

Quito, 03 de abril de 2019

SEÑORES SOCIOS
SOLAR EAR ECUADOR SOLEARECUADOR CIA. LTDA.
PRESENTE. -

Asunto: Informe de Gerencia a la Junta Ordinaria de Socios

De mis consideraciones:

Una vez finalizado el período fiscal 2018 remito a ustedes el Informe Anual de gerencia. Es por tanto que, a continuación, trataré tres puntos elementales para tomar en cuenta a la finalización de este ciclo.

1. ENTORNO POLITICO Y SOCIAL

La economía a nivel mundial, durante el año 2018, tuvo un desempeño considerable. Por otro lado, en el Ecuador el Producto Interno Bruto-PIB creció 1.0% con respecto al anterior año.

Sin embargo, los índices de desempleo y subempleo aumentaron, especialmente por la falta de ingresos que percibió el Estado y las políticas implementadas por parte del Gobierno Central

2. EMPRESA

SOLAR EAR ECUADOR SOLEARECUADOR tuvo un crecimiento de sus ventas en un 85%. La apertura de nuevos locales y el aumento de publicidad para atraer clientes, para la compra de prótesis auditivas, fueron las estrategias que permitieron este incremento.

Es importante remarcar que, el mercado ecuatoriano para la venta de prótesis auditivas es muy competitivo y complejo. No obstante, los estándares de calidad y compromiso distinguen notablemente a la compañía de sus competidores. Tanto así, que es importante mantener y mejorar este modelo de trabajo para lograr un mejor posicionamiento en el mercado.

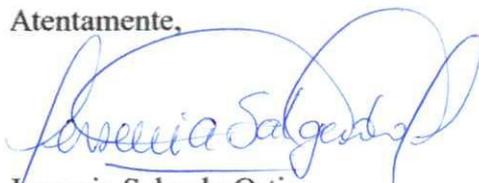
3. ANÁLISIS DEL BALANCE GENERAL Y RESULTADOS

Del Balance General se desprenden las siguientes conclusiones:

- El efectivo y equivalentes representan el 6.25% del total de activos que posee la compañía.
- Los inventarios representan el 42% del total de los activos con un crecimiento del 171% con respecto al año anterior.
- Los activos fijos representan el 24.99% del total de activos. Estos se han incrementado con respecto al año anterior en un 129%, debido a las adquisiciones realizadas por la compañía.
- En los proveedores locales hubo un crecimiento del 4.74% con respecto al año 2017, durante el ejercicio económico 2018.
- Los proveedores del exterior representan el 8.64% del total de los pasivos y hubo un decremento del 61% con respecto al año anterior.
- Las provisiones por beneficio sociales a trabajadores representan el 21.9% del total de pasivos, y existe un incremento del 20% con respecto al año 2017.
- Los aportes para futuras capitalizaciones representan el 32.25% del total del patrimonio de la empresa.
- Las reservas legales y facultativas representan el 9.34% del patrimonio.
- La utilidad del ejercicio económico 2018 representa el 50.31% del total de patrimonio, existiendo un incremento del 82% con respecto al año 2017.
- El costo de ventas representa el 20.91% del total de las ventas brutas.
- Los descuentos y devoluciones de ventas representan el 14.87% de las ventas totales.
- Los gastos administrativos representan el 69% del total de los ingresos.
- La utilidad neta del ejercicio luego del impuesto a la renta, participación trabajadores y reservas representa el 8.05 % de las ventas.

Para el ejercicio económico 2019 la compañía tiene como meta seguir creciendo y expandiéndose en el mercado ecuatoriano.

Atentamente,



Jessenia Salgado Ortiz
Gerente General