

INFORME DE GESTION. 1 DE ENERO – 31 DE DICIEMBRE 2015

Gerente General de ASESORIA TECNICA RUMICHA

1. PRESENTACION

El presente informe fue desarrollado para dar cumplimiento a los requerimientos legal y estatutario, sobre la gestión realizada durante el ejercicio económico 2015, en mi calidad de Gerente General de TESTEK DE ECUADOR S.A.

Dicho informe, será presentado ante la Asamblea de Accionistas donde se consignan las actividades relevantes ejecutadas durante el año 2015.

2. CONTENIDO

- a. Aspectos generales de constitución.
- b. Cuadro de constitución accionaria
- c. Cuadro de directivos.
- d. Situación jurídica.
- e. Gestión administrativa
- f. Hechos de interés
- g. Acontecimientos importantes posteriores al cierre.
- h. Evolución de los negocios
- i. Estado del cumplimiento sobre propiedad intelectual y derechos de autor

a. ASPECTOS GENERALES DE CONSTITUCIÓN.

TESTEK DE ECUADOR S.A. se constituyó bajo escritura pública del 7 de agosto del 2012 y se inscribió en el Registro Mercantil del cantón Quito el 15 de Octubre del 2012, fecha a partir de la cual tuvo existencia legal. Actualmente TESTEK DE ECUADOR S.A., puede realizar todas aquellas actividades que contengan por objeto la fabricación y comercialización de equipos y materiales de consumo para ensayos destructivos. No destructivos, inspección, mantenimiento y reparación de equipos industriales así como también equipos de instrumentación y laboratorio.

b. CUADRO DE CONSTITUCIÓN ACCIONARIA.

TESTEK DE ECUADOR S.A. está conformada por dos (2) accionistas desde el 07 de Agosto del 2012 según se evidencia en el acta No.8 y debidamente registrado en el folio No. 049 del libro de Actas.

ACCIONISTAS	IDENTIFICACION	PORCENTAJE
Agueda Beatriz Azacon	045495094	40%
Tito Libio Gamarra	045233689	60%
		100%

c. CUADRO DE DIRECTIVOS 2015.

NOMBRES	CARGOS
TITO LIBIO GAMARRA	Presidente
ALEXNADRA PAZMIÑO RAMIREZ	Gerente general
CATALINA PEREZ	Contador

d. SITUACIÓN JURÍDICA

La situación jurídica en todos sus aspectos se considera normal. Ya que a la fecha no existen reclamos en proceso de fallo, ni pendientes de determinar valor, tampoco existen violaciones de leyes o regulaciones o del incumplimiento de las normas, cuyos efectos deban ser considerados para ser revelados en los estados financieros y en la presentación de este informe.

De igual manera, la cuenta bancaria que posee TESTEK DE ECUADOR S.A. para el desarrollo de sus operaciones, se encuentran libre de embargos o limitaciones en sus movimientos.

En general la compañía, ha cumplido con todos los aspectos contemplados en acuerdos contractuales tanto laborales como operacionales cuyo incumplimiento pudiera tener un efecto importante en los estados financieros; para concluir, es inexistente algún evento posterior a la fecha del balance general y hasta la fecha de este informe que requirieran ajustes a los estados financieros y administrativos.

e. GESTIÓN ADMINISTRATIVA

Durante este periodo, se establecieron políticas y se consolidaron las estructuras de las áreas conjuntas en la Organización, para lograr el objetivo de las sinergias del área administrativa y comercial; fue así como se reorientaron las divisiones de ventas, gerencia y soporte realizando las modificaciones requeridas en el organigrama.

Testek de Ecuador S.A. cuenta con una estructura organizacional muy básica distribuida en cuatro departamentos donde se concentran toda la operación así:



INFORME DE GESTION. 1 DE ENERO - 31 DE DICIEMBRE 2015

Informe Anual - Anuncio a Pagar por Internet

En el 2015 se realizó la reestructuración del área comercial con el objetivo de ampliar la atención en el mercado ecuatoriano, esta estructura permitió incentivar el trabajo en equipo, generando así un crecimiento profesional y personal de cada uno de los trabajadores.

En términos administrativos para un buen desempeño de la compañía se ha considerado importante tener documentados todos y cada uno de los procesos de la entidad que se deben registrar y archivar, aspectos tales como: Facturación, cartera, contratación, clientes, proveedores, pedidos y procedimientos propios de la organización. La facturación e inventario se controla a través del programa PROFIT, el cual hace parte de la compañía AUDENTIA DEL ECUADOR S.A quien presta los servicios contables como outsourcing.

Por otra parte, TESTEK DE ECUADOR S.A. ha regulado a lo largo del año, todas las modalidades de contratación de los empleados, los cuales se encuentran legalizados en el Ministerio de Relaciones Laborales, significando esto que no se encuentra ninguna inconsistencia en cuanto a los procedimientos de las obligaciones laborales, impositivas a nivel nacional y local, obligaciones tributarias con el Fisco y la Municipalidad del Distrito Metropolitano de Quito, así como pagos al Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social (IESS), entre otros, se han honrado satisfactoriamente y de forma oportuna, dentro de los plazos establecidos por la ley; adicionalmente se han establecido herramientas de control para que cada elemento contractual quede registrado en el archivo de cada empleado.

En cuanto a los procedimientos relacionados con el esquema laboral; ingresos, pagos oportunos, pagos de impuestos (SRI) y demás garantías laborales, hacia cada uno de los empleados se ejecutan eficazmente entre TESTEK DE ECUADOR S.A Y AUDENTIA DEL ECUADOR S.A compañía que adelanta los oficios contables.

Durante el año 2015 se llevaron a cabo una serie de actividades de tipo administrativo entre las que se pueden destacar:

- ❖ Acompañamiento permanente a la gestión de los contadores en los procesos propios de la contabilidad.
- ❖ Seguimiento permanente a la cartera morosa desde la primera factura emitida y vencida a corte del año 2015, teniendo

INFORME DE GESTION. 1 DE ENERO - 31 DE DICIEMBRE 2015

Informe de Gestión al: **Alexander Pacheco Espinoza**

	2015	2014	2013	2012
	USD 462,261.40	USD 463,902.97	USD 219,342.57	USD 0.00
	USD 0.00	USD 11,179.90	USD 0.00	USD 0.00
	USD 436,031.53	USD 432,747.46	USD 219,298.33	USD 0.00
	USD 26,249.87	USD 42,335.42	USD 9,044.24	USD 0.00
	94%	91%	06%	0%
	6%	9%	4%	0%

Nota: No se tuvieron en cuenta las facturas emitidas por comisiones a MCS, Testek Panamá.

- ❖ El balance de los años de operación de TESTEK DE ECUADOR S.A. cierran de la siguiente manera, teniendo en cuenta las Comisiones facturadas a otras compañías:

	2015	2014	2013	2012
	USD 504,818.63	USD 547,010.78	USD 431,720.00	USD 0.00
	USD 27,859.78	USD 115,016.65	USD 9,044.24	USD 0.00
	- USD 94,775.95	USD 28,597.27	USD 33,777.99	-USD 40,260.77

- ❖ Durante el año 2015 se cubrieron la mayoría de obligaciones a cargo de la compañía con proveedores nacionales e internacionales, logrando cancelar un 100% las facturas vencidas durante el año 2014.
- ❖ Seguimiento permanente de la ejecución de los contratos fijos de la compañía hasta el mes de Noviembre tales como:

INFORME DE GESTION. 1 DE ENERO – 31 DE DICIEMBRE 2015

Resumen General al 31 de Diciembre de 2015

PROVEEDOR	OBJETO DEL CONTRATO	INICIO	FIN	VALOR MES
Meyam Novoa	Alquiler oficina Edificio Miensum Plaza	28/11/2013	28/11/2015	USD 1.000 00
Marcia Salazar	Alquiler Apartamento Edificio Majestic	01/01/2014	01/01/2015	USD 740 00
Seguridad y Vigilancia Proviplancia Ltda	Servicio de monitoreo alarmas	11/11/2013	11/11/2015	USD 27 50

- ❖ A partir del mes de Noviembre la compañía realizo un cambio de instalaciones en los cuales adquirió nuevo contrato de arrendamiento y permaneció con los contratos fijos tales como

PROVEEDOR	OBJETO DEL CONTRATO	INICIO	FIN	VALOR MES
Carlos Francisco Salgado	Alquiler oficina Edificio Castillo Sanchez	15/11/15	15/11/2017	USD 326 09
Audentia Inc	Outsorsing contable	10/10/2013	10/10/2015	USD 330 00
Seguros Eganoccial	Seguro Oficina	25/02/2014	25/02/2015	USD 127 86
Negadatos	Internet Oficina	28/11/2013	28/11/2015	USD 1.000 00

NOTA: Al cierre del ejercicio los todos los anteriores contratos quedan abiertos de manera permanente.

I. HECHOS DE INTERÉS

Durante el año 2015, se llevaron a cabo programas y procesos tendientes al cumplimiento de los objetivos definidos en el Plan Estratégico del Negocio, en este período se adelantaron varias acciones con el objetivo de mejorar la capacidad de respuesta a nuestros clientes, dentro de las actividades realizadas en este punto están:



INFORME DE GESTION. 1 DE ENERO – 31 DE DICIEMBRE 2015

Control General – Ministerio Público

- ✓ Se reestructuro la compañía, para el 2015 se pagó una liquidación de haberes a trabajadores por 11,562.86 USD, los mismos que presentaron una renuncia voluntaria a sus cargos.
- ✓ Se implementó un plan de austeridad en los gastos generales de la compañía para lo cual se trasladaron las oficinas a un nuevo local.
- ✓ Se realizó el cambio de Representante Legal posterior a la renuncia de la Ing. Angie Beltran.
- ✓ Participamos por segunda ocasión como expositores en la XVI Fena Oil & Power
- ✓ Se crearon e implementaron nuevos catálogos de productos y material POP como herramientas de publicidad.
- ✓ Se concretó la inscripción como proveedores con la compañía Petroamazonas.
- ✓ Se mantuvo el Stock de película AGFA.
- ✓ Adquisición de nuevos productos de comercialización como lo son los químicos de revelado y fijado marca AGFA, como a su vez líquidos penetrantes de la marca Met-L-Check.
- ✓ Se amplió el número de clientes de la compañía en la línea de Ensayos No Destructivo, Destructivo y de instrumentación, lo cual permitió tener el crecimiento del negocio.
- ✓ La incorporación de nuevas líneas de negocios, lo cual permitirá aumentar los ingresos para el ejercicio económico del 2016.

g. ACONTECIMIENTOS IMPORTANTES POSTERIORES AL CIERRE.

Al día, no se registran acontecimientos importantes posteriores al cierre del ejercicio.

h. EVOLUCIÓN DE LOS NEGOCIOS

MODELO DE NEGOCIO

El modelo de negocios de TESTEK DE ECUADOR S.A. está consolidado en la comercialización de productos importados para las líneas de ensayos destructivos, no destructivos (NDT) y de instrumentación, siendo la línea de NDT una de las más



INFORME DE GESTION.

1 DE ENERO - 31 DE DICIEMBRE 2015

Control General - Análisis y Finanzas Básicas

representativas en cuanto a ingresos respecta; no obstante al portafolio de la compañía se le incorporan productos en la línea de Microscopia Industrial y análisis de Materiales entre otras.

Durante toda la existencia de Testek siempre ha proyectado y orientado la gestión comercial hacia la conquista y dominio de un sinnúmero de segmentos industriales tales como, educación, investigación, petróleo, gas, minería, carbón, cementos, metalúrgico, alimentos, biocombustibles, generación de energía, transporte, aeronáutica, infraestructura entre otros.

TESTEK DE ECUADOR S.A. entiende su mercado y se prepara constantemente para llegar a ser la empresa líder a nivel local, nacional e internacional dentro de la singular competencia.

CIFRAS Y RESULTADOS DEL NEGOCIO

- **Ventas**

Para el año 2015 la compañía se fijó como meta de ventas la suma de USD 1.232.002,01. Al final del ejercicio económico la realidad comercial reportaría montos diferentes con un cumplimiento del 41% sobre la meta proyectada, teniendo en cuenta que se recibieron USD 237.315,61 en órdenes de compra EXW Miami.

COMLIND	KRAUTKRAMER	USD 19.898,00
ARDUINI	KRAUTKRAMER	USD 44.975,00
ARDUINI	KRAUTKRAMER	USD 1.743,00
SANTOS CMI	KRAUTKRAMER	USD 20.486,00
Vibratoc S.A.	KRAUTKRAMER	USD 4.094,00
JARVAL	KRAUTKRAMER	USD 15.425,20
WARREN DE CARIBE	KRAUTKRAMER	USD 4.087,00
SANTOS CMI	KRAUTKRAMER	USD 24.587,00
KEMAR	KRAUTKRAMER	USD 2.792,61
GEOSMIDGARD	OXFORD	USD 31.858,00
TAME	EVEREST	USD 4.891,00
AFROGAL/ AVIANCA	EVEREST	USD 69.291,00



INFORME DE GESTION. 1 DE ENERO - 31 DE DICIEMBRE 2015

Secretaría General de Asesoría y Planificación Económica

No obstante el total de órdenes de compra locales recibidas suman USD 477.825,22 para un cumplimiento local total del 39% de la meta.

- **Costo de ventas**

El costo de las ventas ascendió a 342.554,46USD, lo que equivale al 70% del valor de las ventas.

- **Gastos operacionales**

El valor de los gastos operacionales (sin fletes) fue de 222.993,16 USD, lo cual equivale al 44% del valor de las ventas

Actualmente todos los gastos incurridos en la operación son registrados como gastos operacionales o administrativos significando con ello que no existe una discriminación entre gastos de administración respecto a los gastos de Mercadeo y Ventas; se sugiere la creación de centros de costos que permitan diferenciar contablemente dichos gastos para análisis más eficientes de la actividad económica.

- **Utilidad**

El ejercicio económico 2015 no arrojó una utilidad Neta con respecto al 2014 que ascendió a la suma de TREINTA Y NUEVE MIL NOVECIENTOS OCHENTA Y UNO 10/100 Dólares de los Estados Unidos de América (39.981,10 USD).

- **Inventarios**

El inventario está comprendido en un 100% con mercancías no fabricadas por la empresa y al cierre del período se avalúa en ejercicio 57.178,21USD un 50% por debajo del inventario de año 2014 (115.249,17USD).

- **Índices de Solvencia**

Solvencia	0,81	1,32	1,31
Rendimiento/Patrimonio	-4,30	37,10%	78,01%
Liquidez	0,40	1,20	1,20
Endeudamiento	1,15	0,76	0,76

VENTAS Y MERCADEO

Pasando a otro aspecto igualmente importante podemos comentar que los productos del catálogo asumieron diferentes comportamientos a lo largo del año permitiendo encontrar mayor cantidad de oportunidades de negocio en los segmentos de interés para Testek de Ecuador S.A. lo cual permitió aumentar la lista de clientes e incrementar la venta de película radiográfica AGFA, se debe mantener una gran lazo comercial con compañías como lo son: Ende CIA LTDA, Senocorp, EP Petroecuador, Petroamazonas entre otros, se desea tener un mayor posicionamiento de la línea GE- Inspection Technologies, por lo cual la metodología del departamento comercial es trimestralmente

desarrollar un plan de visitas en el cual se incluyan empresas existentes y nuevos clientes potenciales en las diferentes regiones del país, a su vez visitar todos los departamentos de ATP y Mantenimiento de los bloques de Petroamazonas, ya que esta compañía cuenta con más del 80% de los campos productores de petróleo en el país y de esta manera ser reconocidos a nivel nacional.

Las empresas de Inspección desean conocer una evolución tecnológica de los equipos de Phased Array, ya que tienen información de otros equipos de la competencia que cumplen mayores especificaciones técnicas y un análisis más rápido de la información, aunque comercialmente se concretaron negocios que permitieron aumentar las ventas para la compañía.

Mientras tanto la línea de radiografía digital sigue siendo un foco de análisis y de oportunidades a largo plazo en primera instancia por el alto costo y segundo la carencia de cultura por la técnica de alguna manera la inversión en este tipo de equipo es más estudiada por los compradores, ya que en el mercado ecuatoriano se trabaja en un 90% con fuentes de Gammagrafia, puesto que las compañías desean minimizar costos en este tipo de técnica.

En cuanto a la película radiográfica AGFA, se mantuvo la venta de película en comparación al 2014, puesto Testek les ofrece un amplio stock localmente, por lo cual se debe mantener la fidelización con el cliente.

Para la línea de Sensing no se cumplió con las metas de ventas pactadas para el 2015, ya que en el mercado Ecuatoriano es una línea aplicable principalmente al sector de Oil & Gas, por lo cual uno de nuestros principales obstáculos fue el no contar con la inscripción a Petroamazonas y no estar catalogados en su Vendor List, puesto que los proyectos de automatización e implementación de nuevas estaciones de perforación y producción que se desarrollan en el país por empresas de ingeniería son en un 80% para la Petroamazonas. Cabe resaltar que comercialmente se visitaron otros sectores como los son las industrias de alimentos, acueductos, termoeléctricas, entre otros, lo cual permitió tener en nuestras ventas las líneas presión y flujo.

Al analizar lo anterior se tomaron varias determinaciones como: sugerir a los proveedores mejoras en sus productos, ampliar el portafolio de productos con nuevas líneas para comercializar, consolidar e incrementar la fuerza de venta para atender mejor todos los territorios y segmentos de interés, estructurando así el departamento comercial, estableciendo metas claras de venta en dólares y en unidades de producto y soportar aún más la actividad comercial con un buen servicio post venta.

INFORME DE GESTION. 1 DE ENERO - 31 DE DICIEMBRE 2015

Alexandra Pazmiño Ramírez

En términos generales el año 2015 fue un año de crecimiento para la compañía pese a las complicaciones como lo fue el cambio de representante legal, disminución de personal, entre otro y a las complicaciones financieras generadas a lo largo del año.

En resumen Testek de Ecuador logro incrementar sus ventas versus al año 2014, así como también logro nuevas oportunidades de negocios, mejorando la participación en diferentes segmentos industriales.

i. OPERACIONES CON SOCIOS Y ADMINISTRADORES

Durante el ejercicio objeto de este informe no se efectuó operaciones de las acciones con accionistas.

j. ESTADO DEL CUMPLIMIENTO SOBRE PROPIEDAD INTELECTUAL Y DERECHOS DE AUTOR

TESTEK DE ECUADOR S.A., se encuentra regularizada en lo que tiene que ver con el tema de propiedad intelectual y de derechos de autor, dando regular cumplimiento a las normas que la legislación dispone sobre la materia, por parte de la Compañía y sus accionistas.

Sin otro en particular agradezco su atención.

Atentamente,



Alexandra Pazmiño Ramírez
Representante Legal
Testek De Ecuador S.A.