

Quito, 15 de marzo de 2018

SEÑORES SOCIOS
SOLAR EAR ECUADOR SOLEARECUADOR CIA. LTDA.
PRESENTE. -

Asunto: Informe de Gerencia a la Junta Ordinaria de Socios

De mis consideraciones:

Una vez finalizado el período fiscal 2017 remito a ustedes el Informe Anual de gerencia. Es por tanto que, a continuación, trataré tres puntos elementales para tomar en cuenta a la finalización de este ciclo.

1. ENTORNO POLITICO Y SOCIAL

La economía a nivel mundial, durante el año 2017, tuvo un desempeño considerable a pesar de la caída del petróleo. Por otro lado, en el Ecuador el Producto Interno Bruto-PIB creció 1.5% con respecto al anterior año, y la inflación fue del -0.20%.

Sin embargo, los índices de desempleo y subempleo aumentaron, especialmente por la falta de ingresos que percibió el Estado.

2. EMPRESA

SOLAR EAR ECUADOR SOLEARECUADOR tuvo un crecimiento de sus ventas en un 102%. La apertura de nuevos locales y el aumento de publicidad para atraer clientes, para la compra de prótesis auditivas, fueron las estrategias que permitieron este incremento.

Es importante remarcar que, el mercado ecuatoriano para la venta de prótesis auditivas es muy competitivo y complejo. No obstante, los estándares de calidad y compromiso distinguen notablemente a la compañía de sus competidores. Tanto así, que es importante mantener y mejorar este modelo de trabajo para lograr un mejor posicionamiento en el mercado.


3. ANÁLISIS DEL BALANCE GENERAL Y RESULTADOS

Del Balance General se desprenden las siguientes conclusiones:

- El efectivo y equivalentes representan el 23.6% del total de activos que posee la compañía.
- Los inventarios representan el 30% del total de los activos con un decrecimiento del 16% con respecto al año anterior.
- Los activos fijos representan el 21.14% del total de activos. Estos se han incrementado con respecto al año anterior en un 118%, debido a las adquisiciones realizadas por la compañía.
- En los proveedores locales hubo un decrecimiento del 74% con respecto al año 2016, durante el ejercicio económico 2017 se efectuaron importantes cancelaciones de deudas de años anteriores.
- Los proveedores del exterior representan el 38.43% del total de los pasivos y hubo un incremento del 8% con respecto al año anterior.
- Las provisiones por beneficio sociales a trabajadores representan el 30.61% del total de pasivos, y existe un incremento del 450% con respecto al año 2016.
- Los aportes para futuras capitalizaciones representan el 32.25% del total del patrimonio de la empresa.
- Las reservas legales y facultativas representan el 6.31% del patrimonio.
- La utilidad del ejercicio económico 2017 representa el 60.19% del total de patrimonio, existiendo un incremento del 1458% con respecto al año 2016.
- El costo de ventas representa el 24.22% del total de las ventas brutas.
- Los descuentos y devoluciones de ventas representan el 13.78% de las ventas totales.
- Los gastos administrativos representan el 49.68% del total de los ingresos.
- La utilidad neta del ejercicio luego del impuesto a la renta, participación trabajadores y reservas representa el 8.39% de las ventas.

Para el ejercicio económico 2018 la compañía tiene como meta seguir creciendo y expandiéndose en el mercado ecuatoriano. Uno de los objetivos para lograrlo es acogerse al Tratado de Libre Comercio con la Unión Europea y así poder reducir los costos de importación.

Atentamente,



Jessenia Salgado Ortiz
Gerente General