

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(1) Entidad que Informa

Kärcher Ecuador S.A. ("la Compañía"), es una subsidiaria totalmente poseída por Kärcher Beteiligungs - GMBH. La Compañía fue constituida en la ciudad de Guayaquil República del Ecuador mediante escritura pública de fecha 29 de noviembre del 2012 bajo resolución No.SC.IJ.DJC.G.2012.4439 del 10 de diciembre del 2012. Sus operaciones consisten en la importación y comercialización exclusiva de productos de la marca Kärcher que representan hidro-lavadoras, fregadoras de piso, aspiradoras y demás equipos de limpieza; tanto para el sector industrial como para la línea del hogar. Las operaciones de la Compañía están estructuradas en cuatro divisiones: compra/venta de máquinas de limpieza de las líneas Home-Garden y Professional; repuestos y accesorios; detergentes; y servicio de mantenimiento. La Compañía se encuentra domiciliada en la Avenida Juan Tanca Marengo de la ciudad de Guayaquil, Ecuador, y sus operaciones están sometidas al control y vigilancia de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros.

Desde marzo del 2018 los accionsitas de la Compañía son Kärcher Beteiligungs – GMBH y Kärcher Global Investments GmbH, domiciliadas en Alemania, cada una con una participación de 99.99% y 0.01% respectivamente.

(2) Bases de Preparación de los Estados Financieros

(a) Declaración de Cumplimiento

Los estados financieros adjuntos han sido preparados de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera para Pequeñas y Medianas Entidades (NIIF para las PYMES).

Estos estados financieros fueron autorizados para su emisión por la Administración de la Compañía el 28 de febrero de 2019 y según las exigencias estatutarias serán sometidos a la aprobación de la Junta General de Accionistas de la misma.

(b) Bases de Medición

Los estados financieros han sido preparados sobre la base del costo histórico.

(c) Moneda Funcional y de Presentación

Los estados financieros adjuntos están presentados en dólares de los Estados Unidos de América, que es la moneda funcional de la Compañía. A menos que se indique lo contrario, las cifras financieras incluidas en los estados financieros adjuntos están expresadas en dólares estadounidenses.

(d) Uso de Estimaciones y Juicios

La preparación de los estados financieros de acuerdo con las NIIF para las PYMES requiere que la Administración de la Compañía efectúe juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de las políticas de contabilidad y los montos reportados de activos, pasivos, ingresos y gastos. Los resultados reales pudieran diferir de estas estimaciones.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Las estimaciones y supuestos relevantes se revisan bajo una base continua. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas en el período en que las estimaciones son revisadas y en cualquier período futuro afectado.

i. Juicios

En relación a los juicios realizados en la aplicación de las políticas de contabilidad, la Administración informa que ninguno de ellos tiene un efecto importante sobre los estados financieros adjuntos.

ii. Supuestos e Incertidumbres en las Estimaciones

La información sobre supuestos e incertidumbres en estimación que tienen un riesgo significativo de resultar en un ajuste material en el año subsiguiente se describe en las siguientes notas:

- Nota 12 – Medición de las obligaciones para pensiones de jubilación patronal e indemnizaciones por desahucio – supuestos actuariales claves.

(3) Políticas Contables Significativas

Las políticas de contabilidad mencionadas más adelante han sido aplicadas consistentemente a todos los períodos presentados en estos estados financieros, a menos que otro criterio sea indicado.

(a) Clasificación de Saldo Corrientes y no Corrientes

Los saldos de activos y pasivos presentados en el estado de situación financiera se clasifican en función de su vencimiento, es decir, como corrientes aquellos con vencimiento igual o inferior a 12 meses, los que están dentro del ciclo normal de la operación de la Compañía, y como no corrientes, los de vencimiento superior a dicho período.

(b) Transacciones en Moneda Extranjera

Las transacciones en moneda extranjera son convertidas a la moneda funcional de la Compañía a las tasas de cambio a las fechas de las transacciones. Los activos y pasivos monetarios denominados en monedas extranjeras a la fecha del estado de situación financiera son reconvertidos a la moneda funcional a la tasa de cambio de esa fecha. Las diferencias en cambio en moneda extranjera son generalmente reconocidas en resultados.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(c) Instrumentos Financieros

i. Activos Financieros no Derivados

La Compañía tiene los siguientes activos financieros no derivados:

Préstamos y Partidas por Cobrar

Los préstamos y partidas por cobrar son activos financieros con pagos fijos o determinables que no se cotizan en un mercado activo. Estos activos inicialmente se reconocen al precio de la transacción más cualquier costo de transacción directamente atribuible. Posterior al reconocimiento inicial, los préstamos y partidas por cobrar se valorizan al costo amortizado usando el método de interés efectivo, menos las pérdidas por deterioro. Los préstamos y partidas por cobrar se componen de las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar.

Efectivo en Caja y Bancos

El efectivo en caja y bancos se compone de los saldos del efectivo disponible en caja y bancos.

ii. Pasivos Financieros no Derivados

Inicialmente, la Compañía reconoce los instrumentos de deuda emitidos en la fecha en que se originan. Todos los otros pasivos financieros son reconocidos inicialmente en la fecha de la transacción en la que la Compañía se hace parte de las disposiciones contractuales del instrumento. La Compañía da de baja un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales se cancelan o expiran.

Estos pasivos financieros son reconocidos inicialmente al precio de la transacción menos cualquier costo de transacción directamente atribuible. Posterior al reconocimiento inicial, estos pasivos financieros se valorizan al costo amortizado usando el método de interés efectivo.

Los otros pasivos financieros se componen de cuentas por pagar comerciales y otras cuentas y gastos acumulados por pagar.

iii. Capital Acciones

Las acciones ordinarias (única clase de acciones emitidas por la Compañía) son clasificadas como patrimonio. Los costos incrementales atribuibles directamente a la emisión de acciones ordinarias, de haberlos, son reconocidos como una deducción del patrimonio, netos de cualquier efecto tributario.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(d) Inventarios

Los inventarios se valorizan al costo o al precio de venta menos los costos para completar la venta, el que sea menor. El costo de los inventarios se determina por el método del costo promedio, excepto por las importaciones en tránsito que se llevan al costo específico, e incluye todos los costos incurridos para adquirir los inventarios y otros incurridos para llevar el inventario a su localización y condición actual.

(e) Muebles, Enseres y Vehículos

i. Reconocimiento y Medición

Las partidas de muebles, enseres y vehículos son valorizadas al costo menos depreciación acumulada y pérdidas por deterioro. La muebles, enseres y vehículos se reconocen como activo si es probable que se deriven de ellas beneficios económicos futuros y su costo puede ser determinado de una manera fiable.

Los programas de computación adquiridos que están integrados a la funcionalidad de los equipos relacionados, son capitalizados como parte de los respectivos equipos.

Las ganancias o pérdidas de la venta de un elemento de muebles, enseres y vehículos son determinadas comparando los precios de venta con sus valores en libros, y son reconocidas en resultados cuando se realizan o conocen.

ii. Costos Posteriores

Mejoras y renovaciones mayores que incrementen la vida útil del activo o su capacidad productiva, son capitalizadas sólo si es probable que se deriven de ellas beneficios económicos futuros para la Compañía y su costo puede ser estimado de manera fiable. Los costos por reparaciones y mantenimientos de rutina en muebles, enseres y vehículos son reconocidos en resultados cuando se incurren.

iii. Depreciación

La depreciación de los elementos de muebles, enseres y vehículos se calcula sobre el monto depreciable, que corresponde al costo del activo. La Administración de la Compañía no espera recuperar valor alguno al final de la vida útil estimada de la propiedad, herramientas y equipos, y, en concordancia con esto, no se definen valores residuales.

La depreciación de los elementos de muebles, enseres y vehículos se reconoce en resultados y se calcula por el método de línea recta con base a las vidas útiles estimadas de cada componente de la muebles, enseres y vehículos. Los elementos de muebles, enseres y vehículos se deprecian desde la fecha en la cual están instalados y listos para su uso.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Las vidas útiles estimadas para el período actual y comparativo son las siguientes:

Vehículos	5 años
Equipos de computación	3 años
Muebles y enseres	10 años
Instalaciones	3 años
Equipos de mercadeo y taller	<u>3 años</u>

Si hay indicadores que ha habido cambios significativos en los métodos de depreciación y vidas útiles de un activo, entonces la depreciación del activo es revisada prospectivamente para reflejar las nuevas expectativas.

(f) Activos Intangibles

Se reconoce una partida como activo intangible cuando es probable que los beneficios económicos futuros que se han atribuido al mismo, fluyan a la Compañía y el costo del activo pueda ser medido de manera fiable. Los activos intangibles están conformados por licencias de uso de programas.

i. Reconocimiento y Medición

La Compañía registra las licencias para uso de programas a su costo de adquisición. Estos intangibles son considerados de vida finita.

ii. Amortización

La amortización de los activos intangibles se basa en el costo del activo y se reconoce en resultados con base al método de línea recta durante la vida útil estimada de los mismos, desde la fecha en la que se encuentren disponibles para su uso. La vida útil estimada para el período en curso y comparativo es de tres años para las licencias para uso de programas. De conformidad con la política de la Compañía, no se espera recuperar valor alguno al final de la vida útil estimada de los activos intangibles, y en concordancia con esto, no se definen valores residuales.

Si hay indicadores que ha habido cambios significativos en los métodos de amortización y vidas útiles de un activo intangible, entonces la amortización del activo intangible es revisada prospectivamente para reflejar las nuevas expectativas.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(g) Deterioro

i. Activos Financieros no Derivados

Los activos financieros son evaluados en cada fecha del estado de situación financiera para determinar si existe evidencia objetiva de deterioro. Un activo financiero está deteriorado si existe evidencia objetiva de deterioro como consecuencia de uno o más eventos de pérdida ocurridos después del reconocimiento inicial del activo, y ese o esos eventos de pérdida han tenido un efecto negativo en los flujos de efectivo futuros del activo que puede estimarse de manera fiable.

Las pérdidas por deterioro se reconocen en resultados y se reflejan en una cuenta de provisión contra los préstamos y partidas por cobrar. Cuando un hecho que ocurra después de que se haya reconocido el deterioro causa que el monto de la pérdida por deterioro disminuya, esta disminución se revierte contra resultados.

ii. Activos no Financieros

El valor en libros de los activos no financieros de la Compañía, diferentes a impuesto a la renta diferido, son revisados en la fecha del estado de situación financiera para determinar si existe algún indicio de deterioro. Si existen tales indicios, entonces se estima el importe recuperable del activo. Se reconoce una pérdida por deterioro si el valor en libros de un activo o su unidad generadora de efectivo excede su importe recuperable.

Similarmente, el valor en libros de los inventarios es revisado en la fecha del estado de situación financiera para determinar si existe algún indicio de deterioro. Si existen tales indicios, entonces se estima el precio de venta menos los costos para completar la venta y se compara con el valor en libros de cada ítem de los inventarios. Si un ítem de inventarios está deteriorado, su valor en libros se reduce a su precio de ventas menos los costos para completar la venta, una pérdida por deterioro se reconoce inmediatamente en resultados.

Las pérdidas por deterioro se revierten si existe un cambio en los estimados utilizados para determinar el importe recuperable (precio de venta menos costos para completar la venta, en el caso de los inventarios). Cuando se revierte una pérdida por deterioro, el valor en libros del activo no puede exceder al valor que habría sido determinado, neto de depreciación o amortización, sino se hubiese reconocido una pérdida por deterioro.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(h) Beneficios a los Empleados

i. Beneficios Post-Empleo

Planes de Beneficios Definidos – Jubilación Patronal e Indemnización por Desahucio

El Código del Trabajo de la República del Ecuador establece la obligación por parte de los empleadores de conceder jubilación patronal a todos aquellos empleados que hayan cumplido un tiempo mínimo de servicio de 25 años en una misma compañía; el que califica como un plan de beneficios definidos sin asignación de fondos separados. Además dicho Código del Trabajo establece que cuando la relación laboral termine por desahucio, el empleador deberá pagar una indemnización calculada con base en el número de años de servicio.

La obligación neta de la Compañía relacionada con el plan de jubilación patronal e indemnización por desahucio se determina por separado, calculando el monto del beneficio futuro que los empleados han ganado a cambio de sus servicios en el período actual y en los anteriores; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente. El cálculo es realizado anualmente por un actuario calificado usando el método de costeo de crédito unitario proyectado.

La Compañía reconoce todas las ganancias o pérdidas actuariales que surgen del plan de beneficios definidos de jubilación patronal e indemnizaciones por desahucio en otros resultados integrales; y, todos los gastos relacionados con estos beneficios, excluyendo el saneamiento del descuento, en los gastos por beneficios a empleados en resultados.

Cuando tengan lugar mejoras o reducciones en los beneficios del plan, la modificación resultante en el beneficio que se relaciona con servicios pasados prestados por los empleados o la ganancia o pérdida por la reducción, será reconocida inmediatamente en resultados. La Compañía reconoce ganancias y pérdidas en la liquidación de un plan de beneficios definidos cuando ésta ocurre.

ii. Beneficios a Corto Plazo

Las obligaciones por beneficios a corto plazo de los trabajadores son medidas sobre una base no descontada y son reconocidos como gastos a medida que los empleados proveen sus servicios o el beneficio es devengado por ellos.

Se reconoce un pasivo si la Compañía posee una obligación legal o implícita actual de pagar este monto como resultado de un servicio entregado por el empleado en el pasado y la obligación puede ser estimada de manera fiable. Las principales acumulaciones reconocidas por este concepto corresponden a aquellas establecidas en el Código del Trabajo.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

iii. Beneficios por Terminación

Las indemnizaciones por terminación o cese laboral son reconocidas como gasto cuando es tomada la decisión de dar por terminada la relación contractual con los empleados.

(i) Provisiones y Contingencias

Las obligaciones o pérdidas asociadas con contingencias, originadas en reclamos, litigios, multas o penalidades en general, se reconocen como pasivo en el estado de situación financiera cuando existe una obligación legal o implícita resultante de eventos pasados, es probable que sea necesario un flujo de salida de beneficios económicos para cancelar la obligación y el monto puede ser estimado de manera fiable.

Las provisiones se determinan descontando el flujo de efectivo que se espera desembolsar a una tasa antes de impuesto que refleja la valoración actual del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos de la obligación. El saneamiento del descuento se reconoce como costo financiero.

El importe reconocido como provisión corresponde a la mejor estimación, a la fecha del estado de situación financiera, tomando en consideración los riesgos e incertidumbres que rodean a la mayoría de los sucesos y circunstancias concurrentes a la valoración de éstas.

Cuando no es probable que un flujo de salida de beneficios económicos sea requerido, o el monto no puede ser estimado de manera fiable, la obligación es revelada como un pasivo contingente. Obligaciones razonablemente posibles, cuya existencia será confirmada por la ocurrencia o no ocurrencia de uno o más eventos futuros, son también reveladas como pasivos contingentes a menos que la probabilidad de un flujo de salida de beneficios económicos sea remota. No se reconocen ingresos, ganancias o activos contingentes.

(j) Reconocimiento de Ingresos Ordinarios y Gastos

i. Productos Vendidos

Los ingresos provenientes de la venta de productos en el curso de las actividades ordinarias son reconocidos al valor razonable de la contrapartida recibida o por recibir, neta de devoluciones, descuentos, bonificaciones o rebajas comerciales y del impuesto al valor agregado. Los ingresos son reconocidos cuando existe evidencia persuasiva de que los riesgos y beneficios significativos derivados de la propiedad de los bienes son transferidos al comprador, es probable que se reciban los beneficios asociados con la transacción, los costos incurridos y las posibles devoluciones de los bienes negociados pueden ser medidos con fiabilidad y la Compañía no conserva para sí ningún involucramiento en la administración corriente de los bienes vendidos. Si es probable que se otorguen descuentos y el monto de estos puede estimarse de manera fiable, el descuento se reconoce como una reducción del ingreso cuando se reconocen las ventas.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

ii. Gastos

Los gastos son reconocidos con base en lo causado o cuando son incurridos. Se reconoce inmediatamente un gasto cuando el desembolso efectuado no produce beneficios económicos futuros.

(k) Ingresos Financieros y Costos Financieros

Los ingresos financieros y costos financieros incluyen:

- ingreso por intereses;
- gasto de intereses;

El ingreso o gasto por interés es reconocido usando el método de interés efectivo.

(l) Impuesto a la Renta

El gasto por impuesto a la renta está compuesto por el impuesto corriente y el impuesto diferido. El impuesto a la renta corriente y diferido es reconocido en resultados excepto que se relacione a partidas reconocidas en otros resultados integrales o directamente en el patrimonio, en cuyo caso el monto de impuesto relacionado es reconocido en otros resultados integrales o en el patrimonio, respectivamente.

i. Impuesto Corriente

El impuesto corriente es el impuesto que se espera pagar sobre la utilidad gravable del año utilizando la tasa impositiva aplicable y cualquier ajuste al impuesto por pagar de años anteriores.

ii. Impuesto Diferido

El impuesto a la renta diferido es reconocido sobre las diferencias temporales existentes entre el valor en libros de los activos y pasivos reportados para propósitos financieros y sus correspondientes bases tributarias. No se reconoce impuesto a la renta diferido por las diferencias temporales que surgen en el reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios, y que no afectó la utilidad o pérdida financiera ni gravable.

La medición de los impuestos diferidos refleja las consecuencias tributarias que se derivan de la forma en que la Compañía espera, a la fecha del estado de situación financiera, recuperar o liquidar el valor registrado de sus activos y pasivos.

El impuesto a la renta diferido es medido a la tasa de impuesto que se espera aplique al momento de la reversión de las diferencias temporales de acuerdo a la ley de impuesto a la renta promulgada o sustancialmente promulgada a la fecha del estado de situación financiera.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Los activos y pasivos por impuesto diferido son compensados y consecuentemente se presentan en el estado de situación financiera por su importe neto si existe un derecho legal exigible de compensar los pasivos y activos por impuestos corrientes, y están relacionados con los impuestos a la renta aplicados por la misma autoridad tributaria sobre la misma entidad sujeta a impuestos, o en distintas entidades tributarias, pero pretenden liquidar los pasivos y activos por impuestos corrientes en forma neta, o sus activos y pasivos por impuesto a la renta serán realizados al mismo tiempo.

Un activo por impuesto diferido es reconocido por las pérdidas tributarias trasladables a ejercicios futuros y diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que estén disponibles ganancias gravables futuras contra las que puedan ser utilizados. Los activos por impuesto diferido son revisados en cada fecha del estado de situación financiera y son reducidos en la medida que no sea probable que los beneficios por impuestos relacionados serán realizados.

iii. Exposición Tributaria

Al determinar los montos de los impuestos corrientes e impuestos diferidos, la Compañía considera el impacto de las posiciones fiscales inciertas y si pueden adeudarse impuestos e intereses adicionales. La Compañía cree que la acumulación de sus pasivos tributarios es adecuada para todos los años fiscales abiertos, sobre la base de su evaluación de muchos factores, incluyendo las interpretaciones de la ley tributaria y la experiencia anterior. Esta evaluación depende de estimaciones y supuestos y puede involucrar una serie de juicios acerca de eventos futuros. Puede surgir nueva información que haga que la Compañía cambie su juicio acerca de la idoneidad de los pasivos fiscales actuales; tales cambios en los pasivos fiscales impactarán el gasto fiscal en el período en que se determinen.

(4) Efectivo en Caja y Bancos

El detalle de efectivo en caja y bancos al 31 de diciembre de 2018 y 2017 es el siguiente:

		<u>2018</u>	<u>2017</u>
Efectivo en caja	US\$	553	5,736
Depósito en bancos		<u>101,909</u>	<u>132,381</u>
	US\$	<u>102,462</u>	<u>138,117</u>

(5) Cuentas por Cobrar Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017 las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar se detallan como sigue:

Kärcher Ecuador S.A.
(Subsidiaria totalmente poseída por Kärcher Beteiliguns - GMBH)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	<u>Notas</u>	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Cuentas por cobrar comerciales:			
Clientes locales	US\$	491,236	618,000
Estimación para deterioro		-	(7,079)
		<u>491,236</u>	<u>610,921</u>
Otras cuentas por cobrar:			
Impuesto al valor agregado (IVA)		30,208	49,626
Anticipo y retenciones en la fuente de impuesto a la renta	11	2,595	31,007
Impuesto a la salida de divisas	11	124,357	77,307
Anticipos a proveedores		13,766	16,057
Otros		<u>29,382</u>	<u>13,680</u>
		<u>200,308</u>	<u>187,677</u>
	US\$	<u><u>691,544</u></u>	<u><u>798,598</u></u>

Las cuentas por cobrar a clientes presentan facturas por venta de máquinas de limpieza de las líneas Home-Garden y Professional; Repuestos y accesorios; detergentes; y servicio de mantenimiento, principalmente a las principales cadenas comerciales del país, con plazos de entre 60 y 90 días y no generan intereses.

El movimiento de la estimación para deterioro de cuentas por cobrar es como sigue:

		<u>2018</u>	<u>2017</u>
Saldo al inicio del año	US\$	7,079	7,302
Castigos		<u>(7,079)</u>	<u>(223)</u>
Saldo al final del año	US\$	<u><u>-</u></u>	<u><u>7,079</u></u>

La exposición de la Compañía al riesgo de crédito relacionado con cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar se revela en la nota 14.

(6) Inventarios

El detalle de inventarios es el siguiente:

		<u>2018</u>	<u>2017</u>
Productos terminados	US\$	419,225	351,626
Repuestos		55,623	50,524
Accesorios		108,052	90,080
Detergentes		9,471	2,396
Suministros		2,529	4,269
Importaciones en tránsito		<u>160,343</u>	<u>421,837</u>
	US\$	<u><u>755,243</u></u>	<u><u>920,732</u></u>

(Continúa)

Kärcher Ecuador S.A.
(Subsidiaria totalmente poseída por Kärcher Beteiliguns - GMBH)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Durante el año 2018, las materias primas, materiales, suministros y los cambios en productos terminados y en proceso reconocidos como costos de las ventas ascendieron a US\$2,093,754 (US\$1,658,518 en el 2017).

(7) Muebles, Enseres y Vehículos

El detalle y movimiento de las muebles, enseres y vehículos al y por los años que terminaron el 31 de diciembre de 2018 y 2017 es como sigue:

		Instalaciones propiedad arrendada	Equipos de mercadeo	Vehículos	Equipos de computación	Muebles y enseres	Equipos de taller y herramientas	Total
Costo:								
Saldo al 1 de enero de 2017	US\$	22,859	21,734	55,334	22,317	72,544	25,532	220,320
Adiciones		351	3,936	-	7,535	5,244	-	17,066
Saldo al 31 de diciembre de 2017		23,210	25,670	55,334	29,852	77,788	25,532	237,386
Adiciones		3,209	7,697	25,884	8,789	5,101	-	50,679
Saldo al 31 de diciembre de 2018	US\$	26,419	33,367	81,218	38,641	82,889	25,532	288,065
Depreciación acumulada:								
Saldo al 1 de enero de 2017	US\$	(15,386)	(15,275)	(31,393)	(17,047)	(17,424)	(24,452)	(120,977)
Gasto depreciación del año		(6,913)	(9,072)	(11,266)	(5,246)	(7,434)	(6,480)	(46,411)
Saldo al 31 de diciembre de 2017		(22,299)	(24,347)	(42,659)	(22,293)	(24,858)	(30,932)	(167,388)
Gasto depreciación del año		(603)	(3,767)	(16,121)	(4,854)	(6,907)	(372)	(32,825)
Saldo al 31 de diciembre de 2018	US\$	(23,102)	(28,114)	(58,780)	(27,147)	(31,765)	(31,304)	(200,213)
Valor neto en libros:								
Al 31 de diciembre de 2017	US\$	911	1,323	12,675	7,559	52,930	(5,400)	69,998
Al 31 de diciembre de 2018	US\$	3,317	5,253	22,438	11,494	51,124	(5,772)	87,852

Al 31 de diciembre de 2018 la Compañía no mantiene activos al costo neto en garantía por préstamos.

(8) Activos Intangibles

El detalle y movimiento de activos intangibles (licencias para uso de programas de computación) al y por los años que terminaron el 31 de diciembre de 2018 y 2017 es el siguiente:

		2018	2017
Costo:			
Saldo al inicio del año	US\$	36,984	22,625
Adiciones		7,144	14,359
Saldo al final del año	US\$	<u>44,128</u>	<u>36,984</u>
Amortización acumulada:			
Saldo al inicio del año	US\$	-	-
Gasto de amortización		(7,127)	-
Saldo al final del año	US\$	<u>(7,127)</u>	<u>-</u>
Valor neto en libros:			
Saldo al final del año	US\$	<u>37,001</u>	<u>36,984</u>

(Continúa)

Kärcher Ecuador S.A.
(Subsidiaria totalmente poseída por Kärcher Beteiliguns - GMBH)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(9) Préstamos con Relacionadas

Esta nota provee información sobre los términos contractuales de los préstamos con relacionadas de la Compañía (único pasivo que devenga intereses), los que son valorizados al costo amortizado. Para mayor información acerca de la exposición de la Compañía al riesgo de tasa de interés y liquidez (véase nota 14):

	<u>Nota</u>	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Pasivos corrientes:			
Préstamos con relacionadas	16	US\$ -	910,609
		US\$ -	910,609

Términos y Calendario de Reembolso de la Deuda

Los préstamos y obligaciones financieras están denominadas en US dólares. Los términos y condiciones de los préstamos son como sigue:

	<u>Años de vencimiento</u>	<u>Tasa de interés anual fijas</u>	<u>2018</u> Valor Nominal e Importe en Libros	<u>2017</u> Valor Nominal e Importe en Libros
Kärcher Andes S.A.	2018	3.40%	-	694,156
Alfred Kärcher GMBH & Co. KG	2018	3.80%	-	216,453
			-	910,609

(10) Cuentas por Pagar Comerciales y Otras Cuentas y Gastos Acumulados por Pagar

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, las cuentas por pagar comerciales y otras cuentas y gastos acumulados por pagar se detallan como sigue:

	<u>Nota</u>	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Cuentas por pagar comerciales:			
Proveedores		US\$ 41,472	170,216
Compañías relacionadas	16	402,532	326,624
		444,004	496,840
Otras cuentas y gastos por pagar:			
Anticipos de clientes		172	2,434
Beneficios a empleados	12	95,353	70,184
Impuesto a la renta	11	-	24,958
Retenciones en la fuente de IVA e impuesto a la renta		5,453	4,368
Impuesto al valor agregado		-	30,744
Provisión impuesto a la salida de divisas		20,283	19,243
Otros		32,272	28,726
		153,533	180,657
		US\$ 597,537	677,497

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Las cuentas por pagar comerciales representan principalmente facturas de importaciones por compras de máquinas de limpieza de las líneas Home-Garden y Professional; Repuestos y accesorios; detergentes con crédito que van desde 60 hasta 180 días y no devengan intereses.

La exposición de la Compañía al riesgo de liquidez relacionado con cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar se revela en la nota 14.

(11) Impuesto a la Renta

Gasto de Impuesto a la Renta

El gasto de impuesto a la renta fue cargado en su totalidad a resultados y consiste de:

		<u>2018</u>	<u>2017</u>
Impuesto a la renta corriente del año	US\$	(42,872)	(24,958)
Impuesto a la renta diferido		<u>(3,836)</u>	<u>33,675</u>
	US\$	<u>(46,708)</u>	<u>8,717</u>

Conciliación del Gasto de Impuesto a la Renta

Mediante la Ley Orgánica para la Reactivación de la Economía, Fortalecimiento de la Dolarización y Modernización de la Gestión Financiera se reformó la tarifa del impuesto a la renta para sociedades a partir del ejercicio fiscal 2018 estableciendo como tarifa general el 25% (previo a esta Ley la tarifa era el 22%). Así también, las disposiciones tributarias establecieron que dicha tarifa se incrementará hasta el 3% (28% en año 2018 y 25% en el año 2017) sobre la proporción de la base imponible que corresponda a la participación directa o indirecta de socios, accionistas, beneficiarios o similares, que sean residentes en paraísos fiscales o regímenes de menor imposición. Si dicha participación accionaria excede del 50% la tarifa aplicable para la sociedad será del 28% en el año 2018 (25% en el año 2017).

Con base a lo anterior, la tasa corporativa de impuesto a la renta de la Sucursal es del 25%, en el año 2018 (22% en el año 2017). Dicha tasa se reduce al 15% en el año 2018 (12% hasta el año 2017) si las utilidades se reinvierten en las compañías a través de aumentos en el capital acciones y se destinan a la adquisición de maquinarias o equipos nuevos o bienes relacionados con investigación y tecnología que mejoren la productividad.

La siguiente es la conciliación entre el gasto de impuesto a la renta y aquel que resultaría de aplicar la tasa corporativa de impuesto a la renta del 25% (22% en el 2017), a la utilidad (pérdida) antes de impuesto a la renta:

Kärcher Ecuador S.A.
(Subsidiaria totalmente poseída por Kärcher Beteiliguns - GMBH)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

		2018	2017
Utilidad (pérdida) neta	US\$	93,312	(35,678)
Impuesto a la renta		46,708	(8,717)
Utilidad (pérdida) antes de impuesto a la renta		140,020	(44,395)
Impuesto que resultaría de aplicar la tasa corporativa de impuesto a la renta del 25% para el 2018 (22% en el 2017)		35,005	9,767
Incremento (reducción) resultante de:			
Gastos no deducibles		27,218	43,045
Beneficio tributario por incremento neto de empleo y medicina prepagada a los empleados		(5,074)	-
Amortización de pérdidas tributarias		(14,277)	(8,320)
Impuesto a la renta diferido (generado) revertido		3,836	(33,675)
	US\$	46,708	10,817

Impuesto a la Renta por Pagar

Un resumen del movimiento de impuesto a la renta por pagar corriente y de los anticipos y retenciones en la fuente del impuesto a la renta en los años que terminaron el 31 de diciembre de 2018 y 2017 es el siguiente:

		2018		2017	
		Anticipos, Retenciones e ISD	Por Pagar	Anticipos, Retenciones e ISD	Por Pagar
Saldo al inicio del año	US\$	91,636	(24,958)	-	(14,937)
IR corriente del año		-	(42,872)		(24,958)
Anticipo de impuesto a la Renta		-	-	1,838	-
Retenciones en la fuente en el ejercicio fiscal		35,618	-	32,965	-
Crédito tributario de ISD		58,131	-	56,833	-
Compensación con retenciones recibidas		(67,830)	67,830	-	14,937
Saldo al final del año	US\$	117,555	-	91,636	(24,958)

Activos y Pasivos por Impuestos Diferidos

Los activos y pasivos por impuestos diferidos reconocidos son atribuibles según se indica abajo y su movimiento es el siguiente:

		Saldo al 1 enero 2017	Reconocido en resultados	Saldo al 31 diciembre 2017	Reconocido en resultados	Saldo al 31 diciembre 2018
Impuesto diferido activo atribuible a:						
Amortización de pérdidas tributarias	US\$	-	48,325	48,325	(3,836)	44,489
Provisión por impuesto a la salida de divisas		14,650	(14,650)	-	-	-
Impuesto diferido activo	US\$	14,650	33,675	48,325	(3,836)	44,489

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Reformas Tributarias

Con fecha 28 de agosto de 2018 se publicó en el R.O. No. 309 la Ley Orgánica para el Fomento Productivo, Atracción de Inversiones, Generación de Empleo, y Estabilidad y Equilibrio Fiscal. Los principales aspectos introducidos por esta Ley se señalan a continuación:

- Exoneración del impuesto a la renta y de su anticipo por períodos anuales que oscilan entre 8 y 20 años aplicables a nuevas inversiones productivas realizadas en sectores priorizados o en industrias básicas según la definición del Código Orgánico de la Producción, Comercio e Inversión; estos beneficios aplican tanto para empresas nuevas como existentes.
- Exoneración del impuesto a la salida de divisas (ISD) para nuevas inversiones productivas que hayan suscrito contratos de inversión; por pagos al exterior en el caso de importación de bienes de capital y materias primas, así como, en la distribución de dividendos a beneficiarios efectivos que sean personas naturales.
- Exoneración del impuesto a la salida de divisas (ISD) e impuesto a la renta por reinversión de utilidades (al menos el 50%) en nuevos activos productivos.
- Exoneración de los dividendos calculados después del pago del impuesto a la renta, distribuidos a favor de otras sociedades nacionales o extranjeras (incluyendo paraísos fiscales y jurisdicciones de menor imposición) o de personas naturales no residentes en el Ecuador. Esta exoneración no aplica cuando el beneficiario efectivo sea una persona natural residente en el Ecuador; o, cuando la sociedad que distribuye el dividendo no cumpla con el deber de informar sus beneficiarios efectivos, no se aplicará la exención únicamente respecto de aquellos beneficiarios sobre los cuales se ha omitido esta obligación.
- Se establece un impuesto único a la utilidad en la enajenación directa o indirecta de acciones, participaciones u otros derechos de capital.
- Se elimina la figura del anticipo de impuesto a la renta como impuesto mínimo. Se introduce nuevamente el derecho de solicitar la devolución del anticipo de impuesto a la renta pagado en exceso, cuando no se cause impuesto a la renta; ó, cuando el impuesto a la renta causado es inferior al anticipo pagado más las retenciones.
- Se mantiene la tasa del 25% como la tarifa general para sociedades; mientras que la tarifa del 28% se aplica cuando el contribuyente no cumpla con obligación de informar el 50% o más de su composición accionaria; ó, cuando el titular sea residente en un paraíso fiscal y existe un beneficiario efectivo residente fiscal del Ecuador, que posea el 50% o más de participación.
- Las compensaciones no se constituyen en hecho generador del impuesto a la salida de divisas.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Situación Fiscal

Las declaraciones de impuesto a la renta, impuesto al valor agregado y retenciones en la fuente presentadas por la Compañía por los años 2016 al 2018 están abiertas a revisión de las autoridades tributarias.

Precios de Transferencia

El Decreto Ejecutivo No. 2430 publicado en el Suplemento al Registro Oficial No. 494 del 31 de diciembre de 2004 incorporó a la legislación tributaria, con vigencia a partir de 2005, normas sobre la determinación de resultados tributables, originados en operaciones con partes relacionadas. Con fecha 27 de mayo de 2015, mediante Resolución No. NACDGERCGC15-00000455, la Administración Tributaria estable que los sujetos pasivos de impuesto a la renta que hayan efectuado operaciones con partes relacionadas locales y/o domiciliadas en el exterior dentro de un mismo período fiscal, en un monto acumulado superior a US\$3,000,000, deben presentar el Anexo de Operaciones con Partes Relacionadas y aquellos sujetos pasivos de impuesto a la renta que hayan efectuado operaciones con partes relacionadas locales y/o domiciliadas en el exterior, dentro de un mismo periodo fiscal en un monto acumulado superior a US\$15,000,000, deberán presentar anexo e informe de precios de transferencia.

De acuerdo al monto de las operaciones con partes relacionadas, la Compañía no está obligada a presentar el Anexo de Operaciones con Partes Relacionadas ni el informe de Precios de Transferencia del año 2018.

(12) Beneficios a Empleados

El detalle de beneficios a empleados es como sigue:

	2018	2017
Sueldos y salarios por pagar	US\$ -	7,809
Contribuciones de seguridad social	12,265	15,990
Beneficios sociales (principalmente legales)	58,378	46,202
Participación de los trabajadores en las utilidades	24,710	183
Reserva para pensiones de jubilación patronal	29,417	-
Reserva para indemnizaciones de desahucio	14,882	-
	<u>US\$ 139,652</u>	<u>70,184</u>
Pasivo corriente	US\$ 95,353	70,184
Pasivo a largo plazo	44,299	-
	<u>US\$ 139,652</u>	<u>70,184</u>

Participación de los Trabajadores en las Utilidades

De acuerdo con las leyes laborales, la Compañía debe distribuir entre sus trabajadores el 15% de la utilidad antes de impuesto a la renta. La Compañía en el 2018 estimó un gasto de participación de los trabajadores en US\$24,710, el cual fue reconocido en gastos de administración y generales del estado de resultados y otros resultados integrales. Sin embargo, en el 2017 no presentó gasto de participación de los trabajadores debido a que presentó pérdidas en sus operaciones.

(Continúa)

Kärcher Ecuador S.A.
(Subsidiaria totalmente poseída por Kärcher Beteiliguns - GMBH)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Reservas para Pensiones de Jubilación Patronal e Indemnizaciones por Desahucio

El movimiento en el valor presente de las reservas para pensiones de jubilación patronal e indemnizaciones por desahucio en los años que terminaron el 31 de diciembre de 2018 y 2'17 es como sigue:

	Jubilación patronal	Indemniza- ciones por desahucio	Total
Obligaciones por beneficios definidos al 1 de enero de 2018	US\$ -	-	-
Costos por servicios actuales	8,247	3,715	11,962
Costo financiero	795	398	1,193
Pérdida actuarial	20,375	10,769	31,144
Obligaciones por beneficios definidos al 31 de diciembre de 2018	US\$ 29,417	14,882	44,299

En el 2018, la Compañía reconoció todas las ganancias o pérdidas actuariales que surgen del plan de beneficios definidos de jubilación patronal en otros resultados integrales; y, todos los gastos relacionados con el plan, excluyendo el saneamiento del descuento, en los gastos por beneficios a empleados en resultados. Al 31 de diciembre de 2017 la Compañía no registró las provisiones de jubilación patronal e indemnización por desahucio, por considerar que dichos efectos no eran materiales para la Compañía.

Según se indica en el Código del Trabajo de la República del Ecuador, todos aquellos empleados que cumplieren 25 años de servicio para una misma compañía tienen derecho a jubilación patronal, beneficio que se determina en base a los años de servicio, edad del empleado al momento del retiro y al promedio de la remuneración anual percibida en los cinco años previos a la fecha de retiro. Además, dicho Código establece que en los casos de terminación de la relación laboral por desahucio, el empleador bonificará al trabajador con el equivalente al 25% de la última remuneración mensual por cada uno de los años de servicio prestados.

La Compañía acumula estos beneficios en base a estudios anuales elaborados por una firma de actuarios independientes. Según se indica en los estudios actuariales, el método actuarial utilizado es el "Método de Crédito Unitario Proyectado", con este método, se atribuye una parte de los beneficios que se han de pagar en el futuro a los servicios prestados en el período corriente. Las obligaciones se miden según sus valores descontados, puesto que existe la posibilidad de que sean satisfechas muchos años después de que los empleados hayan prestado sus servicios y se determina el importe de las pérdidas y ganancias actuariales. Las disposiciones legales no establecen la obligatoriedad de constituir fondos o asignar activos para estos beneficios.

Las provisiones del plan de jubilación consideran la remuneración del empleado y demás parámetros establecidos en el Código del Trabajo, con un mínimo para la cuantificación de la pensión vitalicia mensual de US\$20 si el trabajador es beneficiario de la jubilación del IESS y de US\$30 si sólo tiene derecho a la jubilación patronal y 25 años mínimo de servicio sin edad mínima de retiro. De acuerdo a los estudios actuariales contratados, los que cubren a todos los empleados en relación de dependencia, el valor presente de la reserva matemática actuarial de jubilación patronal al 31 de diciembre de 2018 y 2017 es como sigue:

Kärcher Ecuador S.A.
(Subsidiaria totalmente poseída por Kärcher Beteiligungs - GMBH)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	2018	2017
Trabajadores activos con menos de 10 años de servicio	US\$ 29,417	-
	US\$ 29,417	-

Análisis de Sensibilidad

Cambios razonablemente posibles en las suposiciones actuariales relevantes a la fecha del estado separado de situación financiera al 31 de diciembre de 2018, siempre que las otras suposiciones se mantuvieran constantes, habrían afectado la obligación por beneficios definidos en los siguientes importes:

	Jubilación patronal	Indemnizaciones por desahucio
Tasa de descuento - aumento de 0.5 %	US\$ (2,777)	(693)
Tasa de descuento - disminución de 0.5 %	3,084	768
Tasa de incremento salarial - aumento de 0.5 %	3,155	824
Tasa de incremento salarial - disminución de 0.5 %	(2,862)	(753)

Los principales supuestos considerados en los estudios actuariales a la fecha de los estados de situación financiera son los siguientes:

	2018	2017
Tasa de descuento	4.25%	4.25%
Tasa de incremento salarial	1.50%	1.50%
Tasa de rotación (promedio)	19.26%	19.26%
Vida laboral promedio remanente	8.59	N/A
Tasa de mortalidad e invalidez	TM IESS 2002	TM IESS 2002

Las suposiciones actuariales constituyen las mejores estimaciones que la Compañía posee sobre las variables que determinarán el pago futuro de esta obligación. Los cambios en las tasas o supuestos usados en los estudios actuariales pueden tener un efecto importante en los importes reportados.

Gasto del Personal

Los valores pagados por la Compañía en concepto del gasto de personal, incluidos en los rubros del costo de ventas, gastos de administración y generales, y gastos de ventas en el estado de resultados y otros resultados integrales por el año terminado es como sigue:

Kärcher Ecuador S.A.
(Subsidiaria totalmente poseída por Kärcher Beteiliguns - GMBH)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	2018	2017
Sueldos y salarios	US\$ 450,737	331,436
Beneficios sociales	79,715	61,546
Aportes Seguridad Social	54,867	36,762
Participación de los trabajadores en las utilidades	24,710	183
Jubilación patronal e indemnizaciones por desahucio	13,155	-
	US\$ 623,184	429,927

(13) Patrimonio

Capital Acciones:

La Compañía ha emitido únicamente acciones ordinarias y nominativas con valor nominal de US\$1 cada una. El detalle del número de acciones autorizadas, suscritas y pagadas al 31 de diciembre de 2018 y 2017 es el siguiente:

	2018	2017
Acciones autorizadas	2,678,300	750,800
Acciones suscritas y pagadas	1,339,150	750,800

El 13 de marzo de 2018 se realizó un contrato de compra y venta de acciones en la cual se transfiere las acciones de Kärcher Andes S.A. y Kärcher Chile SpA. a Kärcher Beteiligungs GmbH y Kärcher Global Investments GmbH. por el total de las acciones al valor de US\$1 por cada acción.

El 6 de julio de 2018, la Junta General Extraordinaria de la Compañía aprobó el aumento de capital en la suma de US\$588,350 mediante aportes en efectivo, el cual fue inscrito en el Registro Mercantil el 28 de septiembre de 2018.

Otros Resultados Integrales

Remediación de Pérdidas y Ganancias Actuariales

Proviene de las ganancias y pérdidas actuariales que son efectos en el valor presente de la obligación por beneficios definidos debido a cambios en las suposiciones actuariales y ajustes por experiencia (los efectos de las diferencias entre las suposiciones actuariales previas y los sucesos efectivamente ocurridos en el plan). Estos efectos reconocidos en otro resultado integral no se reclasificarán a resultados del periodo en un periodo posterior; sin embargo, la entidad puede transferir estos importes reconocidos en otro resultado integral dentro del patrimonio.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(14) Administración del Riesgo Financiero

En el curso normal de sus operaciones la Compañía está expuesta a los siguientes riesgos relacionados con el uso de instrumentos financieros:

- Riesgo de crédito
- Riesgo de liquidez
- Riesgo de mercado

Marco de Administración de Riesgos

La Administración de la Compañía es responsable por establecer y supervisar el marco de administración de riesgos, así como por el desarrollo y monitoreo de las políticas de administración de riesgos.

Las políticas de administración de riesgo de la Compañía son establecidas con el objeto de identificar y analizar los riesgos enfrentados por la Compañía, fijar límites y controles de riesgo adecuados, y para monitorear los riesgos y el cumplimiento de los límites. Se revisan regularmente las políticas y los sistemas de administración de riesgo de la Compañía a fin de que reflejen los cambios en las condiciones de mercado y en sus actividades. La Compañía, a través de sus normas y procedimientos de administración, pretende desarrollar un ambiente de control disciplinado y constructivo en el que todos los empleados entiendan sus roles y obligaciones.

La Administración de la Compañía monitorea el cumplimiento de las políticas y los procedimientos de administración de riesgo y revisa si su marco de administración de riesgo es apropiado respecto de los riesgos a los que se enfrenta la Compañía.

Riesgo de Crédito

El riesgo de crédito es el riesgo de pérdida financiera que enfrenta la Compañía si un cliente o contraparte en un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales, y se origina principalmente de las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar.

Exposición al Riesgo de Crédito

La exposición máxima al riesgo de crédito a la fecha del estado de situación financiera es como sigue:

	<u>Notas</u>	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Corriente:			
Efectivo en caja y bancos	4 US\$	102,462	138,117
Cuentas por cobrar comerciales	5	491,236	610,921
Otras cuentas por cobrar	5	<u>201,190</u>	<u>187,677</u>
	US\$	<u>794,888</u>	<u>936,715</u>

(Continúa)

Kärcher Ecuador S.A.
(Subsidiaria totalmente poseída por Kärcher Beteiliguns - GMBH)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Cuentas por Cobrar Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar

La exposición al riesgo de crédito se ve afectada principalmente por las características individuales de cada cliente. Los saldos por cobrar representan aproximadamente el 18%, en el 2018 (25%, en el 2017) de los ingresos de la Compañía.

La Administración ha establecido una política de riesgo mediante la cual se analiza a cada cliente nuevo individualmente para evaluar su solvencia, antes de autorizar ventas a crédito. La revisión de la Compañía incluye calificaciones externas, cuando están disponibles, y en algunos casos referencias bancarias. Se establecen límites de venta para cada cliente, los que representan el importe abierto máximo que no requiere de aprobaciones adicionales; estos límites se revisan cada seis meses. Los clientes que no cumplen con los requerimientos de solvencia exigidos por la Compañía sólo pueden efectuar compras de contado.

Al monitorear el riesgo de crédito de los clientes, éstos se agrupan según sus características de crédito, incluyendo si corresponden a un individuo o a una entidad legal, si son mayoristas, minoristas o usuarios finales, su ubicación geográfica, industria, perfil de antigüedad, vencimiento y existencia de dificultades financieras previas. Los clientes que se clasifican como "de alto riesgo" se incluyen en una lista de clientes restringidos y son monitoreados por la Administración, y las ventas futuras se realizan con pagos adecuadamente garantizados.

La Compañía establece una provisión para deterioro de valor que representa su estimación de las pérdidas incurridas en relación con los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar. Esta provisión se determina en base a una evaluación específica que se relaciona con exposiciones individualmente significativas y con base a una evaluación colectiva para los saldos no significativos.

La exposición máxima al riesgo de crédito para cuentas por cobrar comerciales a la fecha del estado de situación financiera por tipo de cliente fue:

	2018		2017	
	No. de clientes	Importe en US\$	No. de clientes	Importe en US\$
Especiales - supermercados	9	260,890	8	348,309
Mercado abierto - minoristas	31	63,749	36	84,239
Distribuidores	48	166,598	44	178,372
	<u>88</u>	<u>491,236</u>	<u>88</u>	<u>610,920</u>

Pérdidas Crediticias Esperadas

		2018		2017	
		Valor Bruto	Deterioro	Valor Bruto	Deterioro
Vigentes	US\$	399,193	-	379,870	-
Vencidas de 1 a 90 días		91,455	-	236,582	-
Vencidas de 91 a 180 días		588	-	759	-
Más de 181 días		-	-	789	7,079
	US\$	<u>491,236</u>	<u>-</u>	<u>618,000</u>	<u>7,079</u>

(Continúa)

Kärcher Ecuador S.A.
(Subsidiaria totalmente poseída por Kärcher Beteiliguns - GMBH)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

La Administración de la Compañía cree que las cuentas vencidas son totalmente recuperables, por consiguiente, en el año terminado el 31 de diciembre de 2018 saldo la provisión por deterioro de cuentas por cobrar comerciales fue de cero (US\$7,079, en el 2017)

Efectivo en Caja y Bancos

La Compañía mantiene efectivo en caja y bancos por US\$102,462 al 31 de diciembre de 2018 (US\$138,117 en el 2017), que representan su máxima exposición al riesgo de crédito por estos activos. El efectivo en bancos son mantenidos principalmente en instituciones financieras que están calificadas entre el rango AA+ y AAA según las agencias calificadoras de riesgo autorizado por la Superintendencia de Bancos y Seguros del Ecuador.

Riesgo de Liquidez

El riesgo de liquidez es el riesgo de que la Compañía tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones asociadas con sus pasivos financieros, que son liquidados mediante la entrega de efectivo u otros activos financieros. El enfoque de la Compañía para administrar la liquidez es contar con los recursos suficientes para cumplir con sus obligaciones cuando vencen, tanto en condiciones normales como de tensión, sin incurrir en pérdidas inaceptables o arriesgar la reputación de la Compañía.

La Administración de la Compañía dispone de información que le permite monitorear los requerimientos de flujo de efectivo; por lo general tiene como objetivo contar con los recursos necesarios para solventar los gastos operacionales esperados durante un período de 10 días, incluyendo el pago de los pasivos comerciales y obligaciones con relacionadas cuando vencen; esto excluye el posible impacto de circunstancias extremas que no pueden predecirse razonablemente. A la fecha de los estados financieros no se han detectado situaciones que a criterio de la Administración puedan ser consideradas como riesgo de liquidez.

Los siguientes son los vencimientos contractuales de pasivos financieros, incluyendo los pagos estimados de intereses:

		31 de diciembre de 2018		
		Valores en libros	Vencimientos contractuales	De 0 a 6 meses
Préstamos por pagar a partes relacionadas	US\$	-	-	-
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas y gastos por pagar		597,537	597,537	597,537
	US\$	<u>597,537</u>	<u>597,537</u>	<u>597,537</u>
		31 de diciembre de 2017		
		Valores en libros	Vencimientos contractuales	De 0 a 6 meses
Préstamos por pagar a partes relacionadas	US\$	910,609	910,609	910,609
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas y gastos por pagar		677,497	677,497	677,497
	US\$	<u>1,588,106</u>	<u>1,588,106</u>	<u>1,588,106</u>

(Continúa)

Kärcher Ecuador S.A.
(Subsidiaria totalmente poseída por Kärcher Beteiliguns - GMBH)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Riesgo de Mercado

El riesgo de mercado es el riesgo de que los cambios en los precios de mercado, por ejemplo en las tasas de cambio o tasas de interés, afecten los ingresos de la Compañía o el valor de los instrumentos financieros que mantiene.

El objetivo de la administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables y al mismo tiempo optimizar la rentabilidad.

Riesgo de Moneda

La Compañía está expuesta al riesgo de moneda principalmente en compras denominada en monedas distintas a la moneda funcional de la Compañía, las que son efectuadas a sus Compañías relacionadas en el exterior (Véase nota 16).

Exposición al Riesgo de Moneda

El siguiente es el resumen de la información cuantitativa relacionada con la exposición de la Compañía a riesgos de moneda extranjera:

	2018		2017	
	Dólares	Euros	Dólares	Euros
Pasivos				
Proveedores y otras cuentas por pagar				
Proveedores del exterior	361,456	316,009	512,046	432,106
	<u>361,456</u>	<u>316,009</u>	<u>512,046</u>	<u>432,106</u>

Las siguientes tasas de cambio fueron utilizadas:

	Tasa de cambio promedio		Tasa de cambio al cierre	
	31 de diciembre		31 de diciembre	
	2018	2017	2018	2017
Un euro	<u>1.18</u>	<u>1.13</u>	<u>1.14</u>	<u>1.18</u>

Análisis de Sensibilidad

El fortalecimiento de la tasa de cambio del US dólar contra el Euro en un 3,5% (debilitado un 12,3%, en el 2017) habría incrementado el patrimonio y los resultados de la Compañía en aproximadamente US\$4,400 (US\$45,632, en el 2017).

Este análisis está basado en las variaciones de las tasas de cambio que la Compañía considera razonablemente posible a la fecha de reporte. El análisis asume que las otras variables permanecen constantes.

(Continúa)

Kärcher Ecuador S.A.
(Subsidiaria totalmente poseída por Kärcher Beteiliguns - GMBH)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Riesgo de Tasa de Interés

La Compañía administra el riesgo de tasa de interés contratando, en la medida de lo posible, financiamiento con tasa fija ó semivariable el que incluye un componente fijo importante.

Al 31 de diciembre de 2017 el perfil de tasa de interés de los pasivos financieros de la Compañía que devengan interés es como sigue:

	2018	2017
Saldos en libros:		
Tasa de interés fija	US\$ <u> -</u>	<u> 910,609</u>

Análisis del Valor Razonable para Instrumentos Financieros a Tasa de Interés Fija

La Compañía no mide los activos y pasivos financieros al valor razonable a través de resultados y no entra en transacciones de derivados como instrumentos de cobertura. Por lo tanto, una variación en la tasa de interés no afectaría el valor registrado de los activos y pasivos financieros a tasa de interés fija o los resultados o el patrimonio de la Compañía.

(15) Administración de Capital

La política de la Compañía es mantener un nivel de capital que le permita conservar la confianza de los inversionistas y acreedores y sustentar el desarrollo futuro del negocio. El capital se compone del patrimonio total. No hubo cambios en el enfoque de la Compañía para la administración de capital durante el año.

La Compañía hace seguimiento al capital, utilizando el índice deuda neta ajustada a patrimonio ajustado. Para este propósito, deuda neta ajustada es definida como el total de pasivos, más dividendos propuestos y no acumulados, de haberlos, y menos efectivo en caja y bancos; y el patrimonio ajustado incluye todos los componentes del patrimonio menos los dividendos propuestos no acumulados, de haberlos. El índice de deuda neta ajustada a patrimonio ajustado de la Compañía al término del período del estado separado de situación financiera es el siguiente:

		2018	2017
Total pasivos	US\$	641,836	1,588,106
Menos efectivo en caja y bancos		(102,462)	(138,117)
Deuda neta ajustada	US\$	539,374	1,449,989
Total patrimonio	US\$	1,086,138	435,620
Índice deuda neta ajustada a patrimonio		0.50	3.33

(Continúa)

Kärcher Ecuador S.A.
(Subsidiaria totalmente poseída por Kärcher Beteiliguns - GMBH)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(16) Transacciones y Saldos con Partes Relacionadas

Transacciones con Partes Relacionadas

El resumen de las principales transacciones con compañías relacionadas a través de propiedad o administración en los años que terminaron el 31 de diciembre de 2018 y 2017 es el siguiente:

Sociedad	Relación	Transacción	2018	2017
Ventas:				
Kärcher S.A.S	Relacionada	Venta de inventarios	US\$ 5,858	-
			<u>US\$ 5,858</u>	<u>-</u>
Compras:				
Kärcher Industria e Comercio Ltda.	Relacionada	Compra de inventarios y servicios	262,434	219,092
Kärcher North America, Inc.	Relacionada	Compra de inventarios y servicios	49,976	40,587
Alfred Kärcher SE & Co. KG	Relacionada	Compra de inventarios y servicios	<u>1,225,184</u>	<u>1,327,995</u>
			<u>US\$ 1,537,595</u>	<u>1,587,674</u>

Un resumen de los saldos con compañías relacionadas y accionistas resultantes de las transacciones antes indicadas al 31 de diciembre del 2018 y 2017 es como sigue:

	2018	2017
Préstamos con relacionadas:		
Kärcher Andes S.A.	US\$ -	694,156
Alfred Kärcher SE & Co. KG	-	<u>216,453</u>
	<u>US\$ -</u>	<u>910,609</u>
Cuentas por pagar comerciales:		
Kärcher Industria e Comercio Ltda.	US\$ 38,172	24,838
Kärcher North America, Inc.	2,904	6,193
Alfred Kärcher SE & Co. KG	<u>361,456</u>	<u>295,593</u>
	<u>US\$ 402,532</u>	<u>326,624</u>

Los saldos relacionadas, excepto por el importe del préstamo no devengan intereses; y tienen plazos de cobro y/o pago menor a un año.

Los saldos por cobrar y/o pagar surgen de transacciones comerciales relacionadas con el giro del negocio.

Transacciones con Personal Clave de Gerencia

Durante los años 2018 y 2017 las compensaciones recibidas por el personal ejecutivo y por la gerencia clave por sueldos, beneficios sociales a corto plazo y planes de beneficios definidos a largo plazo se resumen a continuación:

Kärcher Ecuador S.A.
(Subsidiaria totalmente poseída por Kärcher Beteiliguns - GMBH)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

		2018	2017
Sueldos y salarios	US\$	92,308	85,806
Otras bonificaciones		31,750	26,101
Beneficios a corto plazo		22,005	14,786
Beneficios a largo plazo		5,336	16,420
	US\$	151,399	143,113

(17) Gastos por Naturaleza

El gasto atendiendo a su naturaleza se detalla como sigue:

	Notas		2018	2017
Costos de productos vendidos	6	US\$	2,093,754	1,658,518
Gasto de personal	12		623,184	429,927
Gasto por honorarios			133,721	96,739
Gasto por impuestos y contribuciones			8,803	12,760
Gasto por depreciación	7		32,825	46,412
Gasto de amortización	8		7,127	-
Gasto de arriendo			55,930	50,595
Servicios Logísticos			157,841	107,882
Gasto de servicios básicos			14,346	19,826
Gasto por contratación de seguros			21,632	6,666
Gasto por deterioro de cuentas por cobrar			-	178,371
Gasto por mantenimiento y reparaciones			16,629	16,324
Gasto de Seguridad y Guardianía			15,512	16,581
Gastos de viaje			80,245	58,277
Gasto de publicidad y propaganda			246,575	165,227
Otros			262,335	325,492
		US\$	3,770,459	3,189,597

(18) Hechos Posteriores

La Compañía ha evaluado los hechos posteriores hasta el 26 de abril de 2019 fecha en que los estados financieros adjuntos estuvieron disponibles para ser emitidos. Ningún evento significativo ocurrió con posterioridad al 31 de diciembre de 2018, fecha del estado de situación financiera pero antes del 26 de abril de 2019, que requiera revelación o ajuste a los estados financieros adjuntos.