



ROSAS DEL MONTE ROSEMONTE S.A.

INFORME DE LA GERENCIA GENERAL A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS SOBRE EL EJERCICIO ECONÓMICO DEL AÑO 2015

1) Entorno

Entre los hechos mas relevantes del año 2.015 debemos destacar la crisis económica mundial ocasionada por la caída de los precios del petroleo, el fortalecimiento del dolar y el desplome de la economía Rusa trayendo como consecuencia una devaluación importante del rublo, pasando de 30 rublos/dólar en promedio durante los ultimos 8 años a 85 rublos/dólar al cierre de Diciembre.

Rusia ocupa el segundo lugar de las exportaciones de rosas ecuatorianas después de Estados Unidos, con un 34% de participación en ese mercado. Esta situacion ocasionó una caída importante en los precios a nivel general, puesto que muchos productores reorientaron sus exportaciones a distintos mercados, trayendo como consecuencia una baja en los precios.

Se participó activamente en cuatro ferias internaciones en Rusia y Estados Unidos, así como también se hizo visitas a los clientes mas importantes de Europa, obteniendo resultados positivos para nuestra cartera de clientes.

Se contrató los servicios de una persona que nos represente en los Estados Unidos, con el fin de llegar con ofertas CIF a nichos de mercado que no importan directamente de Ecuador. Se empezó en Septiembre y esperamos tener resultados positivos en este año.

Se renovó el 15,19% de plantas, las mismas que al momento se encuentran en plena producción.

El constante incremento de salarios decretado por el gobierno durante los últimos años , genera un importante impacto en los costos de producción de las empresas, en especial en las intensivas en mano de obra, como es el caso de las de flores.

2) Resultados Financieros

La utilidad antes de impuestos, participación a empleados y provisiones para el año 2015, estuvo un 114% más a la del 2014, y un 46% menos comparado con el presupuesto.

- Producción y Flor Nacional

La producción total del año 2015 fue de 7.619 M tallos, lo cual representa un 18% mas comparado con el año 2.014 y un 4% mas comparado con el presupuesto.

La flor nacional alcanzó un nivel del 13,06% con respecto a la producción, 2,69 puntos menos comparado con el año 2.014, y un punto mas comparado con el presupuesto.

- Ventas

Durante el año 2015 exportamos 7.052 M tallos, lo cual representa un 22% mas, comparado con el año 2.014, y un 11% más comparado con el presupuesto.

Obtuvimos ingresos por USD 2.818 M, lo cual representa un 5% mas al registrado en el año 2.014, y un 2% menos comparado con el presupuesto.

El precio medio conseguido en el año fue de 0,39 cents, seis centavos menos que el año pasado, y cinco centavos menos comparado con el presupuesto.

- Bajas

Se dieron de baja 168 M tallos que no pudieron ser colocados en el mercado, que representa un 2,32% de la oferta exportable Vs un 2,72% comparado con el año pasado. Dichas bajas se concentran principalmente en los meses de verano donde la demanda baja de manera importante en nuestros principales mercados y en aquellas variedades de poca demanda, que han sido objeto de renovación para el próximo ejercicio económico.

Costos

El total de costos de la empresa estuvo en USD 2.812 M, un 4% por arriba con respecto a los costos del 2.014, y un 1% menos comparado con el presupuesto.

Resultados

En el presente ejercicio económico se obtuvo una utilidad bruta de USD 7 M, un 114% más con respecto al año anterior, y un 46% menos, comparado con el presupuesto.

De la utilidad resultante se destinarán USD 4 M dólares al pago del Impuesto a la Renta, USD 1 M dólares como participación a los trabajadores, y 0.2 M como reserva legal, obteniendo como resultado una utilidad neta de USD 1.7 M.

3) Propuesta sobre destino de las utilidades del ejercicio económico 2015

La Gerencia General propone mantener las utilidades generadas en este ejercicio económico en la cuenta patrimonial Utilidades retenidas a disposición de los socios.

4) Hechos relevantes

Certificaciones

La empresa renovó las certificaciones FLO, EurepGAP, Flor Ecuador y BASC.

Precios de Transferencia

De acuerdo a los requerimientos de ley, la empresa no está obligada a realizar un estudio de precios de transferencia, al no existir partes relacionadas.

5) Propiedad intelectual

La empresa cumple con todas las leyes de propiedad intelectual. Existen licencias vigentes para el cultivo de todas las variedades de rosa, así como también las respectivas licencias de software usados en todos los procesos.

6) Recomendaciones para el año 2016

Las principales recomendaciones de la Gerencia General son las siguientes:

- Buscar más eficiencias para mejorar la actual estructura de costos.
- Diversificar la cartera de clientes, de manera que nos permita colocar los remanentes actuales, en nichos de mercado aun no explorados por la empresa.
- Hacer erradicaciones de variedades con características fisiológicas que no cumplan con los parámetros de calidad y rentabilidad que espera la empresa.
- Mantener las certificaciones internacionales que tenemos actualmente.
- Participar en al menos tres ferias internacionales, y continuar con el programa anual de visitas a clientes estratégicos.

Atentamente,



Diego Naranjo
Gerente General
Rosas del Monte RoseMonte S.A.

Quito, 1 de Marzo de 2.016