

INFORME DE GERENCIA

EJERCICIO ECONOMICO 2017 COMPAÑÍA TESTEK DE ECUADOR S.A.

1. PRESENTACION

Señores Accionistas de:

TESTEK DE ECUADOR S.A.

En Quito, a los 10 días de abril de 2018, dando fiel cumplimiento de las disposiciones de la Ley de Compañías, en calidad de Gerente General, me permito poner a su consideración el Informe de la Gestión realizada por la Administración de TESTEK DE ECUADOR S.A., durante el ejercicio económico del año 2017.

2. CONTENIDO

- a. Aspectos generales de constitución.
- b. Cuadro de constitución accionaria.
- c. Cuadro de directivos.
- d. Aspectos administrativos, laborales y legales.
- e. Condiciones del Entorno.
- f. Gestión Administrativa.
- g. Resultados de la operación de Testek de Ecuador S.A. en el 2017.
- h. Comparación de la situación financiera y los resultados anuales de la compañía con los del ejercicio precedente.
- i. Disposiciones de Junta General.
- j. Recomendaciones a la junta general respecto de políticas y estrategias para el ejercicio del 2018.

a. ASPECTOS GENERALES DE CONSTITUCIÓN.

TESTEK DE ECUADOR S.A. se constituyó bajo escritura pública del 7 de agosto del 2012 y se inscribió en el Registro Mercantil del cantón Quito el 15 de Octubre del 2012, fecha a partir de la cual tuvo existencia legal. Actualmente TESTEK DE ECUADOR S.A., puede realizar todas aquellas actividades que contengan por objeto la fabricación y comercialización de

INFORME DE GESTION. 1 DE ENERO – 31 DE DICIEMBRE 2017

Gerente General: Marco Antonio Moncerrate Sánchez

equipos y materiales de consumo para ensayos destructivos, No destructivos, inspección, mantenimiento y reparación de equipos industriales, así como también equipos de instrumentación y laboratorio.

b. CUADRO DE CONSTITUCIÓN ACCIONARIA.

TESTEK DE ECUADOR S.A, está conformada por dos (2) accionistas desde el 07 de Agosto del 2012 según se evidencia en el acta No.8 y debidamente registrado en el folio No. 049 del libro de Actas.

ACCIONISTAS	IDENTIFICACION	PORCENTAJEEE
Agueda Beatriz Azacón	045495094	40%
Tito Libio Gamarra	045233689	60%
		100%

c. CUADRO DE DIRECTIVOS 2017.

NOMBRES	CARGOS
Tito Libio Gamarra	Presidente
Marco A. Moncerrate Sánchez	Gerente General

d. ASPECTOS ADMINISTRATIVOS, LABORALES Y LEGALES

Las normas administrativas y procedimientos dictados por la Junta General de Accionistas así como reglamento y disposiciones generales se han cumplido para el correcto funcionamiento de la Compañía.

Al 31 de diciembre del 2017, la Compañía se encuentra al día en todas sus obligaciones con el personal administrativo y de operación, cumpliendo con lo que dispone el Ministerio de Trabajo por intermedio del Código de Trabajo y la Ley Seguridad Social (IESS).

Todas las obligaciones legales se han cumplido satisfactoriamente según lo estipulado en las Leyes pertinentes en materia de impuestos y otros aspectos de observancia obligatoria (Municipales y otros impuestos).

INFORME DE GESTION. 1 DE ENERO – 31 DE DICIEMBRE 2017

Gerente General. Marco Antonio Moncerrate Sánchez

La Compañía al finalizar el año 2017, no mantiene litigios pendientes de ninguna naturaleza.

De igual manera, la cuenta bancaria que posee TESTEK DE ECUADOR S.A. para el desarrollo de sus operaciones, se encuentran libre de embargos o limitaciones en sus movimientos.

e. CONDICIONES SOBRE EL ENTORNO

Ecuador registró una inflación anual de -0,20% en 2017, la más baja de la última década, contra 1,12% de 2016 y 8,83% de 2008, según el INEC, además señaló que en diciembre de 2017 la tasa de desempleo a nivel nacional se ubicó en 4,6%, es decir, 0,6 puntos menos que en diciembre de 2016. La tasa de empleo adecuado se mantiene apenas por encima del 40% de la población económicamente activa (PEA)

El Ecuador es el país con menor crecimiento en la región, después de Venezuela, tomando en cuenta que otros países también se vieron afectados por la caída de los precios de bienes primarios como el precio del petróleo y el cobre. De acuerdo al BCE, el crecimiento de la economía en un 3% en el 2017 fue impulsado por un mayor dinamismo en 16 de 18 actividades económicas. El crecimiento del consumo en 2018 (1,3%) será menor al de 2017 (4,5%) y la inversión crecerá 3,6% en 2018.

El elevado gasto público que se financia con un importante nivel de deuda, cual puede ser uno de los mayores problemas que se den en 2018, dado que el servicio de deuda, asciende a USD 10.000 millones de acuerdo a fuentes oficiales.

Ecuador crecerá entre 0,6% y 1% durante 2018 pronosticaron organismos financieros. Los sectores con más crecimiento son las exportaciones, importaciones y consumo de hogares. En la Proforma del próximo año, se fijó un valor de \$41,92 por barril de petróleo.

Estos antecedentes llevan a que los principales desafíos en lo que el Ecuador tenga que trabajar en 2018 giren en torno a:

- Aplicación de medidas efectivas de ajuste, dada la dificultad de sostener las cuentas fiscales.
- Reducir los niveles de endeudamiento, debido al elevado nivel de servicio de la deuda y a la imposibilidad de mantener un modelo que dependa de este rubro.
- Generación de incentivos y confianza para las empresas, ya que son los actores más relevantes en el dinamismo de la economía.
- Fomento del comercio exterior, mediante un mejor acceso de los productos a otros mercados y la revisión de medidas de control comercial que traen beneficios de muy corto plazo pero complican el desarrollo del país y su situación a nivel internacional.
- La volatilidad del precio del petróleo que se proyecta será mayor en 2018.

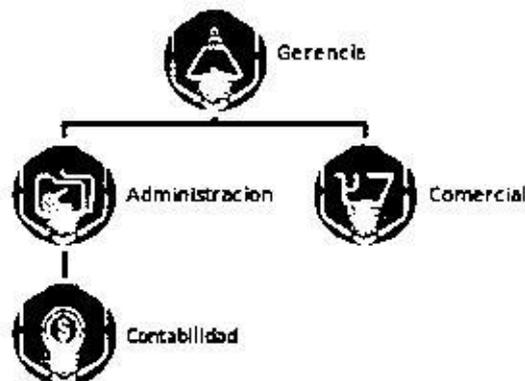
INFORME DE GESTION, 1 DE ENERO – 31 DE DICIEMBRE 2017

Gerente General: Marco Antonio Moncerrate Sánchez

Todos estos elementos inciden en el sostenimiento y la necesidad de fortalecer la dolarización, que ha sido uno de los principales pilares económicos del país.

f. GESTION ADMINISTRATIVA

Durante este periodo, se le dio continuidad a la política y estructura organizacional implementada en el 2016. Testek de Ecuador S.A. cuenta con una estructura organizacional básica distribuida en cuatro departamentos funcionales donde se concentran toda la operación de la siguiente manera:



En el 2017 el área comercial fue reestructurada para lograr una mayor eficiencia comercial. Se incorporó un nuevo vendedor, y se definieron nuevos territorios comerciales: Costa, Sierra y Oriente. Cada vendedor atiende una de las regiones indicadas, y tiene autonomía para ofrecer todas las líneas del portafolio de productos que maneja Testek de Ecuador S.A.

En términos administrativos para el buen desempeño de la compañía se ha implementado el sistema POWER BI para el seguimiento de los indicadores claves del negocio. La facturación e Inventario se sigue controlando a través del Sistema PROFIT, software implementado por TESTEK DE ECUADOR S.A., para el registro de la contabilidad de la empresa, a cargo de la Lic. Ligia Mediavilla quien presta los servicios contables como outsourcing a través de la empresa Asesoría Jurídica y Contable R&E Consultores EMRI Cia. Ltda.

A lo largo de 2017, TESTEK DE ECUADOR S.A. ha cumplido con lo establecido en el reglamento interno de Trabajo el cual se encuentra debidamente legalizado en el Ministerio de Relaciones Laborales. Reglamento destinado a la generación de un buen ambiente de trabajo en la empresa, así como a orientar las relaciones de la empresa con sus empleados. Significando esto, que no se encuentra ninguna inconsistencia en cuanto a los

INFORME DE GESTION. 1 DE ENERO – 31 DE DICIEMBRE 2017

Gerente General, Marco Antonio Moncerrate Sánchez

procedimientos de las obligaciones laborales, así como pagos al Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social (IESS). Adicionalmente se han establecido herramientas de control para que cada elemento contractual quede registrado en el archivo de cada empleado.

Las obligaciones Impositivas de TESTEK DE ECUADOR S.A. a nivel nacional y local, así como sus obligaciones tributarias con el Fisco y la Municipalidad del Distrito Metropolitano de Quito, entre otros, se han honrado satisfactoriamente y de forma oportuna. Todas dentro de los plazos establecidos por la ley.

Los procedimientos relacionados con el esquema laboral; ingresos, pagos oportunos, pagos de impuestos (SRI) y demás garantías laborales, hacia cada uno de los empleados y colaboradores se ejecutan eficazmente por parte de Testek de Ecuador S.A.

g. RESULTADOS DE LA OPERACIÓN DE TESTEK DE ECUADOR S.A. EN EL 2017.

Los objetivos generales de Testek de Ecuador S.A. para el ejercicio económico del 2017, de acuerdo al mapa estratégico aprobado por la directiva, fueron:

1. Lograr la meta de venta de USD 1.000.000,00 para el 2017.
2. Lograr una rentabilidad del 35% en la operación del 2017.
3. Reducir costos de operación en un 10% vs el 2016.

A continuación se presenta una relación resumida de los resultados obtenidos para cada uno de los objetivos planteados:

OBJETIVO	RESULTADO 2017 (USD)	RESULTADO 2017 (%)
PRESUPUESTO DE VENTA USD 1MM	USD 381.940,68	38,20%
RENTABILIDAD DE 35% DE LA OPERACION	- USD 9,588.30	- 2.50%
REDUCCION COSTOS OPERATIVOS EN 10% VS 2016 (USD 104,656.75)	USD 133,470.68	27.60%

* Información extraída de los estados financieros reportados al SRI.

Los objetivos planteados por la organización no fueron conseguidos en términos generales. No obstante, se pueden rescatar algunos elementos que plantean un futuro promisorio para la operación de Testek de Ecuador S.A. en el año 2018:

INFORME DE GESTION. 1 DE ENERO – 31 DE DICIEMBRE 2017

Gerente General. Marco Antonio Monecrrate Sánchez

1. Los ingresos en el año 2017 se incrementaron en un 19% respecto al 2016, sin embargo el aumento sustancial en los gastos operacionales mermaron la rentabilidad del negocio. Cabe destacar que el aumento en los gastos operacionales corresponden con la ampliación de la estructura comercial de Testek de Ecuador S.A. en el 2017, por lo cual se espera una compensación positiva que se traduce en mayores ingresos en el 2018.
2. Se consiguió por primera vez desde la constitución de Testek de Ecuador S.A., la participación en procesos de contratación pública. Se logró firmar contratos con empresas públicas clasificadas como "Cuentas Clave", tales como: EP Petroecuador y Petroamazonas, en sus diferentes unidades de negocio.
3. Como consecuencia de lo indicado en el punto anterior, se fortaleció el relacionamiento con el sector público, lo cual ha permitido generar y desarrollar nuevos negocios potenciales. Esto se evidencia en un incremento sustancial en el PIPELINE de ventas, llegando a montos alrededor de los USD 3MM, lo cual representa un incremento superior al 300% respecto al año 2016, y que tendrá como consecuencia el incremento en los ingresos esperados para el 2018.
4. Se desarrolló la segmentación y categorización de clientes a un nivel superior que en el 2016, gracias al uso de información pública disponible en la superintendencia de compañías. Esto también ha influenciado en el incremento del PIPELINE de ventas.
5. Se cierra el año 2017 con contratos abiertos con empresas públicas, representando una facturación potencial para el primer cuarto del año 2018 por un monto superior a los USD 200,000.00.

H. COMPARACIÓN DE LA SITUACIÓN FINANCIERA Y LOS RESULTADOS ANUALES DE LA COMPAÑIA CON LOS DEL EJERCICIO PRECEDENTE

Con respecto a la información financiera de la compañía a continuación se presenta en forma simplificada los ingresos, gastos y el patrimonio de la compañía al finalizar el ejercicio 2017:

	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Ingresos	381.940,68	319.035,46
Costos	251.714,50	209.699,49
Utilidad Bruta	130.226,18 (34,1%)	109.335,97 (34,3%)
Gastos	137.715,39	102.184,68
Utilidad/Pérdida Neta antes de Impuestos y 15% Part. Trabajadores	7.489,21	7.151,29

**INFORME DE GESTION.
1 DE ENERO – 31 DE DICIEMBRE 2017**

Gerente General. Marco Antonio Moncerrate Sánchez.

15% Participación Trabajadores	0	1072,69
22% Impuesto a la Renta Causado	2.099,09	510,68
UTILIDAD/PERDIDA NETA	9.588,30	5.567,92

El patrimonio de \$ 74.425,71 compuesto de la siguiente manera:

	<u>2017</u>
Capital suscrito	140.000,00
Reserva Legal	3.859,73
Utilidad acumulada ejercicios anteriores	5.567,92
Pérdida acumulada de ejer. Anteriores	-
Pérdida del ejercicio	- 9.588,30
PATROMINIO NETO	74.425,71

i. DISPOSICIONES DE JUNTA GENERAL

1. Todas las disposiciones societarias fueron cumplidas como poner a consideración de la Junta General de Accionistas los estados financieros al 31 de diciembre del 2017 y demás informes para su aprobación y posterior declaración del impuesto a la renta al Servicio de Rentas Internas y presentación a la Superintendencia de Compañías.

2. Las aprobaciones, autorizaciones y demás disposiciones de la Junta General de Accionistas se cumplieron según lo dispuesto en los estatutos sociales y Ley de Compañía.

j. RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL RESPECTO A LAS POLITICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL EJERCICIO DEL 2018.

1. La Administración recomienda que se mantenga la situación patrimonial positiva de la empresa, con el fin de cumplir con los objetivos que persigue la misma, así como fortalecer la imagen ante sus clientes.

INFORME DE GESTION. 1 DE ENERO – 31 DE DICIEMBRE 2017

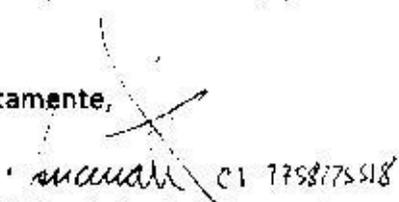
Gerente General. Marco Antonio Muncerrate Sánchez

2. Se recomienda optimizar el capital de trabajo con el fin de salvaguardar la liquidez.
3. Se recomienda profundizar la presencia en las regiones comerciales definidas, especialmente en la región Costa, debido a las características de su geografía y mercado. En este sentido, se debe lograr la presencia permanente de un representante de ventas en dicha región.
4. Se recomienda ejecutar las estrategias, tácticas y proyectos definidos en el mapa estratégico aprobado por la directiva para el año 2018.

Agradezco a los señores accionistas la confianza en mí depositada para el cumplimiento de mis funciones.

Sin más por el momento, quedo de ustedes agradecido.

Atentamente,


Ing. Marco Antonio Muncerrate
Gerente General
TESTEK DE ECUADOR S.A.
RUC: 1792401909001