

Quito 13 de Marzo del 2014

INFORME DE GERENCIA AÑO 2013

En el año pasado 2013, en realidad las ventas han bajado con relación a años anteriores esto se debe a la fuerte competencia que hemos experimentado, una de estas empresas con procedimientos desleales y muy dudosos lo que ha hecho que todas las empresas que venden los productos que nosotros distribuimos tengamos que bajar en porcentajes importantes los precios, además que los productos que estas compañías importan son de muy bajo precio y por ende de muy mala calidad, lo cual es muy atractivo para los clientes que prefieren el producto barato, en contraste con nuestros productos que son de mejor calidad y lógicamente más costosos.

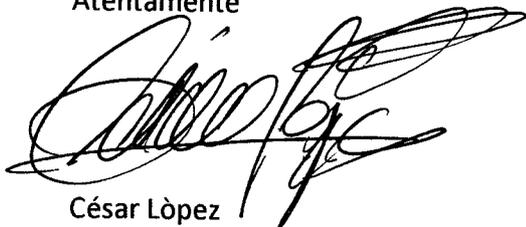
Creo conveniente por el prestigio de nuestra empresa, que tiene 29 años en el mercado nacional, que debemos seguir importando productos de buena calidad como siempre lo hemos hecho, lógicamente esto hará que nuestras ventas no van a subir como nosotros aspiramos.

A fin de paliar esto, vamos a empezar en este año, a comercializar productos para que la minería que espero que en este año se empiece a desarrollar y para estar preparados vamos a hacer contactos, además de los que ya tenemos, también vamos a asistir a una feria relacionada a minería.

Con el almacén en Guayaquil, que vende a empresas importantes del Guayas, hemos mejorado en ventas en ese sector del país.

En este próximo año 2014, vamos a tratar de mejorar nuestras ventas, así como mantener nuestros gastos lo más bajos posibles para mejorar todos nuestros índices económicos

Atentamente



César Lòpez

Gerente General