



Globfast

Soluciones Globales S.A.

INFORME DE GERENCIA
2013 – 2014

Sr. Gustavo Carbo Donoso

Gerente General

Agradecimiento.

Al presentar este informe por el primer año de operaciones de la empresa debo agradecer en primer lugar a los accionistas por la confianza que me mostraron al nombrarme como gerente, en especial a los señores Alvaro Puig Gómez y Fernando Páez Monroy, quienes facilitaron todos los recursos para apoyar la gestión que desempeño, especialmente en la logística administrativa, recibiendo el apoyo muy valioso del personal del departamento de Contabilidad, Colecturía, Sistemas, Recursos Humanos y Asistente de Gerencia de la ANAI, sin cuyo soporte diario hubiese sido difícil el arranque de la empresa. Gracias a todos.

Origen de la Empresa.

Para asumir oportunamente la comercialización de los uniformes que actualmente se expenden en el almacén GLOBFAST y dada la premura del tiempo que no permitía esperar todas las instancias para constituir una nueva compañía que se llamaría "Soluciones Globales S.A. GLOBFAST", los accionistas resolvieron adquirir una compañía ya constituida de nombre "Gelibonsa S.A." y con ella empezar las operaciones. A pesar de los esfuerzos realizados, tanto en la adecuación del local como en la regularización de los permisos necesarios, la empresa empezó sus operaciones alrededor de Abril 25/2013, es decir a escasos días del inicio del período escolar, lo cual tuvo incidencia en los resultados de ventas del año 2013.

Posteriormente se cumplió con el trámite en la Superintendencia de Compañías para realizar el cambio de razón social, modificaciones a los estatutos y aumento de capital, de forma tal que la empresa pasó a llamarse **Soluciones Globales S.A GLOBFAST** incrementando su capital por aportaciones de accionistas de Ochocientos dólares a Doscientos treinta y tres mil setecientos ochenta dólares.

Resultados del año 2013.

Durante el año 2013 el negocio se ha manejado básicamente con dos líneas de productos:

1. Uniformes con una participación del 90.9% del total de ventas y un margen de utilidad bruta sobre ventas cercana al 40%.
2. Libros de Inglés para cursos del IGLAI con una participación del 9.1% del total de ventas y un margen de utilidad bruta sobre ventas del 23.5%.

Del total de ingresos por ventas de **\$258,968.27** queda como utilidad bruta **\$99,692.14** que representa un **38.5%**. La utilidad neta, luego de rebajar los gastos, la participación laboral y el impuesto a la renta es de **\$24.839,71** que representa un **9.60%** de rendimiento sobre el patrimonio.

Los resultados presentados nos indican que, a pesar de haber sido el primer año de operaciones y

razonable con un rendimiento sobre el patrimonio razonable. A futuro se proyecta que la venta anual pueda duplicar el resultado del 2013.

Por el lado de los activos se tiene un inventario sano y cuentas por cobrar que representan en su totalidad los anticipos entregados a proveedores para la provisión de mercaderías para la venta del año 2014, no existen deudores comerciales ya que inicialmente se ha prescindido de otorgar crédito.

La relación de activo corriente a pasivo corriente está en el orden de 8.58 que indica gran liquidez para atender obligaciones de corto plazo.

Mejoras Operativas en el 2013

- Durante el año 2013 se adquirió una máquina bordadora semi-industrial de marca Brother cuya finalidad principal es la de fabricar todos los bordados (parches) que se comercializan en el almacén y además para proporcionar el servicio de bordado de nombres en las prendas de uniforme. La utilidad adicional que representa el fabricar los parches más los ingresos por el servicio de bordado de nombres, en el transcurso de un año, pagan el costo del equipo.
- La pavimentación del área de parqueos va a contribuir a una mejor atención de los clientes ya que anteriormente esa área generaba polvo y el material de relleno de piedras daba muy mal aspecto.
- Pintura externa del local con los colores acordes a la imagen empresarial que se desea posicionar.

Atentamente



Gustavo Carbo Donoso
Gerente General