

Quito, 11 de Marzo del 2014

INFORME DEL GERENTE GENERAL DE OCUMED MEDICINA OCUPACIONAL CIA LTDA

Señores Junta General de Accionistas:

En cumplimiento de lo dispuesto por el Estatuto Social de la Compañía; y observando además las obligaciones inherentes al Directorio de la Compañía, someto a consideración de ustedes el informe sobre el ejercicio económico del año 2013 respecto a:

Ejercicio económico del año 2013:

La compañía se constituyó el 8 de noviembre del 2012 y fue inscrita en el Registro Único de Contribuyentes el 13 de Diciembre del 2012.

Durante el año 2012 no se realizó ninguna actividad económica.

A pesar de ser el primer año de labores de la compañía y gracias al esfuerzo mancomunado de todos quienes la integramos conseguir tener ventas por \$178.795,42 lo cual es muy buen pronóstico de lo que podremos lograr en el futuro.

Durante este año mi función se enfocó en conseguir clientes para la compañía y tratar de posicionar a la empresa en el mercado como una excelente opción para cumplir con los requerimientos que la ley exige en cuanto salud ocupacional.

Al momento contamos con al menos 8 clientes que son empresas muy reconocidas en el medio y con un buen número de personal a su cargo, algunas de ellas tienen sucursales en varias ciudades del país y por lo tanto tenemos que desplazarnos continuamente a prestar las atenciones requeridas.

Hemos desarrollado también alianzas con profesionales prestadores de servicios para los que requerimos aparatología y equipos que son realmente muy costosos y no podemos adquirirlos al momento, estas alianzas nos han permitido poder brindar todos los servicios que requieren nuestros clientes sin tener que hacer la adquisición de los equipos por ahora.

Los costos y gastos del periodo ascendieron a \$201.233,17, en este nuestro primer año de operaciones tuvimos una pérdida de \$22.302,23 sin embargo vemos que existen excelentes perspectivas para que aumentemos nuestro rendimiento en el año 2014 ya que estamos llegando a más clientes que nos generen utilidades por volumen de atenciones ya que debemos mantenernos con precios competitivos en el mercado para ser una opción atrayente para el cliente.

Nuestra expectativa para el 2014 es obtener rendimientos que absorban esta pérdida de nuestro primer año de labores y posicionarnos en el mercado

Es todo cuanto puedo exponer sobre la gestión realizada durante el año 2013.

Atentamente,



Dr. Alfredo Rojas

CI 1715641641

Gerente General