BOBARCO CIA. LTDA.

INFORME ANUAL DE LA ADMINISTRACIÓN EJERCICIO ECONOMICO DEL AÑO 2010

Quito, 05 de abril del 2011

ENTORNO EMPRESARIAL

Durante el año 2010, nuestro país esperaba una recuperación en la llegada de remesas aunque no a los niveles de 2008 y un crecimiento en sus exportaciones tanto petroleras como no petroleras lo que podría soportar un crecimiento de su producto cercano al 3%, lo que representa un crecimiento per. Cápita modesto y que no alcanza a recuperar la pérdida del nivel de ingresos del 2009.

De todas maneras, los problemas que enfrento nuestro país fueron varios y entre los principales la falta de financiamiento y los altos costos de este, frente a su creciente gasto público, producto de una cuestionable estrategia en el manejo de su deuda externa.

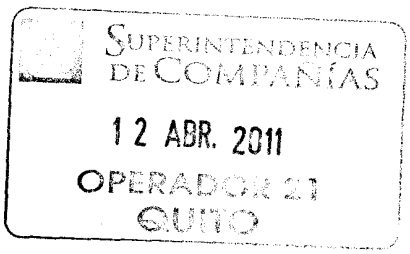
DISPOSICIONES DEL DIRECTORIO Y DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

En el año 2010, la Compañía Bobarco Cia. Ltda., se ha mantenido en una situación económica estable, lo que nos ha permitido poder trabajar y desarrollarnos como empresa.

Durante el año 2010, hemos acatado fielmente las directrices y disposiciones del Estatuto de la Constitución de la Compañía, así como también el cumplimiento fiel del código de ética en los negocios de Bobarco Cia. Ltda. Que en todos los casos estuvieron orientados a buscar un posicionamiento de la compañía, presentando a nuestros posibles clientes estándares de calidad, servicio y observancia de las disposiciones legales y estatutarias.

INFORME SOBRE EL RESULTADO DEL EJERCICIO

La administración informa que el desarrollo de las actividades propias de la Compañía en las condiciones antes señaladas da como resultado de este ejercicio económico una pérdida de USD $40.286.43 (cuarenta mil doscientos ochenta y seis con 43/100 dólares).



RECOMENDACIONES Y COMPROMISOS ANTE LA JUNTA PARA EL EJERCICIO 2011

La administración recomienda las siguientes acciones para el año 2011:

1. Obtener captación de clientes a través de:

    a. Buscar el mejoramiento continuo de nuestro sistema de mercadeo y comercialización enfocando nuestros esfuerzos a los segmentos de mercado y clientes que reconocen las ventajas y el valor de las soluciones y servicios que ofrece Bobarco Cia. Ltda.

    b. Observar el mejor aprovechamiento de la capacidad instalada de la Compañía, tomando en cuenta tiempos y obtener resultados de alta calidad y en menor tiempo, mejorando la absorción de los costos fijos, realizar un estudio de mercado.

    c. Implementar nuevas políticas, procedimientos y controles que permitan mejorar nuestros flujos de información contable y financiera, los mismos que deben ser claros, confiables y a tiempo, que permitan tomar decisiones oportunas y acertadas.

Agradezco la confianza que los señores Socios me dispensaron durante el año 2010, tengo la seguridad que con el apoyo de ustedes durante el año 2011 se alcanzarán los objetivos y metas propuestos por la Administración.

Atentamente;

Ing. Jorge Viteri
GERENTE GENERAL
BOBARCO CIA. LTDA.

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
12 ABR. 2011
OPERADOR 21
QUITO