Quito, D.M., Mayo 30 de 2016

INFORME DE GESTIÓN Y RESULTADOS DEL AÑO 2015
SISMODE CIA. LTDA.

Señores Socios:

Luego de un año marcado por la incertidumbre y la contracción económica mundial, el 2015 lamentablemente fue un año de estancamiento económico en el País, con tasas de crecimiento cercanas a cero, marcado principalmente por un descenso en el crecimiento del PIB, pasando del 4% en el 2014 al 0,3% en el 2015. Adicionalmente, según cifras del Servicio Nacional de Información, tuvimos los precios más bajos del petróleo, que al iniciar el año se encontraba en US$ 54,12 el barril, cayendo aún más en agosto, pasando a 35,79 dólares, y ubicándose para al cierre de año, con un promedio de US$ 30,00.

Finalizada la gestión del 2015, quiero presentarles a través del siguiente cuadro comparativo los resultados generales de la empresa (2014 vs. 2015), donde se refleja un ligero incremento en el total de las ventas con un 7,88% frente al año precedente, así como una disminución porcentual de los gastos generales de un 8,24%, sin embargo, en cuanto a la cifra del costo de venta en este periodo presenta un incremento del 17,15%, lo cual representa una notable disminución de un 24,73% en la utilidad neta de la empresa.

El pequeño incremento en las ventas de este año, se debe principalmente a los ingresos que por proyectos del gobierno, quedaron pendientes por facturar del año 2014, siendo este monto de US$ 922.000,00. Continuamos con la iliquidez que sufrimos durante todo el año pasado, fruto de haber enfrentado el proyecto de Alianza Productiva y Printing Services con recursos propios, los que al final no pudieron seguir sustentándose y finalmente nos dejaron en mora con nuestros principales proveedores. Debo mencionar también que nuestro principal cliente Ferrero, continua moviendo parte importante de su producción de empaques a otros países, principalmente a Brasil, razón por la que el volumen total de consumo disminuyó y al ser compartido para nosotros, generó una importante disminución.

Finalmente, los Gastos Operacionales han sufrido un fuerte impacto para la liquidez de la compañía, debido principalmente a los egresos por concepto de implementación del tercer turno con respecto al personal que labora en Planta (supervisores y operarios), donde fue necesaria la capacitación e inclusión de nuevos empleados. Adicionalmente, hubo incremento de estos gastos, debido a las liquidaciones de personal que fue necesario efectuar durante el mes de Octubre (Gerente de Ventas y otros empleados).

Cuadro Comparativo de la Operación de Sismode 2014 vs. 2015
(Expresado en miles de dólares)

Concepto	Año 2014	%	Año 2015	%	Variación
Ventas Totales	8.268,78	100	8.920,55	100	7,88%
Costo de Ventas	5.368,11	64,93	6.288,70	70,50	17,15%
Utilidad Bruta en Ventas (T)	2.765,60	33,45	2.631,85	29,50	-4,84%
Gastos Generales	2.627,15	31,77	2.410,67	27,02	-8,24%
Gastos Financieros	146.17	1,55	146,89	1,65	0,49%
Otros Ingresos	-40,81	-0,49	-12,78	-0,14	-68,68%
Utilidad Antes de Impuestos y Trabajadores	127,72	1,55	61,49	0,69	-51,85%
Utilidad Neta Después de Impuestos y Trabajadores	33,08	0,32	24,90	0,28	-24,73%

En lo que se refiere a las cuentas del balance general, debo destacar que la situación comercial y de ventas durante el año, al no ser la ideal, se ve reflejado en la disponibilidad de efectivo, ya que el sector privado busca apalancarse cada vez más en los proveedores, lo que nos ha puesto en situación complicada de liquidez durante este periodo de gestión, esto nos mantiene forzados en acudir constantemente al banco por sobregiros y préstamos, generando un mayor gasto financiero.

Como elemento destacado puedo mencionar que la ciudad no ha definido la expropiación del local actual de la empresa, y al mismo tiempo la apertura de la Ruta Viva nos ha dejado a escasos 800 metros de esta vía (en la ubicación del terreno de la empresa en Puembo) y con la proyección de la tercera fase de la Ruta Viva, estaremos a menos de 100 metros de esta vía, con lo que la valorización de este terreno ya llegó al millón cien mil dólares, y

cuando iniciemos obras esperamos que este valor se incremente al menos a 1.3 millones.

En este sentido, se han enviado algunas comunicaciones al Municipio de Quito, donde hemos tenido respuesta positiva, en cuanto a la disposición para la negociación en función de la permuta de una de sus propiedades.

Finalmente, quiero agradecer la confianza que durante este año difícil han mantenido todos los socios en mi gestión al frente de la empresa, y me permito ratificar el compromiso de continuar con las buenas prácticas gerenciales para sacar adelante la compañía en un año que lo vemos con mayores expectativas.

Atentamente,

Francisco Arias Galeas.
Gerente General.
SISMODE CÍA. LTDA.