



ROSAS DEL MONTE ROSEMONTE S.A.

INFORME DE LA GERENCIA GENERAL A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS SOBRE EL EJERCICIO ECONOMICO DEL AÑO 2016

1) Entorno

La floricultura ecuatoriana atraviesa momentos difíciles en los mercados internacionales desde el año 2014. En los últimos meses se ha agravado la situación de las exportaciones de flores en los distintos mercados, debido principalmente a una caída importante de la producción durante los últimos 5 meses del año, entre las principales razones para dicha caída tenemos una baja importante de la luminosidad, ciclos climáticos cambiados, lo cual ha traído como consecuencia un mayor porcentaje de brotes engequecidos, producción de tallos cortos por fuera de lo normal y afectación de los ciclos productivos.

La crisis económica mundial ocasionada por la caída de los precios del petróleo, el fortalecimiento del dólar y el desplome de la economía Rusa trajo como consecuencia una baja importante de los precios, afectando significativamente los resultados.

Pese a los escenarios poco alentadores en nuestros mercados internacionales, se renovó el 13,08% de plantas, las mismas que al momento se encuentran en plena producción.

Se realizó la expansión del invernadero número 23 de aproximadamente un poco más de media hectárea, con financiamiento propio del flujo de caja de la compañía, el mismo que salió con producción a pico para la festividad de San Valentín.

Participamos activamente en tres ferias internacionales, Europa, Estados Unidos y Ecuador, siendo esta última la feria más importante de rosas del mundo, en la cual obtuvimos entre 119 participantes, el premio de platino al mejor productor de rosas, hecho que nos posicionó muy por lo alto en el mercado internacional. Se hizo visitas a los clientes más importantes de Europa y Estados Unidos, obteniendo resultados positivos para nuestra cartera de clientes.

2) Resultados

- Producción y Flor Nacional

La producción total del año 2016 fue de 7.580 M tallos, lo cual representa un 1% menos comparado con el año 2015 y un 5% menos comparado con el presupuesto.

La flor nacional alcanzó un nivel del 14% con respecto a la producción, 1 punto más comparado con el año 2015, y un dos puntos más comparado con el presupuesto.

- Ventas

Durante el año 2016 exportamos 6.925 M tallos, lo cual representa un 2% menos, comparado con el año 2015, y alcanzando el nivel del presupuesto.

Obtuvimos ingresos por USD 2.675 M, lo cual representa un 5% menos al registrado en el año 2015, y un 14% menos comparado con el presupuesto.

El precio medio conseguido en el año fue de 0,38 cents, un centavo menos que el año pasado, y cinco centavos menos comparado con el presupuesto.

- Bajas

Se dieron de baja 349 M tallos que no pudieron ser colocados en el mercado, que representa un 4,8% de la oferta exportable Vs un 2,3% comparado con el año pasado. Dichas bajas se concentran principalmente en el mes de enero, debido a que la mayoría de productores ecuatorianos salieron adelantados con la producción de san valentin, lo que ocasiono un colapso en el mercado de pre valentin saturando a precios muy bajos los diferentes mercados. Adicionalmente tenemos bajas en los meses de verano donde la demanda baja de manera importante en nuestros principales clientes y en aquellas variedades de poca demanda, que han sido objeto de renovación para el próximo ejercicio económico.

- Costos

El total de costos de la empresa estuvo en USD 2.790 M, un 0,8% por abajo con respecto a los costos del 2015, y un 5% menos comparado con el presupuesto.

- Resultados

El presente ejercicio económico arroja un resultado negativo de USD 115 M, cuyas principales causas son las descritas en párrafos anteriores. Adicionalmente, en el mes de Octubre sufrimos un evento climático severo causado por una granizada, lo cual afecto parte de la producción y se incurrió en gastos adicionales para solventar la emergencia. Dicho monto asciende a la suma de 36 mil dólares.

3) Hechos relevantes

Certificaciones

La empresa renovó las certificaciones FLO, Flor Ecuador y BASC.

Precios de Transferencia

De acuerdo a los requerimientos de ley, la empresa no está obligada a realizar un estudio de precios de transferencia, al no existir partes relacionadas.

4) Propiedad intelectual

La empresa cumple con todas las leyes de propiedad intelectual. Existen licencias vigentes para el cultivo de todas las variedades de rosa, así como también las respectivas licencias de software usados en todos los procesos.

5) Recomendaciones para el año 2017

Las principales recomendaciones de la Gerencia General son las siguientes:

- Buscar más eficiencias para mejorar la actual estructura de costos.
- Diversificar la cartera de clientes, de manera que nos permita colocar los remanentes actuales, en nichos de mercado aún no explorados por la empresa.
- Hacer erradicaciones de variedades con características fisiológicas que no cumplan con los parámetros de calidad y rentabilidad que espera la empresa.
- Mantener las certificaciones internacionales que tenemos actualmente.
- Participar en al menos tres ferias internacionales, y continuar con el programa anual de visitas a clientes estratégicos.

Atentamente,



Diego Naranjo
Gerente General
Rosas del Monte RoseMonte S.A.

Quito, 2 de Marzo de 2017