



INFORME DE GERENCIA ACTIVIDADES DEL AÑO 2018

Quito, 03 de abril de 2019.

Estimados Socios,

Diando fiel cumplimiento con lo estipulado en la Ley de Compañías y en los Estatutos de la empresa, presento a su consideración el Informe de Actividades correspondiente al ejercicio económico del año 2018.

ENTORNO DE MERCADO:

En el año 2018 la principal actividad empresarial a la que se dedica nuestra compañía ha tenido un fuerte crecimiento de competidores, motivo por el cual se analizan estrategias de mejora en licencias y acreditaciones para poder cumplir con los requisitos de nuestros clientes y responder a las demandas del mercado.

En este período 2019 se buscará cumplir con las acreditaciones mínimas para alcanzar a cumplir con todos los clientes.

CUMPLIMIENTO DE METAS Y OBJETIVOS:

Las actividades realizadas en el año 2017 facilitaron el ingreso de la compañía a trabajar dentro de nuevos clientes brindando servicios de calidad, precio y en tiempos aceptados. Queda pendiente trabajar con nuevos clientes en áreas no enfocadas por la competencia.

Se buscará asegurar el trabajo con los clientes actuales brindando las certificaciones necesarias.

En el presente año se iniciará con la diversificación del portafolio de la compañía para no depender de una sola rama del mercado y tener abierta la oportunidad a otras industrias.

DISPOSICIONES DEL DIRECTORIO Y DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS:

Se siguieron los lineamientos y directrices establecidos en la Junta General de Socios, que estuvieron orientados a trabajar con nuevos clientes y continuar con el análisis de mercado para posicionar a la compañía sosteniendo las operaciones dentro de las condiciones dadas.

RESULTADO DEL EJERCICIO:



Con los inconvenientes presentados en el equipo de RX y las nuevas políticas de los clientes finales referente a la norma ISO 17020. Se perdieron varios proyectos y oportunidades de trabajo con nuevos clientes. Dejando las metas parcialmente cumplidas.

La pérdida obtenida en este período no impide continuar con las actividades y buscar el crecimiento deseado dentro de un nuevo ejercicio económico. Se trabajará arduamente para llegar a cumplir a cabalidad con los objetivos y metas establecidos.

RECOMENDACIONES Y COMPROMISOS PARA EL AÑO 2019:

- Analizar y establecer nuevos mercados en diferentes industrias para diversificar el portafolio de negocios de la empresa y así no depender del mismo segmento para incrementar ventas y obtener las utilidades esperadas.
- Verificar las acreditaciones, licencias y certificaciones necesarias para cumplir con los requisitos de los clientes tanto actuales como nuevos.
- Formar y capacitar personal para poder abarcar más servicios y poder abarcar varios proyectos a la vez.
- Establecer una comunicación más directa y amigable con los clientes actuales para saber sus necesidades y referencias sobre nuestros trabajos.
- Crear alianzas con la competencia para poder ganar proyectos más grandes.
- Conseguir Nivel 3 para entrar a trabajar en empresas o clientes ASME.

Agradezco la confianza que ustedes me brindan durante estos años de trabajo frente a la empresa y cuento con la completa seguridad que, con su apoyo permanente en el transcurso de este nuevo período, se cumplirán las metas y objetivos planteados por el directorio.

Atentamente,



Eduardo Cisneros Cornejo.

Gerente General

GeosMidgard Cia. Ltda.