



## **ROSAS DEL MONTE ROSEMONTE S.A.**

INFORME DE LA GERENCIA GENERAL  
A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS  
SOBRE EL EJERCICIO ECONÓMICO DEL AÑO 2019

### **1) Entorno**

El sector floricultor es uno de los principales sectores no petroleros que más exportan en Ecuador después del banano, camarón y atún, las flores son el cuarto producto de exportación; representando el 4.8% de las exportaciones totales del país. El sector está enfocado casi en su totalidad a las exportaciones, aportando al PIB al rededor de 900 millones de dolares.

En el 2019, el sector floricultor reporto exportaciones por 17.900 toneladas, según cifras del banco central.

El precio referencial por kilo exportado de rosas se situó en USD 5.66; registrando un decrecimiento del 2,3% con respecto al 2018. Durante los diez últimos años, el valor más alto se registra en el 2012, con USD 6.07 por kilo de rosas

Dentro de las exportaciones de flores, predominaron las rosas con un 75% de la participación total, seguidas por las demás flores de verano, donde se ingresan todas las flores de verano que no tienen partida arancelaria propia, con el 10%, gypsophila con el 7%, claveles con el 2% y

alstroemerias, lirios y crisantemos con el 1%. Las demás flores tienen el 2% restante de participación.

En el 2019, el 47% de rosas ecuatorianas fueron exportadas a Estados Unidos, quien se ha consolidado como nuestro principal socio comercial desde inicios de la floricultura. El segundo mercado más importante, registra una reducción en su participación del 1%. Holanda se ubica como tercer destino de las exportaciones de rosas ecuatorianas.

A inicios de octubre, el Ecuador vivió protestas que impidieron el normal desenvolvimiento de sus actividades, dejando perdidas en el sector por más de 3 millones de dólares.

La Gerencia General de Inversiones Pontetresa informa a la junta de accionistas que se ejecutó a cabalidad las disposiciones de junta general, así como también todas las obligaciones laborales, tributarias y legales.

El plan de inversiones se ejecutó según la necesidad y flujo de caja de la compañía, entre otras cosas se renovó el 4.45% de plantas, las mismas que al momento se encuentran en plena producción.

Participamos activamente en varias ferias internacionales en Europa, Estados Unidos y Ecuador, así como también se hizo visitas a los clientes más importantes obteniendo resultados positivos para nuestra cartera de clientes.

## **2) Resultados**

### **- Producción y Flor Nacional**

La producción total del año 2019 fue de 7,897 M tallos, lo cual representa un 9.39% más comparado con el año 2018 y un 4.03% menos comparado con el presupuesto.

La flor nacional alcanzó un nivel del 11.49% con respecto a la producción, un punto menos comparado al 2018, y 1.55 punto menos comparado con el presupuesto.

- Ventas

Durante el año 2019 exportamos 6.990 M tallos, lo cual representa un 5.3% mas, comparado con el año 2018, y un 5.52% menos comparado con el presupuesto.

Obtuvimos ingresos por USD 2.630 M, un 4.5% menos comparado con los registrados en el año 2018, y un 1.33% menos de lo presupuestado.

El precio medio conseguido en el año fue de 0.376 cents, 0.024 cents menos que el año pasado, 0.006 cents menor al presupuestado.

- Bajas

Se dieron de baja 661 M tallos que no pudieron ser colocados en el mercado, que representa un 9.45% de la oferta exportable Vs un 3.21% comparado con el año pasado. Esto debido a que hubo flor en épocas en las que el mercado se encontraba deprimido y por falta de clientes que puedan absorber el incremento en la producción.

- Costos

El total de costos de la empresa estuvo en USD 3.182 M, un 5.5% mas con respecto a los costos del 2018, y un 20.3 mas comparado con el presupuesto.

- Resultados

En el presente ejercicio económico se obtuvo un resultado negativo de USD 455 M dólares, causado principalmente por las afectaciones de índole técnica experimentadas durante el año y que afecto la producción.

### **3).- Hechos relevantes**

#### **Certificaciones**

La empresa renovó las certificaciones FLO, Flor Ecuador y BASC.

#### **Precios de Transferencia**

De acuerdo a los requerimientos de ley, la empresa no está obligada a realizar un estudio de precios de transferencia, al no existir partes relacionadas.

#### **4).-Propiedad intelectual**

La empresa cumple con todas las leyes de propiedad intelectual. Existen licencias vigentes para el cultivo de todas las variedades de rosa, así como también las respectivas licencias de software usados en todos los procesos.

#### **5).-Recomendaciones para el año 2020**

Las principales recomendaciones de la Gerencia General son las siguientes:

- Mejorar la estructura comercial de la empresa, con el fin de alcanzar nichos de mercado que mejore los niveles de precio de la empresa.
- Diversificar la cartera de clientes, de manera que nos permita colocar los remanentes actuales, en nichos de mercado aun no explorados por la empresa.
- Hacer erradicaciones de variedades con características fisiológicas que no cumplan con los parámetros de calidad y rentabilidad que espera la empresa.
- Mantener las certificaciones internacionales que tenemos actualmente.

Atentamente,

Diego Naranjo  
Gerente General  
Rosas del Monte RoseMonte S.A.

Quito, 9 de marzo de 2.020