

INFORME DE GERENCIA AÑO 2013

Quito, 21-abril -2014

Srs. Accionistas.

En el año 2012 un conjunto de inversionistas decidimos conformar la compañía Parsis, cuyo objetivo principal es dar soluciones tecnológicas a problemas específicos. A través de la experiencia personal de los socios, se identificó que una de las áreas donde hay múltiples deficiencias de servicio, es en el sector de monitoreo satelital.

Comenzamos el proceso de calificación para la obtención en Ecuador de la delegación de LBT Pocketfinder. La misma que se dio durante el 2012.

El 2012 y todo el primer semestre del 2013 la compañía comenzó su periodo preoperacional y de pruebas técnicas cuyo proceso logró a dar inicio de operaciones de venta el 21 de junio del 2013. Por lo que podemos decir que a fin de año cumplimos solo un primer semestre operativo.

Hay muchos nichos y segmentos del mercado, y Parsis se especializa en el sector del transporte pesado, maquinaria pesada, transporte de combustibles y químicos, laboratorios farmacéuticos, cooperativas de transporte de personas, transportes con rutas internacionales, empresas con alta siniestrabilidad, compañías con áreas de logística y seguridad, florícolas, etc. Todo ello para el monitoreo del sector transporte.

Durante el primer semestre operativo, se realizó el proceso de calificación y homologación de la Agencia Nacional De Tránsito. Dicha normativa nos fue aprobada en diciembre del 2013, lo que nos abre puertas a todo el sector de transporte pesado y masivo y nos da mayor solvencia en muchos procesos de negociación.

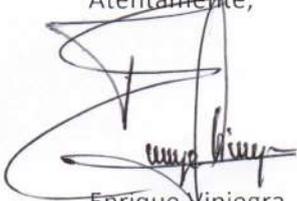
En el año 2014 la compañía proyecta su expansión a través del mercado de movimiento de mercaderías en los que hay varios sectores involucrados: Operadores logísticos o de carga, Aseguradoras, Agentes aduaneros, Inspectores de seguros.

Así como en el año 2013 se procedió con la homologación en la ANT, en el año 2014 durante el primer semestre se procederá con una ronda de calificación de nuestros dispositivos en las más importantes compañías aseguradoras del país.

Los resultados del 2013 como es lógico son negativos ya que solo hubo un semestre de ventas, y en cambio un año completo operativo administrativamente. Lo que ha salido adelante con los aportes de socios.

Esperamos un agresivo incremento de ventas partir de mayo del 2014, y un proceso de cimentación importante de la empresa durante este año.

Atentamente,



Enrique Viniegra

GERENTE GENERAL

