de la empresa

Atentamente,



Jessenia Salgado Ortiz  
Gerente General