

INFORME DE LA GERENCIA GENERAL DE LA EMPRESA ARISKAM SEGURIDAD, SALUD Y AMBIENTE S. A.

SEÑORES:

En mi calidad de Gerente General de la empresa ARISKAM SEGURIDAD, SALUD Y AMBIENTE S.A. Compañía ANONIMA, designado como tal el 07 de diciembre del 2012 cumpla presentado el informe de labores para el ejercicio económico correspondiente al año 2013.

CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS Y DISPOSICIONES:

A principios del 2013 nos propusimos lograr un objetivo que sabíamos tomaría *mucho trabajo y esfuerzo, buscamos formas de alcanzarlo, demostrando que podríamos brindar servicios globales de calidad a grandes clientes.* Pudimos prestar nuestros servicios a grandes empresas, tanto del sector privado como del público, logrando excelentes resultados para nuestros clientes. Por esto, me es grato anunciar que al terminar el año 2013 hemos alcanzado muy buenos resultados, para ser el primer año de labores.

Para el año 2014 se espera tener nuevos y mayores clientes, logrando fidelidad hacia nuestros servicios, que aprecien nuestro valor agregado en talento humano, transformándolo nuevamente en nuevas ganancias económicas y sociales a nuestra empresa. Este nuevo año también tendremos como meta emprender nuevas ramas en el negocio en otros servicios, aprovechando las necesidades no cubiertas en el mercado.

Adicionalmente anhelamos concretar algunas alianzas estratégicas para demostrar que tenemos capacidad y talento en nuestros servicios.

SITUACION FINANCIERA:

La facturación de la empresa a lo largo del 2013 corresponde a los servicios que nuestra empresa presta a nuestros clientes como son por comisiones y transporte.

Este año al término del 2013 se han obtenido los siguientes resultados:

Ventas	65.978.25
--------	-----------

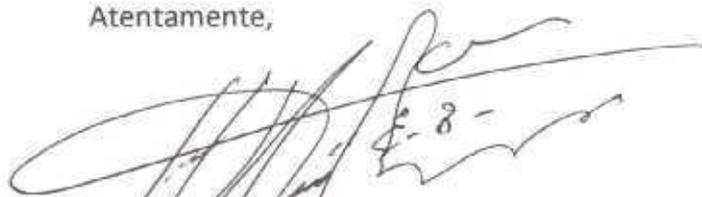
Gastos administrativos y de ventas	55.491.27
Otros financieros	455.00
Utilidad ejercicio	10.031.98
15% empleados	1.504.80
22% Impuesto a la Renta	1.875.98
Utilidad neta	6.651.20

ARISKAM obtuvo ventas de USD 65.978.25 resultado es bueno, como se podrán darse cuenta que esta facturación para ser el primer año, con lo cual proyectamos que el año 2014 será mejor si logramos alcanzar nuestras metas de comenzar con la idealización de clientes y abrimos hacia nuevos mercados ofreciendo nuevos servicios.

RECOMENDACIONES PARA EL SIGUIENTE AÑO ECONOMICO 2014:

Retomar la relación con los clientes para lograr una fidelización y llegar a estar entre las primeras opciones de empresa en prestación de servicios, así como buscar nuevos clientes.

Atentamente,



Eco. Ezequiel Nolivos J.
GERENTE GENERAL
ARISCAM S.A.

