

PERFOLOG ECUADOR CIA. LTDA.
NOTAS DE LOS ESTADOS FINANCIEROS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2019
(Expresado en dólares estadounidenses)

1. INFORMACIÓN GENERAL

1.1 Constitución y objeto social

PERFOLOG ECUADOR CIA. LTDA., en adelante “La Compañía”, fue constituida en el Ecuador en diciembre de 2012 e inició sus operaciones el 11 de enero de 2013.

Su objeto social es la provisión de equipos, herramientas, maquinaria y otros insumos requeridos por la industria petrolera y minera, la perforación cañoneo y entubado de pozos petroleros y canteras mineras. El servicio de wireline consiste en introducir en pozos petroleros y canteras equipos, dispositivos y maquinarias por medio de cables para la medición y evaluación de los yacimientos.

El 13 de octubre de 2017, mediante escritura pública ante la notaría pública décimo séptima del cantón Quito, se incrementó el capital social por resolución de la Junta General de Socios a US\$200 mil, conformándose de la siguiente manera:

<u>Socios</u>	<u>Valor</u>	<u>%</u>
Directsurvey Cía. Ltda.	110.000	55,00
Aldaz Jácome Richard Roberto.	90.000	45,00
Total	200.000	100,00

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, el personal total de la Compañía alcanza 1 y 8 empleados, respectivamente.

1.2 Situación financiera del país

En el año 2019, el precio internacional del petróleo se mantuvo en los promedios de los últimos dos años y la balanza comercial no petrolera continúa generando déficit. La deuda pública, interna y externa, se ha incrementado y persiste en este año un déficit fiscal importante. Las protestas y paralizaciones producidas en el mes de octubre produjeron impactos negativos en las operaciones de muchas empresas privadas y públicas y en consecuencia en la economía del país.

Las principales acciones que el Gobierno ha implementado para enfrentar esta situación, han sido: la priorización de la inversión y gasto público; incremento de la inversión extranjera a través de alianzas público-privadas con beneficios tributarios; financiamiento del déficit fiscal mediante la emisión de bonos del Estado, a través de organismos internacionales (Fondo Monetario Internacional) y gobiernos extranjeros (China); reformas tributarias y focalización de subsidios.

Por otro lado, en diciembre de 2019, en China ciudad Wuhan se identifica la aparición de un nuevo coronavirus denominado por la Organización Mundial de la Salud - OMS como

COVID- 19, ante este brote, China decidió poner a algunas ciudades en cuarentena. Esto redujo el precio del petróleo por una caída en la demanda de combustibles, debido al menor uso de vehículos, la baja de la actividad productiva, la cancelación de vuelos y de viajes marítimos.

La reducción de la previsión del desempeño económico global se debe a que el virus comenzó en China y este país representa la sexta parte de la economía mundial. Una disminución de actividades en China tiene consecuencias para todo el mundo, “particularmente para un país como Ecuador, que es vulnerable a los cambios de la economía global” y dependiente de materias primas.

La disminución del precio del petróleo impacta directamente a Ecuador pues es su principal producto de exportación. En 2019, las exportaciones de petróleo crudo significaron US\$7.731 millones, el equivalente al 35% de todas las exportaciones de Ecuador, según el Banco Central. Los ingresos del Presupuesto General del Estado para 2020 se calcularon con base en un precio promedio de exportación del barril de petróleo de US\$51.3. Si el precio se mantuviera en los niveles actuales, cumplir con la meta de US\$3.192 millones por ingresos petroleros prevista en el Presupuesto será muy difícil.

La caída del precio del petróleo, así como la incertidumbre sobre la suerte de las dos reformas estructurales que la Asamblea debe aprobar, ha hecho que en dos meses el riesgo país casi se duplique. Ecuador tiene el tercer riesgo país más alto de Latinoamérica, solo por debajo de Venezuela y Argentina. De mantenerse el riesgo país en ese nivel, la opción para emitir bonos en los mercados internacionales está cerrada, a lo que se suman mayores costos de financiamiento para el sector privado. Se reducen las fuentes de divisas para la balanza de pagos.

En los próximos meses, según los analistas económicos, el consumo tanto externo como interno podría disminuir por el coronavirus. Esto se debe a “la disminución de los ingresos del Gobierno por la caída del precio del petróleo, lo que significaría una reducción del consumo público”. El coronavirus también ha reducido las ventas de las empresas y éstas podrían retrasar el pago de salarios, lo que significaría un impacto indirecto en la economía doméstica.

La Administración de la Compañía considera que la situación económica del país, ha tenido un impacto significativo en el sector de los servicios que presta la Compañía, por la disminución de los negocios, ya sea por la baja de contratos con los clientes o por la disminución de precios.

2. RESUMEN DE LAS PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES

A continuación, se describen las principales políticas contables adoptadas en la preparación de estos estados financieros. Tal como lo requiere la Norma Internacional de Información Financiera para las Pequeñas y Medianas Entidades (NIIF para las PYMES), estas políticas han sido diseñadas en función a las NIIF para PYMES vigentes al 31 de diciembre de 2019 y aplicadas de manera uniforme en todos los ejercicios presentados en estos estados financieros.

2.1 Bases de preparación

Los presentes estados financieros de la Compañía al 31 de diciembre de 2019 y 2018 están preparados de acuerdo con la Norma Internacional de Información Financiera para las Pequeñas y Medianas Entidades (NIIF para las PYMES), emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB), las que han sido adoptadas en Ecuador, y representan la adopción integral, explícita y sin reservas de las referidas normas internacionales aplicadas de manera uniforme en los ejercicios que se presentan.

Los estados financieros de la Compañía han sido preparados de acuerdo con el principio del costo histórico. La preparación de los estados financieros de acuerdo con NIIF para las PYMES requiere el uso de ciertos estimados contables críticos. También requiere que la Administración ejerza su juicio en el proceso de aplicación de las políticas contables de la Compañía. En la Nota 4 se revelan las áreas que implican un mayor grado de juicio o complejidad, o las áreas donde los supuestos y estimaciones son significativos para los estados financieros. Debido a la subjetividad inherente en este proceso contable, los resultados reales pueden diferir de los montos estimados por la Administración.

2.2 Nuevas normas, enmiendas e interpretaciones emitidas internacionalmente

A la fecha de emisión de estos estados financieros, no se han publicado enmiendas, mejoras e interpretaciones a la norma existente.

2.3 Moneda funcional y moneda de presentación

Las partidas en los estados financieros de la Compañía se expresan en la moneda del ambiente económico primario donde opera la entidad (moneda funcional). Los estados financieros se expresan en dólares estadounidenses, que es la moneda funcional y la moneda de presentación de la Compañía.

2.4 Efectivo y bancos

Comprenden el efectivo disponible y depósitos en bancos. Los mencionados valores son de libre disponibilidad.

2.5 Activos y pasivos financieros

2.5.1 Clasificación

La clasificación de los activos financieros depende del propósito para el cual se adquirieron, tomando en consideración el modelo de negocio utilizado para la Administración de estos instrumentos, así como los términos contractuales de sus flujos de efectivo. La clasificación de los pasivos financieros depende del propósito para el cual se contrataron dichos pasivos. La Administración determina la clasificación de sus activos y pasivos financieros a la fecha de su reconocimiento inicial.

La Compañía, clasifica sus activos financieros en las siguientes categorías: “activos financieros a costo amortizado”, “activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado integral” y “activos financieros a valor razonable con cambios en resultados”. Los pasivos financieros se clasifican en las siguientes categorías: “pasivos financieros a costo amortizado” y “pasivo financiero a valor razonable con cambios en resultados”.

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, la Compañía mantuvo únicamente activos financieros en la categoría de “activos financieros a costo amortizado” y mantiene únicamente pasivos financieros en la categoría de “pasivos financieros a costo amortizado”. Las características de los referidos instrumentos financieros se explican a continuación:

(a) Activos financieros a costo amortizado

Los activos financieros son designados a costo amortizado si el activo financiero se mantiene dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es obtener los flujos de efectivo contractuales y las condiciones del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente. Se incluyen en el activo corriente ya que presentan vencimientos originales de hasta doce meses o menos.

(b) Pasivos financieros a costo amortizado

Todos los pasivos financieros se miden a costo amortizado a menos que los mismos sean mantenidos para negociación o se aplique la opción de valor razonable con cambios en el resultado del periodo.

2.5.2 Reconocimiento y medición inicial y posterior

Reconocimiento

La Compañía reconoce un activo o pasivo financiero en el estado de situación financiera a la fecha de la negociación y se reconocen cuando se comprometen a comprar o vender el activo o pagar el pasivo.

Medición inicial

Los activos y pasivos financieros son medidos inicialmente a su valor razonable más cualquier costo atribuible a la transacción, que, de ser significativo, es reconocido como parte del activo o pasivo; siempre que el activo o pasivo financiero no sea designado como de “valor razonable a través de ganancias y pérdidas” y este es significativo. Con posterioridad al reconocimiento inicial la Compañía valoriza los mismos como se describe a continuación:

Medición posterior

(a) Activos financieros a costo amortizado

Posterior a su reconocimiento inicial se miden al costo amortizado aplicando el método de interés efectivo. Cualquier ganancia o pérdida que surja de la baja en cuentas, se reconoce directamente en resultados y se presenta en otras ganancias/(pérdidas). Las pérdidas por deterioro se presentan como una partida separada en el estado de resultados integrales. En específico, la Compañía presenta las siguientes cuentas dentro de esta categoría:

- (i) Cuentas por cobrar comerciales: Estas cuentas corresponden a los montos adeudados por sus clientes por la prestación de servicios en el curso normal de los negocios. Si se esperan cobrar en un año o menos se clasifican como

activos corrientes, de lo contrario se presentan como activos no corrientes. Se reconocen a su valor nominal que es equivalente a su costo amortizado pues no generan intereses y son exigibles hasta en 180 días, menos la provisión por deterioro correspondiente.

(b) Pasivos financieros a costo amortizado

Posterior a su reconocimiento inicial se miden al costo amortizado aplicando el método de interés efectivo. La Compañía mantiene las siguientes cuentas dentro de esta categoría:

- (i) Cuentas por pagar comerciales: Corresponden a obligaciones de pago por bienes o servicios adquiridos de proveedores en el curso normal de los negocios. Se reconocen a su valor nominal que es equivalente a su costo amortizado ya que no generan intereses y son pagaderas en plazos menores a 180 días.
- (ii) Cuentas por pagar relacionadas: Corresponden a obligaciones de pago principalmente por préstamos otorgados. Se reconocen a su valor nominal que es equivalente a su costo amortizado pues no generan intereses.

2.5.3 Baja de activos y pasivos financieros

Un activo financiero se elimina cuando expiran los derechos a recibir los flujos de efectivo del activo o si la Compañía transfiere el activo a un tercero sin retener sustancialmente los riesgos y beneficios del activo. Un pasivo es eliminado cuando las obligaciones de la Compañía especificadas en el contrato se han liquidado.

2.6 Inventarios

Los inventarios se registran al costo y son utilizados como materiales e insumos para la prestación de servicios tales como: cañones, explosivos y repuestos y herramientas. El costo está integrado por el costo de adquisición y otros costos incurridos para ubicar al inventario en las condiciones previstas por la Administración de la Compañía.

2.7 Propiedades y equipos

Las propiedades y equipos son registrados al costo histórico, menos depreciaciones acumuladas y pérdidas por deterioro, en caso de producirse. El costo incluye los desembolsos directamente atribuibles a la adquisición o construcción del activo. Los desembolsos posteriores a la compra o adquisición sólo son capitalizados cuando es probable que beneficios económicos futuros asociados a la inversión fluyan hacia la Compañía y los costos pueden ser medidos razonablemente. Los otros desembolsos posteriores corresponden a reparaciones o mantenimiento y son registrados en los resultados integrales cuando son incurridos.

Los terrenos no se deprecian. La depreciación de las propiedades y equipos, es calculada linealmente basada en la vida útil estimada de los bienes del activo fijo, o de componentes significativos identificables que posean vidas útiles diferenciadas, y no considera valores residuales, debido a que la Administración de la Compañía estima que el valor de realización de sus propiedades, y equipos al término de su vida útil es irrelevante. Las

estimaciones de vidas útiles y valores residuales de los activos fijos son revisadas y ajustadas si es necesario, a cada fecha de cierre de los estados financieros.

Las vidas útiles estimadas de propiedades y equipos son las siguientes:

<u>Ítem</u>	<u>Vida útil (en años)</u>
Maquinaria y herramientas	10
Equipos de cómputo	3

Las pérdidas y ganancias por la venta de propiedades y equipos, se calculan comparando los ingresos obtenidos con el valor en libros y se incluyen en el estado de resultados integrales.

Cuando el valor en libros de un activo propiedades y equipos excede a su monto recuperable, este es reducido inmediatamente hasta su valor recuperable.

2.8 Deterioro de activos no financieros (propiedades y equipos)

Los activos sujetos a depreciación o amortización se someten a pruebas de deterioro cuando se producen eventos o circunstancias que indican que podría no recuperarse su valor en libros. Las pérdidas por deterioro corresponden al monto en el que el valor en libros del activo excede a su valor recuperable. El valor recuperable de los activos corresponde al mayor entre el monto neto que se obtendrá de su venta o su valor en uso.

Para efectos de la evaluación por deterioro, los activos se agrupan a los niveles más pequeños en los que generen flujos de efectivo identificables (unidades generadoras de efectivo). En el caso que el monto del valor libros del activo exceda a su monto recuperable, la Compañía registra una pérdida por deterioro en los resultados del ejercicio. Los saldos en libros de activos no financieros que han sido objeto de castigos por deterioro se revisan a cada fecha de cierre de los estados financieros para verificar posibles reversiones del deterioro.

La Compañía evalúa anualmente la existencia de indicadores de deterioro sobre sus activos no financieros. Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, no se han reconocido pérdidas por deterioro de activos no financieros, debido a que la Administración ha determinado que no existen indicadores de deterioro.

2.9 Impuesto a la renta

El gasto por impuesto a la renta del año comprende el impuesto a la renta corriente. El impuesto se reconoce en el estado de resultados integrales, excepto cuando se trata de partidas que se reconocen directamente en el patrimonio. En este caso el impuesto también se reconoce en otros resultados integrales o directamente en el patrimonio.

- (i) Impuesto a la renta corriente: El cargo por impuesto a la renta corriente se calcula mediante la tasa de impuesto aplicable a las utilidades gravables y se carga a los resultados del año en que se devenga con base en el impuesto por pagar exigible.

2.10 Beneficios a empleados

(a) Beneficios de corto plazo

Se registran en el rubro de provisiones del estado de situación financiera y corresponden principalmente a:

- (i) Participación de los trabajadores en las utilidades: Calculada en función del 15% de la utilidad contable anual antes del impuesto a la renta, según lo establecido por la legislación ecuatoriana vigente. Se registra con cargo a resultados y se presenta como parte del costo de ventas y de los gastos administrativos en función de la labor del empleado que recibe este beneficio.
- (ii) Décimos tercer y cuarto sueldos y beneficios de la seguridad social: Se provisionan y pagan de acuerdo a la legislación vigente en el Ecuador.

2.11 Reconocimiento de ingresos

Los ingresos comprenden el valor razonable de lo cobrado o por cobrar por la prestación de servicios en el curso normal de las operaciones de la Compañía. Los ingresos se muestran netos de impuestos, devoluciones y descuentos otorgados.

Los ingresos son reconocidos en la medida en que es probable que los beneficios económicos fluyan hacia la Compañía, puedan ser medidos con fiabilidad y cuando la Compañía realiza la transferencia del servicio al comprador, tales como: provisión de equipos, herramientas, maquinaria, materiales, insumos y demás suministros y accesorios requeridos por la industria petrolera y minera, y, en consecuencia, transfiere los riesgos y beneficios inherentes a la entrega del servicio y no mantienen el derecho a disponer de ellos, ni a mantener un control sobre los mismos.

La experiencia acumulada de la Compañía ha determinado que no existen devoluciones significativas de dichos bienes por lo que no se constituyen provisiones por este concepto.

2.12 Costos y gastos

Los costos y gastos se registran al costo, estos se reconocen a medida en que se incurren, independientemente de la fecha en que se realiza el pago, de acuerdo a los lineamientos de la base contable de acumulación (devengo) descritos en la Sección 3 de las Normas Internacionales de Información Financiera para Pequeñas y Medianas Entidades (NIIF para las PYMES).

2.13 Modificaciones de 2015 a los fundamentos de las conclusiones de la NIIF para PYMES. aún no implementadas

En mayo de 2015, el IASB emitió modificaciones a la Norma Internacional de Información Financiera para las pequeñas y medianas entidades (NIIF para PYMES). Un resumen de estas modificaciones es como sigue:

Las modificaciones a las NIIF para PYMES como consecuencia de la revisión integral inicial

El IASB realizó 56 cambios en la NIIF para PYMES durante la revisión integral inicial. Estos son de los tipos siguientes:

- (a) Tres cambios significativos.
- (b) Doce cambios/aclaraciones relativamente menores sobre la base de NIIF nuevas y revisadas.
- (c) Siete exenciones nuevas de los requerimientos de la NIIF para PYMES que se permiten solo en casos especiales.
- (d) Otros seis cambios en los requerimientos de reconocimiento y medición.
- (e) Seis cambios más en los requerimientos de presentación y medición.
- (f) Aclaraciones menores o guías de aclaración que no se espera que cambien la práctica actual.
- (g)

Cambios significativos en la NIIF para PYMES

El IASB realizó tres cambios significativos durante la revisión integral inicial:

- (a) Incorporación de una opción para usar el modelo de revaluación para propiedades, planta y equipo.
- (b) Alineación de los requerimientos principales de reconocimiento y medición para impuestos diferidos con la NIC 12.
- (c) Alineación de los requerimientos principales de reconocimiento y medición de activos de exploración y evaluación con la NIIF 6.

Otros cambios en la NIIF para PYMES

NIIF nuevas y revisadas

El IASB realizó doce cambios/aclaraciones relativamente menores sobre la base de las NIIF nuevas y revisadas durante la revisión integral inicial.

Exenciones nuevas

FC239 El IASB añadió siete exenciones nuevas durante la revisión integral inicial que se permiten en casos especiales:

- (a) Cuatro exenciones por el esfuerzo o costo desproporcionado (véanse los párrafos FC239) a FC241).
- (b) Dos exenciones para transacciones de control comunes (véase el párrafo FC242 y FC243).
- (c) La exención en el párrafo 70 de la NIC 16 de que una entidad puede usar el costo de la pieza de repuesto como un indicador de cuál fue el costo de la pieza repuesta en el momento en que se adquirió o construyó, si no fuera practicable determinar el importe en libros de los últimos. Esta exención se añadió en respuesta a las preocupaciones planteadas en el PN de 2013 de que las NIIF para las PYMES no debe ser más onerosa que las NIIF completas.

Exenciones por esfuerzo y costo desproporcionado

El IASB decidió añadir exenciones por esfuerzo o costo desproporcionado para los requerimientos siguientes en la NIIF para PYMES:

- (a) Medición de inversiones en instrumentos de patrimonio a valor razonable de las Secciones 11 y 12.
- (b) Reconocimiento de activos intangibles de la adquirida de forma separada en una combinación de negocios.
- (c) El requerimiento de medir el pasivo para pagar una distribución distinta al efectivo a valor razonable de los activos distintos al efectivo a distribuir.
- (d) El requerimiento de compensar activos y pasivos por impuesto a las ganancias.

Estas modificaciones entraron en vigencia el 1 de enero de 2017.

3. ADMINISTRACIÓN DE RIESGOS FINANCIEROS

3.1 Factores de riesgo financiero

Las actividades de la Compañía la exponen a una variedad de riesgos financieros: riesgos de mercado (riesgo competitivo, de precio y concentración), riesgo de crédito y riesgo de liquidez. El programa general de administración de riesgos de la Compañía se concentra principalmente en lo impredecible de los mercados financieros y trata de minimizar potenciales efectos adversos en el desempeño financiero de la Compañía.

(a) Riesgos de mercado

Factor competitivo

La ardua competencia de las distintas empresas existentes en el mercado con el afán de captar nuevos consumidores y futuros clientes potenciales las obliga a tomar decisiones importantes en cuanto a los planes aplicables en los distintos mercados.

La Compañía maneja contratos a largo plazo con sus principales clientes, en donde se determina el servicio prestado y el ingreso que se generará para la Compañía, logrando mantener a estabilidad en cuanto a trabajos y de la cartera.

(b) Riesgos de precio

Las relaciones comerciales de la Compañía, se basan principalmente en la prestación de servicios, tomando en cuenta los acuerdos se realizan a largo plazo, por lo tanto, los precios se mantienen en el tiempo.

La Compañía dispone de sistemas informáticos, administrados por el departamento contable, permitiendo identificar el riesgo, determinar su magnitud, proponer a la administración medidas preventivas, ejecutarlas y controlar su efectividad.

(c) Riesgo de crédito

El riesgo de crédito surge del efectivo y bancos, instrumentos financieros y depósitos en bancos e instituciones financieras, así como de la exposición al crédito de los clientes, que incluye a los saldos pendientes de los documentos y cuentas por cobrar y a las transacciones comprometidas.

Respecto al riesgo de crédito asociado con los saldos de depósitos, la Compañía únicamente realiza operaciones con instituciones financieras que cuenten con una calificación de riesgo adecuada y superior dentro del mercado financiero. Adicionalmente, la Compañía ha determinado cupos y tipos de transacciones por cada institución financiera.

<u>Entidad Financiera</u>	<u>Calificación (1)</u>	
	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Banco Pichincha C.A.	AAA-	AAA-
Banco Internacional S.A.	AAA	AAA

(1) Calificaciones de riesgo emitidas por la agencia calificadora PCR Pacific S.A.

El riesgo de crédito por su naturaleza, es un riesgo inherente, que si bien debe controlarse nunca desaparece, está dado por la falta de pago de facturas o retraso en el cumplimiento de las mismas, que se desarrolló por la crisis internacional y fundamentalmente por las deudas que enfrenta la eurozona. Sin embargo, de acuerdo al modelo de negocio de la Compañía para reducirlo se cuenta con diferentes controles, que incluyen:

- Revisión periódica del cumplimiento de las políticas de crédito con los clientes, que están determinadas por contrato, ya que el incumplimiento de las mismas, pueden afectar los ingresos y por lo tanto a la liquidez de la Compañía.
- La Compañía mantiene un control de la cartera de clientes, en función a los plazos de crédito y cobranza que se ejecuta por el personal encargado.

(d) Riesgo de liquidez

La principal fuente de liquidez son los flujos de efectivo provenientes de sus actividades comerciales. Para administrar la liquidez de corto plazo, la Compañía se basa en los flujos de caja proyectados para un período de doce meses.

Permanentemente se hacen previsiones acerca de las necesidades de liquidez que tiene la Compañía, para lo cual se ha establecido un marco de trabajo apropiado de manera que la Gerencia pueda manejar los requerimientos de financiamiento a corto, mediano y largo plazo, así como la gestión de liquidez.

La Administración monitorea el riesgo de liquidez manteniendo facilidades financieras adecuadas, evaluando continuamente los flujos efectivos proyectados y reales y conciliando los perfiles de vencimiento de los activos financieros.

- Elaboración y análisis mensual de indicadores que permitan evaluar la gestión en determinados procesos.
- La cobranza es realizada por el equipo financiero (eficiencia).

La política para el manejo del riesgo de liquidez involucra el mantenimiento de nivel de efectivo y equivalentes de efectivo de seguridad y acceso inmediato a recursos.

Por tanto, la Compañía mantiene índices de liquidez para cubrir eventuales pasivos inmediatos con saldos relacionados a proveedores y otros con antigüedad menor a un año.

Adicionalmente, el cuadro a continuación analiza los pasivos financieros no derivados de la Compañía remanentes a la fecha del estado de situación financiera hasta la fecha de su vencimiento. Los montos revelados en el cuadro son los flujos de efectivo no descontados:

Pasivos financieros	2019	2018
<u>Costo amortizado:</u>		
Proveedores (Nota 9)	561.372	318.810
Cuentas por pagar relacionadas (Nota 18)	476.648	489.117
Provisión de bienes y servicios (Nota 9)	212.309	335.267
Total	1.250.329	1.143.194

3.2 Administración del riesgo de capital

Los objetivos de la Compañía al administrar el capital son el salvaguardar la capacidad de la misma de continuar como empresa en marcha con el propósito de generar retornos a sus Socios, beneficios a otros grupos de interés y mantener una estructura de capital óptima para reducir el costo del capital.

Continuando con el modelo de negocio y factibilidad interno que maneja la Compañía se administra el riesgo de capital tomando en consideración los siguientes puntos:

- Se parte de la identidad que relaciona al retorno de capital con los retornos de activos y pasivos.
- El retorno de capital se reduce a una combinación lineal de retornos de instrumentos financieros que permite enfocar los esfuerzos de la Compañía en los productos más rentables.

Adicionalmente, consistente con el sector en el que opera, la Compañía monitorea su capital sobre la base del ratio de apalancamiento. Este ratio se calcula como la deuda neta dividida entre el capital total. La deuda neta se calcula como el total de los recursos ajenos (incluyendo, obligaciones financieras, cuentas por pagar comerciales, otras cuentas por pagar y compañías relacionadas) menos el efectivo y equivalentes al efectivo. El capital total se calcula como el “patrimonio neto” más la deuda neta.

Los ratios de apalancamiento al 31 de diciembre de 2019 y de 2018 fueron los siguientes:

	2019	2018
Proveedores (Nota 9)	561.372	318.810
Cuentas por pagar relacionadas (Nota 18)	476.648	489.117
Provisión de bienes y servicios (Nota 9)	212.309	335.267
	<u>1.250.329</u>	<u>1.143.194</u>
Menos:		
Efectivo y bancos (Nota 6)	<u>(976)</u>	<u>(20.722)</u>
Deuda neta	1.249.353	1.122.472
Total patrimonio neto	331.682	262.671
Capital total	1.581.035	1.385.143
	79%	81%

4. ESTIMACIONES Y CRITERIOS CONTABLES SIGNIFICATIVOS

La preparación de estados financieros requiere que la Administración realice estimaciones y utilice supuestos que afectan los montos incluidos en estos estados financieros y sus notas relacionadas. Las estimaciones realizadas y supuestos utilizados por la Compañía se encuentran basadas en la experiencia histórica, cambios en la industria e información suministrada por fuentes externas calificadas. Sin embargo, los resultados finales podrían diferir de las estimaciones bajo ciertas condiciones.

Las estimaciones y políticas contables significativas son definidas como aquellas que son importantes para reflejar correctamente la situación financiera y los resultados de la Compañía y/o las que requieren un alto grado de juicio por parte de la Administración.

(a) Vida útil de las propiedades y equipos:

Los cambios en circunstancias, tales como avances tecnológicos, cambios en el uso planificado, podrían hacer que la vida útil fuera diferente de las estimaciones realizadas. Las estimaciones se basan principalmente en las proyecciones de uso futuro de los activos. La determinación de las vidas útiles se evalúa al cierre de cada año. Nota 2.7.

(b) Deterioro de activos no financieros:

El deterioro de los activos no financieros se evalúa con base en las políticas y lineamientos descritos en la Nota 2.8.

ESPACIO EN BLANCO

5. INSTRUMENTOS FINANCIEROS POR CATEGORÍA

5.1 Categorías de instrumentos financieros

A continuación, se presentan los valores en libros de cada categoría de instrumentos financieros al cierre de cada ejercicio:

	2019	2018
Activos financieros medidos al costo		
Efectivo y bancos (Nota 6)	976	20.722
Activos financieros medidos al costo costo amortizado		
Clientes (Nota 7)	1.036.312	137.876
Servicios pendientes de facturación (Nota 7)	301.703	1.081.119
Total activos financieros	1.338.991	1.239.717
Pasivos financieros medidos al costo amortizado		
Proveedores (Nota 9)	561.372	318.810
Cuentas por pagar relacionadas (Nota 18)	476.648	489.117
Provisión de bienes y servicios (Nota 9)	212.309	335.267
Total pasivos financieros	1.250.329	1.143.194

5.2 Valor razonable de instrumentos financieros

Para fines de determinar el valor razonable de un activo o pasivo financiero puede aplicarse la jerarquía de medición relacionada con la técnica de mercado activo.

La mejor evidencia del valor razonable es un precio cotizado para un activo idéntico (o un activo similar) en un mercado activo. Éste suele ser el precio comprador actual. Cuando no están disponibles precios cotizados, el precio en un acuerdo de venta vinculante o en una transacción reciente para un activo idéntico (o activo similar) en condiciones de independencia mutua entre partes interesadas y debidamente informadas proporciona evidencia del valor razonable. En el caso de que no se encuentre un mercado activo para una determinada transacción una entidad estimará el valor razonable utilizando otras técnicas de valoración, estas pueden ser:

- El uso de transacciones de mercado recientes para un activo idéntico entre partes interesadas y debidamente informadas que actúen en condiciones de independencia mutua, si estuvieran disponibles,
- Referencias al valor razonable de otro activo sustancialmente igual al activo que se está midiendo,

- Flujos de efectivo descontados y modelos de fijación de precios de opciones.

Al 31 de diciembre del 2019 y 2018, no existen elementos medidos a valor razonable. Los instrumentos financieros de la Compañía se aproximan al valor razonable debido a la naturaleza de corto plazo.

6. EFECTIVO Y BANCOS

Composición:

	2019	2018
Caja	150	350
Banco Pichincha C.A.	760	-
Banco Internacional S.A.	66	20.372
Total	<u>976</u>	<u>20.722</u>

7. CUENTAS POR COBRAR COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR

Composición:

	2019	2018
<i>Cuentas por cobrar comerciales:</i>		
Clientes (1)	1.036.312	137.876
Servicios pendientes de facturación (2)	301.703	1.081.119
Subtotal	1.338.015	1.218.995
<i>Otras cuentas por cobrar:</i>		
Anticipos a proveedores	-	113.777
Garantías	-	1.402
Subtotal	-	115.179
Total	<u>1.338.015</u>	<u>1.334.174</u>

(1) Al 31 de diciembre de 2019 corresponde transacciones con los siguientes clientes:

(VER PÁGINA SIGUIENTE)

	<u>2019</u>
Servicios Drilling Technologies Cía. Ltda.	752.192
Chuanqing Drilling Engineering Company Limited	270.998
Sólidos y Lodos Nacionales S.A.	10.588
Well Perforating Services Ecuador S.A.	<u>2.534</u>
Total	<u><u>1.036.312</u></u>

- (2) Al 31 de diciembre de 2019, corresponde a la prestación de los servicios de evaluación de cemento realizados en el pozo PRH23-IC que se realizaron en el campo Drago efectuados en el año en curso, cuya facturación se realizará en 2020 conforme la inspección física y aprobaciones descritas en las cláusulas contractuales. Un detalle es como sigue:

	<u>2019</u>
Chuanqing Drilling Engineering Company Limited	172.100
Servicios Drilling Technologies Cía. Ltda.	<u>129.603</u>
Total	<u><u>301.703</u></u>

El movimiento de los servicios pendientes de facturación es como sigue:

	<u>Saldo al inicio</u>	<u>Incrementos (Nota 15)</u>	<u>Facturación</u>	<u>Saldo al final</u>
Servicios pendientes de facturación	1.081.119	301.703	(1.081.119)	301.703

8. INVENTARIOS

Composición:

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Repuestos y herramientas	69.257	56.416
Cañones	36.503	30.729
Explosivos	<u>30.498</u>	<u>58.927</u>
Total	<u><u>136.258</u></u>	<u><u>146.072</u></u>

9. PROPIEDADES Y EQUIPOS

Composición:

	2019	2018
Costo	336.196	336.196
Depreciación acumulada	(124.283)	(90.489)
Total	<u>211.913</u>	<u>245.707</u>
<u>Clasificación:</u>		
Maquinaria y herramientas	210.667	243.750
Equipos de cómputo	<u>1.246</u>	<u>1.957</u>
Total	<u>211.913</u>	<u>245.707</u>

El movimiento de las propiedades y equipos son como sigue:

	Maquinaria y herramienta	Equipos de cómputo	Total
<u>Costo:</u>			
Saldos al 1 de enero de 2018	330.823	3.237	334.060
Adquisiciones	-	<u>2.136</u>	<u>2.136</u>
Saldos al 31 de diciembre de 2018 y 2019	330.823	5.373	336.196
<u>Depreciación acumulada:</u>			
Saldos al 1 de enero de 2018	(53.992)	(3.237)	(57.229)
Depreciación	<u>(33.082)</u>	<u>(178)</u>	<u>(33.260)</u>
Saldos al 31 de diciembre de 2018	(87.074)	(3.415)	(90.489)
Depreciación	<u>(33.082)</u>	<u>(712)</u>	<u>(33.794)</u>
Saldos al 31 de diciembre de 2019	(120.156)	(4.127)	(124.283)
Saldos netos 2018	<u>243.749</u>	<u>1.958</u>	<u>245.707</u>
Saldos netos 2019	<u>210.667</u>	<u>1.246</u>	<u>211.913</u>

(VER PÁGINA SIGUIENTE)

10. CUENTAS POR PAGAR COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR

Composición:

	2019	2018
<i>Cuentas por pagar comerciales:</i>		
Proveedores locales (1)	454.593	308.982
Proveedores exterior (1)	106.779	9.828
Subtotal	561.372	318.810
<i>Otras cuentas por pagar:</i>		
Cuentas por pagar relacionadas (Nota 18)	476.648	489.117
Provisiones de bienes y servicios (2)	212.309	335.267
Anticipo clientes	-	298.528
Subtotal	688.957	1.122.912
Total	1.250.329	1.441.722
<u>Clasificación:</u>		
Corriente	773.681	952.605
No Corriente	476.648	489.117
Total	1.250.329	1.441.722

(1) Un detalle de proveedores es como sigue:

	2019
<i>Proveedores locales:</i>	
Directsurvey Cía. Ltda.	131.476
Hidrocarburos y Proyectos Hidroproaz S.A.	72.250
Vanessa Patricia Burbano Pazmiño	32.873
Patricia Elizabeth Pazmiño Proaño	31.602
Inmoburbapaz S.A	27.072
Otros	159.320
Subtotal	454.593
<i>Proveedores del exterior:</i>	
Geodynamics	96.952
Probe Technology Services Eeuu	9.827
Subtotal	106.779
Total	561.372

- (2) Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, corresponde a servicios recibidos y pendientes de facturación por el servicio de resguardo de explosivos, arrendamiento de bienes inmuebles y maquinarias para realizar trabajos de wireline, proporcionados por las Compañías relacionadas.

11. OBLIGACIONES ACUMULADAS

Composición:

	2019	2018
Liquidaciones por pagar	112.324	-
Participación trabajadores (1)	18.419	38.625
Beneficios sociales	1.102	34.413
Aportes al IESS	-	8.051
Total	<u>131.845</u>	<u>81.089</u>

- (1) **Participación a trabajadores** - De conformidad con disposiciones legales, los trabajadores tienen derecho a participar en las utilidades de la empresa en un 15% aplicable a las utilidades líquidas o contables. Los movimientos de la provisión para participación a trabajadores fueron como sigue:

	2019	2018
Saldo al inicio del año	38.625	22.818
Provisión del año	18.419	21.132
Pagos efectuados	<u>(38.625)</u>	<u>(5.325)</u>
Saldo al fin de año	<u>18.419</u>	<u>38.625</u>

(VER PÁGINA SIGUIENTE)

12. ACTIVOS Y PASIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES

Composición:

	2019	2018
<i>Activos por impuesto corriente:</i>		
Crédito tributario Impuesto a la renta (Nota 12.1)	613	-
Crédito tributario por retenciones de IVA	31.646	45.921
Total	32.259	45.921
<i>Pasivos por impuestos corrientes:</i>		
Impuesto a la renta del ejercicio (Nota 12.1)	-	3.304
Impuesto al valor agregado	-	2.658
<i>Retenciones:</i>		
En la fuente del impuesto a la renta	5.543	1.134
Impuesto al valor agregado	22	18
Total	5.565	7.114

12.1 IMPUESTO A LA RENTA CORRIENTE

(a) Conciliación del resultado contable-tributario

Una reconciliación entre la utilidad según estados financieros y el gasto por impuesto a la renta corriente, es como sigue:

	2019	2018
Utilidad antes de participación laboral e impuestos	122.793	140.878
Menos: Participación laboral	(18.419)	(21.132)
Utilidad antes de impuesto a la renta	104.374	119.746
Más: Gastos no deducibles (1)	37.078	3.119
Menos: Amortización pérdida tributarias	-	(24.576)
Base Imponible	141.452	98.289
Tasa del impuesto a la renta	25%	25%
Impuesto a la renta calculado	35.363	24.572
Anticipo determinado	-	6.424
Total impuesto a la renta del año	35.363	24.572

- (1) Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, corresponde principalmente al pago de multas gastos no sustentados con comprobantes de venta y gastos financieros.

Al 31 de diciembre del 2019 y 2018, la determinación del impuesto a la renta por pagar fue como sigue:

	2019	2018
Impuesto a la renta del año	35.363	24.572
Anticipo pendiente de pago	-	(3.528)
Menos		
Retenciones de IR del año	(35.976)	(17.740)
(Crédito tributario) Impuesto a la renta por pagar	<u>(613)</u>	<u>3.304</u>

La provisión para impuesto a la renta corriente se calcula mediante la tasa de impuesto aplicable a las utilidades gravables. Las normas tributarias vigentes establecen una tasa de impuesto a la renta del 25% (2018: 25%) aplicable a las utilidades distribuidas; dicha tasa se reduce al 15% si las utilidades son reinvertidas por el contribuyente.

(b) Reconciliación de la tasa efectiva

La relación entre el gasto por impuesto y la utilidad antes de impuestos de los años 2019 y 2018 se muestra a continuación:

	2019	2018
Utilidad antes de impuesto a la renta	104.374	119.746
Tasa impositiva vigente	25%	25%
Impuesto a la renta	26.094	29.937
Efecto fiscal de los gastos no deducibles al calcular la ganancia fiscal	9.270	(5.364)
Impuesto a la renta cargado a resultados	35.363	24.572
Tasa de impuesto a la renta efectiva	34%	21%

(VER PÁGINA SIGUIENTE)

(c) Precios de transferencia

Las normas tributarias vigentes incorporan el principio de plena competencia para las operaciones realizadas con partes relacionadas. Por su parte el Servicio de Rentas Internas. Mediante Resolución No. NAC-DGERCGC15-00000455 publicada en el segundo suplemento del RO. 511, del viernes 29 de mayo del 2015 solicitó se prepare y remita por parte de la empresa un Informe Integral de Precios de Transferencia y un Anexo de Operaciones con Partes Relacionadas, entre otros, para aquellas compañías que hayan tenido operaciones con partes relacionadas domiciliadas en el exterior en el mismo período fiscal y cuyo monto acumulado sea superior a US\$15.000.000 (Anexo e Informe) o US\$3.000.000 (Anexo). En la referida Resolución se establece además las operaciones que no deben contemplarse para el análisis del Anexo e Informe Integral de Precios de Transferencia y se menciona que no sumarán los montos de operaciones con partes que sean relacionadas únicamente por proporción de transacciones. Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, la Compañía no superó los importes mencionados.

(d) Otros asuntos

“Ley Orgánica de Simplificación y Progresividad Tributaria”: El 31 de diciembre del 2019 se publicó la referida Ley en el Suplemento del Registro Oficial No. 111, donde, entre otros aspectos, se efectúan las siguientes reformas a la Ley de Régimen Tributario Interno:

- Están exentos para la determinación de impuesto a la renta, los dividendos y utilidades, calculados después del pago del impuesto a la renta, distribuidos por sociedades residentes nacionales o extranjeras residentes en el Ecuador, a favor de otras sociedades nacionales. La capitalización de utilidades no será considerada como distribución de dividendos, inclusive en los casos en los que dicha capitalización se genere por efectos de la reinversión de utilidades.
- Las provisiones para atender el pago de desahucio y de pensiones jubilares patronales, siempre que, para estas últimas, se cumplan las siguientes condiciones:
 - a) Se refieran al personal que haya cumplido por lo menos diez años de trabajo en la misma empresa; y,
 - b) Los aportes en efectivo de estas provisiones sean administrados por empresas especializadas en administración de fondos autorizadas por la Ley de Mercado de Valores.
- Las sociedades que realicen actividades económicas, y que hayan generado ingresos gravados iguales o superiores a (US\$1.000.000) en el ejercicio fiscal 2018, pagarán una contribución única y temporal, para los ejercicios fiscales 2020, 2021 y 2022, calculada de acuerdo a los ingresos declarados en el 2018, con tarifas que van entre el 0,10% hasta 0,20%, en ningún caso esta contribución será superior al veinte y cinco por ciento (25%) del impuesto a la renta causado del ejercicio fiscal 2018. Esta contribución no puede ser utilizada como crédito tributario, ni como gasto deducible.
- Se elimina el anticipo obligatorio de impuesto a la Renta, este podrá anticiparse de forma voluntaria, y será equivalente al 50% del impuesto a la Renta causado del ejercicio fiscal anterior, menos las retenciones en la fuente efectuadas en dicho ejercicio fiscal.

- Se incluye un nuevo tratamiento tributario para la distribución de dividendos. Se considera como ingreso gravado el 40% del monto distribuido. Solo estarán exonerados los dividendos distribuidos a sociedades residentes en Ecuador. En el caso que la distribución se realice a personas naturales residentes fiscales en el Ecuador, el ingreso gravado formará parte de su renta global. Las sociedades que distribuyan dividendos actuarán como agentes de retención del impuesto aplicando una tarifa de hasta el veinte y cinco por ciento (25%) sobre dicho ingreso gravado, conforme la resolución que para el efecto emita el Servicio de Rentas Internas;
- En el caso de que la sociedad que distribuye los dividendos incumpla el deber de informar sobre su composición societaria, se procederá a la retención del impuesto a la renta, sobre los dividendos que correspondan a dicho incumplimiento, con la máxima tarifa de impuesto a la renta aplicable a personas naturales.
- Se establece un régimen impositivo, aplicable a los impuestos a la renta, al valor agregado y a los consumos especiales, para microempresas, incluidos emprendedores que cumplan con la condición de microempresas, y de acuerdo a las disposiciones contenidas en la ley.
- Los contribuyentes determinarán el impuesto a la renta aplicando la tarifa del dos por ciento (2%) sobre los ingresos brutos del respectivo ejercicio fiscal exclusivamente respecto de aquellos ingresos provenientes de la actividad empresarial. Los ingresos percibidos por las microempresas por fuentes distintas a la actividad empresarial se sujetarán al régimen general del impuesto a la renta y será de aplicación obligatoria para las microempresas. Ciertas actividades económicas como la inmobiliaria y la de servicios profesionales, no pueden acogerse a este régimen.
- Se tendrá derecho a crédito tributario por el IVA pagado en las adquisiciones locales o importaciones de los bienes que pasen a formar parte de su activo fijo; o de los bienes, de las materias primas o insumos y de los servicios, siempre que tales bienes y servicios se destinen únicamente a la producción y comercialización de otros bienes y servicios gravados con este impuesto, que podrá ser usado hasta en cinco (5) años contados desde la fecha de exigibilidad de la declaración.

13. CAPITAL SOCIAL

El capital autorizado, suscrito y pagado de la Compañía al 31 de diciembre de 2019, comprende 200.000 participaciones ordinarias de un valor nominal US\$1 cada una. Nota 1.1.

14. RESERVAS Y RESULTADOS ACUMULADOS

Reserva legal

La ley de Compañía requiere que por lo menos el 5% de la utilidad anual sea apropiado como reserva legal hasta que esta como mínimo alcance el 20% del capital social. Esta reserva no está disponible para el pago de dividendos en efectivo, pero puede ser capitalizada en su totalidad.

Resultados acumulados

Los resultados (utilidades o pérdidas) de cada ejercicio son incluidos en este rubro manteniendo registros que permiten identificar su ejercicio de origen. Con la aprobación de la Junta General de Socios y cumpliendo las disposiciones normativas aplicables las utilidades son distribuidas o destinadas a reservas mientras que las pérdidas se mantienen en Resultados Acumulados o se compensan con la Reserva Legal, Reserva de Capital u otras reservas y cuentas patrimoniales de libre disposición de los socios.

15. INGRESOS

Composición:

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Servicios prestados (1)	757.272	204.220
Servicios prestados pendiente de facturación (Nota 7)	301.703	1.081.119
Devoluciones	<u>-</u>	<u>(2.499)</u>
Total	<u><u>1.058.975</u></u>	<u><u>1.282.840</u></u>

(1) Corresponde a los ingresos por servicios de disparo wireline, cañoneo, entubado y otros servicios relacionados. (Nota 19).

(VER PÁGINA SIGUIENTE)

16. COSTOS Y GASTOS

Composición:

<u>2019</u>	<u>Costo de ventas</u>	<u>Gastos de administración y ventas</u>	<u>Gastos financieros</u>	<u>Otros gastos, (ingresos), neto</u>	<u>Total</u>
Beneficios a los empleados (Nota 17)	119.533	151.496	-	-	271.029
Costo de ventas	219.504	-	-	-	219.504
Honorarios y servicios	60.000	111.384	-	-	171.384
Arriendos	-	133.055	-	-	133.055
Suministros y materiales	38.102	5.051	-	-	43.153
Depreciación	33.082	712	-	-	33.794
Movilización y fletes	17.020	3.965	-	-	20.985
Mantenimiento y reparaciones	17.118	200	-	-	17.318
Gastos por importaciones	-	8.904	-	-	8.904
Impuesto a la salida de divisas	-	5.339	-	-	5.339
Certificados	1.363	470	-	-	1.833
Servicios básicos	1.611	-	-	-	1.611
Impuestos y contribuciones	-	1.575	-	-	1.575
Combustibles	1.077	-	-	-	1.077
Viajes	-	946	-	-	946
Gastos bancarios	-	-	250	-	250
Otros gastos, ingresos, neto	-	-	-	22.844	22.844
Total	<u>508.410</u>	<u>423.097</u>	<u>250</u>	<u>22.844</u>	<u>683.572</u>

(VER PÁGINA SIGUIENTE)

<u>2018</u>	Costo de ventas	Gastos de administración y ventas	Gastos financieros	Otros gastos, (ingresos), neto	Total
Arriendos	10.500	477.402	-	-	487.902
Beneficios a los empleados (Nota 17)	146.985	170.827	-	-	317.812
Honorarios y servicios	-	92.947	-	-	92.947
Suministros y materiales	51.567	3.729	-	-	55.296
Mantenimiento y reparaciones	14.923	35.200	-	-	50.123
Gastos por importaciones	-	42.285	-	-	42.285
Depreciación	33.082	178	-	-	33.260
Costo de ventas	31.844	-	-	-	31.844
Movilización y fletes	11.680	7.432	-	-	19.112
Certificados	900	2.976	-	-	3.876
Publicidad y promociones	3.042	-	-	-	3.042
Servicios básicos	1.416	53	-	-	1.469
Impuesto a la salida de divisas	-	1.322	-	-	1.322
Impuestos y contribuciones	-	970	-	-	970
Gastos bancarios	-	-	554	-	554
Viajes	-	404	-	-	404
Combustibles	349	-	-	-	349
Otros gastos, ingresos, neto	-	-	-	20.527	20.527
Total	306.288	835.725	554	20.527	1.163.094

(VER PÁGINA SIGUIENTE)

17. BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS

Composición:

	2019	2018
<u>Costo de ventas</u>		
Sueldos y salarios	51.510	70.000
Bonificaciones	33.083	31.785
Beneficios sociales	24.410	33.951
Desahucio	10.530	11.249
Subtotal	119.533	146.985
<u>Gastos de administración y ventas</u>		
Sueldos y salarios	87.300	102.040
Beneficios sociales	20.879	32.072
Bonificaciones	19.100	891
Gasto participación laboral	18.419	21.132
Otros beneficios	5.798	14.692
Subtotal	151.496	170.827
Total	271.029	317.812

18. SALDOS Y TRANSACCIONES CON COMPAÑÍAS Y PARTES RELACIONADAS

El siguiente es un resumen de las principales transacciones realizadas durante los años 2019 y 2018 con compañías y partes relacionadas. Se incluye bajo la denominación de compañías relacionadas y partes relacionadas a: i) las personas naturales o jurídicas (compañías) que directamente o indirectamente controlan o son controladas por la Compañía, tiene control conjunto o influencia significativa (asociadas) y ii) personal clave de la gerencia o administración.

(a) Saldos al 31 de diciembre:

	Relación	Transacción	2019	2018
<u>Cuentas por pagar</u>				
Richard Roberto Aldaz Jácome	Socio	Préstamos	50.853	9.583
Jorge Oswaldo Burbano Pazmiño	Relacionada	Préstamos	425.794	309.509
Servicios Drilling Technologies Cía. Ltda.	Relacionada	Comercial	-	170.025
Total			476.647	489.117

(b) Transacciones:

	<u>Relación</u>	<u>Transacción</u>	<u>2019</u>	<u>2018</u>
<u>Egresos</u>				
Richard Roberto Aldaz Jácome	Socio	Préstamos	41.270	213
Jorge Oswaldo Burbano Pazmiño	Relacionada	Préstamos	116.285	704
Servicios Drilling Technologies Cía. Ltda.	Relacionada	Comercial	<u>(170.025)</u>	<u>337.634</u>
Total			<u>(12.470)</u>	<u>338.551</u>

19. COMPROMISOS

Contrato de arrendamiento

Con fecha 17 de julio de 2018, la Compañía suscribió un contrato para servicio de renta de unidad wireline entre OIL & Energy Corp. Serv. O&E Cía. Ltda., para servicios cañoneros, correlación gr-ccl y asentamiento de tapón para Petroamazonas EP., la referida unidad se rentará hasta 17 de julio de 2019, el costo del servicio comprende varias consideración que en promedio dan un total de US\$11.315

Contrato de prestación de servicios

Con fecha 18 de junio de 2019, la Compañía suscribió un contrato para la prestación del servicio de suministro de packers recuperables con Chuanqing Drilling Engineering Company Limited – Sucursal Ecuador “CCDC”, los mismos que son indispensables para las actividades que “CCDC” ejecuta para Petroamazonas EP en Campo Tambococha del Bloque 43 de la Región Amazónica bajo el contrato CO385-PAM-EP-2017, la duración del contrato es por 9 meses por US\$100 mil.

20. EVENTOS SUBSECUENTES

Entre el 31 de diciembre de 2019 y a la fecha de preparación de estos estados financieros (30 de julio de 2020), como hechos imprevistos al cierre de los estados financieros, se produjo el siguiente evento con afectación mundial: En China ciudad Wuhan se identifica la aparición de un nuevo corona virus denominado por la Organización Mundial de la Salud - OMS como COVID- 19, mismo que desde su aparición no tardó en propagarse de manera significativa a nivel mundial; con ánimos de contrarrestarlo, los Gobiernos Centrales de cada país afectado, en pro de combatir el referido virus estructuraron programas de emergencia cuya incidencia económica fue directa en la mayoría de sectores.

El 4 de marzo, el Fondo Monetario Internacional (FMI) sostuvo que el brote del coronavirus es “ya un problema global” que necesita un “mecanismo de respuesta coordinada” y apuntó que el crecimiento económico mundial en 2020 caerá por debajo del 2,9% registrado en 2019.

Por lo tanto, Ecuador no fue la excepción y ante la emergencia suscitada, con fecha 12 de marzo del 2020, mediante Acuerdo Ministerial No. MDT-2020-076, el Ministerio de Trabajo

acordó las Directrices para la aplicación de teletrabajo emergente durante la declaratoria de emergencia sanitaria; así mismo, con fecha 16 de marzo de 2020 el Presidente de la República del Ecuador expide el Decreto ejecutivo 1017 y procede con la declaratoria de estado de excepción por calamidad pública, esto, ante la presencia imprevista del coronavirus el cual ha afectado a los aspectos económicos y sociales por una causa y origen difícil de determinar que no puede ser abordada con las medidas regulares y ordinarias.

En los próximos meses, según los analistas económicos, el consumo tanto externo como interno podría disminuir por el coronavirus. Esto se debe a “la disminución de los ingresos del Gobierno por la caída del precio del petróleo, lo que significaría una reducción del consumo público”. El coronavirus también ha reducido las ventas de las empresas y éstas podrían retrasar el pago de salarios, lo que significaría un impacto indirecto en la economía doméstica.

La Compañía considera que, la afectación por la emergencia sanitaria del Covid-19, se evidenciará al cierre del ejercicio económico 2020, que ha dejado como consecuencia, la poca movilidad del transporte público y privado y consecuentemente el retorno a las actividades económicas; sin embargo, la Compañía ha buscado nuevos y mejores mecanismos, tomando de referencia, la aplicación de la tecnología para generar fuentes de ingresos.

La Compañía considera que el desarrollo y propagación del virus no genera ajustes en los estados financieros del año 2019, tomando en cuenta que la generación de ingresos se basa principalmente, en contratos a largo plazo, por lo tanto, se espera continuar con el supuesto de negocio en marcha.

21. APROBACION DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

Los estados financieros por el año terminado al 31 de diciembre de 2019, han sido emitidos con la autorización de fecha 30 de julio de 2019 de la Gerencia General y posteriormente serán puestos a consideración de la Junta General de Socios para su aprobación definitiva.



Richard Aldaz
Gerente General



Luisa Guevara
Contadora General