

INFORME DE GERENCIA

ZAMICCO S.A

A los señores socios:

A continuación me permito presentar a ustedes un resumen de las labores realizadas en el periodo del año 2013.

Las ventas se comenzaron a realizar desde el mes de octubre de 2013, empezando así el proceso productivo y comercialización de los mismos.

La compañía ha comenzado a introducir sus productos, con altos estándares de cumplimiento y calidad comenzando con rutas y clientes especiales.

La gerencia mantendrá un control permanente sobre su futura cartera y estará atenta a cualquier cambio en su comportamiento.

Se ha implementado controles permanentes sobre las existencias de inventarios, con el fin de tomar decisiones en la distribución oportuna del producto y para tener una producción oportuna acorde con las necesidades del Dpto. de Ventas.

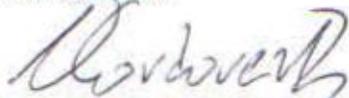
El mejoramiento del personal para atender a los clientes especiales.

Las relaciones y ambiente laboral se han mantenido en condiciones normales y se ha hecho énfasis a cada uno de los funcionarios de la compañía sobre el mejoramiento continuo de cada actividad con el fin de mejorar nuestros estándares de calidad y servicio.

La gerencia mantiene el control sobre el cumplimiento, tanto de las obligaciones fiscales como de las obligaciones societarias de la compañía. Las declaraciones mensuales y anuales de impuestos se encuentran al día así como los pagos de aportes al IESS.

Quiero agradecer el respaldo brindado a mi gestión como gerente de ZAMICCO y reiterar mi compromiso para cumplir con los objetivos propuestos.

Atentamente,



Juan Fernando Cordovez B

GERENTE GENERAL

INFORME DE GERENCIA

ZAMICCO S.A

A los señores socios:

A continuación me permito presentar a ustedes un resumen de las labores realizadas en el periodo del año 2013.

Las ventas se comenzaron a realizar desde el mes de octubre de 2013, empezando así el proceso productivo y comercialización de los mismos.

La compañía ha comenzado a introducir sus productos, con altos estándares de cumplimiento y calidad comenzando con rutas y clientes especiales.

La gerencia mantendrá un control permanente sobre su futura cartera y estará atenta a cualquier cambio en su comportamiento.

Se ha implementado controles permanentes sobre las existencias de inventarios, con el fin de tomar decisiones en la distribución oportuna del producto y para tener una producción oportuna acorde con las necesidades del Dpto. de Ventas.

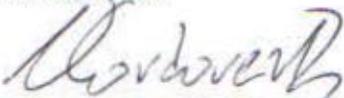
El mejoramiento del personal para atender a los clientes especiales.

Las relaciones y ambiente laboral se han mantenido en condiciones normales y se ha hecho énfasis a cada uno de los funcionarios de la compañía sobre el mejoramiento continuo de cada actividad con el fin de mejorar nuestros estándares de calidad y servicio.

La gerencia mantiene el control sobre el cumplimiento, tanto de las obligaciones fiscales como de las obligaciones societarias de la compañía. Las declaraciones mensuales y anuales de impuestos se encuentran al día así como los pagos de aportes al IESS.

Quiero agradecer el respaldo brindado a mi gestión como gerente de ZAMICCO y reiterar mi compromiso para cumplir con los objetivos propuestos.

Atentamente,



Juan Fernando Cordovez B

GERENTE GENERAL