

# INFORME DE GESTION. 1 DE ENERO - 31 DE DICIEMBRE 2014

Gerente General. Angüe Beltrán

## 1. PRESENTACION

El presente informe fue desarrollado para dar cumplimiento a los requerimientos legal y estatutario, sobre la gestión realizada durante el ejercicio económico 2014, en mi calidad de Gerente General de **TESTEK DE ECUADOR S.A.**

Dicho informe, será presentado ante la Asamblea de Accionistas donde se consignar las actividades relevantes ejecutadas durante el año 2014.

## 2. CONTENIDO

- a. Aspectos generales de constitución.
- b. Cuadro de constitución accionaria.
- c. Cuadro de directivos.
- d. Situación jurídica.
- e. Gestión administrativa.
- f. Hechos de interés.
- g. Acontecimientos importantes posteriores al cierre.
- h. Evolución de los negocios
- i. Estado del cumplimiento sobre propiedad intelectual y derechos de autor

### a. ASPECTOS GENERALES DE CONSTITUCIÓN.

**TESTEK DE ECUADOR S.A.** se constituyó bajo escritura pública del 7 de agosto del 2012 y se inscribió en el Registro Mercantil del cantón Quito el 15 de Octubre del 2012, fecha a partir de la cual tuvo existencia legal. Actualmente **TESTEK DE ECUADOR S.A.**, puede realizar todas aquellas actividades que contengan por objeto la fabricación y comercialización de equipos y materiales de consumo para ensayos destructivos, No destructivos, inspección, mantenimiento y reparación de equipos industriales así como también equipos de instrumentación y laboratorio.

### b. CUADRO DE CONSTITUCIÓN ACCIONARIA.

**TESTEK DE ECUADOR S.A.** está conformada por dos (2) accionistas desde el 07 de Agosto del 2012 según se evidencia en el acta No.8 y debidamente registrado en el folio No. 049 del libro de Actas.

ACCIONISTAS	IDENTIFICACION	PORCENTAJE
Agueda Beatriz Azacon	045495094	40%
Tito Libio Gamarra	045233689	60%
		<b>100%</b>

# INFORME DE GESTION. 1 DE ENERO - 31 DE DICIEMBRE 2014

Gerente General, Anguie Beltrán

## c. CUADRO DE DIRECTIVOS 2014.

NOMBRES	CARGOS
TITO LIBIO GAMARRA	Presidente
ANGUIE JOMARA BELTRAN	Gerente general
CATY PEREZ	Contador

## d. SITUACIÓN JURÍDICA

La situación jurídica en todos sus aspectos se considera normal. Ya que a la fecha no existen reclamos en proceso de fallo, ni pendientes de determinar valor, tampoco existen violaciones de leyes o regulaciones o del incumplimiento de las normas, cuyos efectos deban ser considerados para ser revelados en los estados financieros y en la presentación de este informe.

De igual manera, la cuenta bancaria que posee **TESTEK DE ECUADOR S.A** para el desarrollo de sus operaciones, se encuentran libre de embargos o limitaciones en sus movimientos.

En general la compañía, ha cumplido con todos los aspectos contemplados en acuerdos contractuales tanto laborales como operacionales cuyo incumplimiento pudiera tener un efecto importante en los estados financieros; para concluir, es inexistente algún evento posterior a la fecha del balance general y hasta la fecha de este informe que requirieran ajustes a los estados financieros y administrativos.

## e. GESTIÓN ADMINISTRATIVA

Durante este periodo, se establecieron políticas y se consolidaron las estructuras de las áreas conjuntas en la Organización, para lograr el objetivo de las sinergias del área administrativa y comercial; fue así como se reorientaron las divisiones de ventas, gerencia y soporte realizando las modificaciones requeridas en el organigrama.

Testek de Ecuador S.A. cuenta con una estructura organizacional muy básica distribuida en cuatro departamentos donde se concentran toda la operación así:



## INFORME DE GESTION. 1 DE ENERO - 31 DE DICIEMBRE 2014

Gerente General. Anguie Beltrán

En el 2014 se realizó la reestructuración del área comercial con el objetivo de ampliar la atención en el mercado ecuatoriano, esta estructura permitió incentivar el trabajo en equipo, generando así un crecimiento profesional y personal de cada uno de los trabajadores.

En términos administrativos para un buen desempeño de la compañía se ha considerado importante tener documentados todos y cada uno de los procesos de la entidad que se deben registrar y archivar, aspectos tales como: Facturación, cartera, contratación, clientes, proveedores, pedidos y procedimientos propios de la organización. La facturación e Inventario se controla a través del programa PROFIT, el cual hace parte de la compañía AUDENTIA DEL ECUADOR S.A quien presta los servicios contables como outsourcing.

Para el periodo correspondiente a este informe la Compañía **TESTEK DE ECUADOR S.A.** culminó con la creación del **reglamento Interno de Trabajo**, el cual fue presentado y aprobado por el Ministerio de Relaciones Laborales, dicho reglamento obedece explícitamente a generar un buen ambiente de trabajo, regulando las relaciones de la empresa con sus trabajadores, en aquellos puntos en los cuales se exige una definición más precisa entre lo que indica la ley (Código de trabajo y su reglamento).

Se está trabajando en el **Reglamento de Seguridad Ocupacional** el cual fue presentado al Ministerio de Relaciones Laborales y se encuentra en proceso de aprobación, para la creación de este documento se está trabajando con la compañía Ecuador Ambiental, la cual es la encargada de redactar, corregir y entregar aprobado este documento. Este documento permite controlar los accidentes laborales dentro y fuera de la compañía.

Por otra parte, **TESTEK DE ECUADOR S.A.** ha regulado a lo largo del año, todas las modalidades de contratación de los empleados, los cuales se encuentran legalizados en el Ministerio de Relaciones Laborales, significando esto que no se encuentra ninguna inconsistencia en cuanto a los procedimientos de las obligaciones laborales, impositivas a nivel nacional y local, obligaciones tributarias con el Fisco y la Municipalidad del Distrito Metropolitano de Quito, así como pagos al Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social (IESS), entre otros, se han honrado satisfactoriamente y de forma oportuna, dentro de los plazos establecidos por la ley; adicionalmente se han establecido herramientas de control para que cada elemento contractual quede registrado en el archivo de cada empleado.

En cuanto a los procedimientos relacionados con el esquema laboral; ingresos, pagos oportunos, pagos de impuestos (SRI) y demás garantías laborales, hacia cada uno de los empleados se ejecutan eficazmente entre **TESTEK DE ECUADOR S.A Y AUDENTIA DEL ECUADOR S.A** compañía que adelanta los oficios contables.

## INFORME DE GESTION. 1 DE ENERO - 31 DE DICIEMBRE 2014

Gerente General. Anguie Beltrán

Durante el año 2014 se llevaron a cabo una serie de actividades de tipo administrativo entre las que se pueden destacar:

- ❖ Acompañamiento permanente a la gestión de los contadores en los procesos propios de la contabilidad.
- ❖ Seguimiento permanente a la cartera morosa desde la primera factura emitida y vencida a corte del año 2014; teniendo

CUENTAS	AÑO		
	2014	2013	2012
VENTAS Y SERVICIOS	USD 483,902.97	USD 219,342.57	USD 0.00
COMISION LLOGSA	USD 11,179.90	USD 0.00	USD 0.00
CARTERA COBRADA	USD 432,747.45	USD 210,298.33	USD 0.00
CARTERA X COBRAR AL 31-12-14	USD 42,335.42	USD 9,044.24	USD 0.00
PORCENTAJE DE COBRO	91%	96%	0%
PORCENTAJE SIN COBRO	9%	4%	0%

**Nota:** Para el 2013 y 2014 no se tuvieron en cuenta las facturas emitidas por comisiones a MCS, Testek Panamá, ni fue tenida en cuenta la venta de la camioneta de Testek de Ecuador S.A.

- ❖ El balance de los años de operación de TESTEK DE ECUADOR S.A. cierran de la siguiente manera, teniendo en cuenta las Comisiones facturadas a otras compañías:

CUENTAS	AÑO		
	2014	2013	2012
VENTAS TOTALES	USD 547,032.96	USD 431,720.00	USD 0.00
CARTERA X COBRAR AL 31-12-14	USD 115,016.65	USD 9,044.24	USD 0.00
UTILIDAD / PERDIDA DEL EJERCICIO	USD 28,597.27	USD 33,777.99	-USD 40,260.77

- ❖ Durante el año 2014 se cubrieron la mayoría de obligaciones a cargo de la compañía con proveedores nacionales e internacionales, logrando cancelar un 60% las facturas vencidas durante el año 2013.

## INFORME DE GESTION. 1 DE ENERO - 31 DE DICIEMBRE 2014

Gerente General: Anguie Beltrán

### f. HECHOS DE INTERÉS

Durante el año 2014, se llevaron a cabo programas y procesos tendientes al cumplimiento de los objetivos definidos en el Plan Estratégico del Negocio, en este periodo se adelantaron varias acciones con el objetivo de mejorar la capacidad de respuesta a nuestros clientes; dentro de las actividades realizadas en este punto están:

- ✓ Finalización del aumento del capital social de la compañía a 40.000 USD, con títulos acción emitidos el 22 de mayo de 2014.
- ✓ El cambio de representante Legal ha permitido tener un mejor desempeño de la compañía, para obtener ágilmente documentos públicos y bancarios que son indispensables para funcionamiento de la compañía.
- ✓ En la reestructuración de la compañía, para el 2014 se tuvo una indemnización a trabajadores por 8,424.33 USD, por lo cual es aconsejable evitar los despidos intempestivos.
- ✓ Compra de equipos demo para la promoción y mercadeo de la línea GE-Krautkramer.
- ✓ Compra de equipos demo para la promoción y mercadeo línea de Sensing
- ✓ Participamos por primera vez como expositores en la XV Feria Oil & Power.
- ✓ Se crearon e implementaron nuevos catálogos de productos y material POP como herramientas de publicidad.
- ✓ Aprobación de la auditoría por parte de SGS para iniciar el proceso de inscripción como proveedores con la compañía Petroamazonas.
- ✓ Aumento del Stock de película AGFA.
- ✓ Adquisición de nuevos productos de comercialización como lo son los químicos de revelado y fijado marca AGFA, como a su vez líquidos penetrantes de la marca Met-L-Check.
- ✓ Se amplió el número de clientes de la compañía en la línea de Ensayos No Destructivo, Destructivo y de instrumentación, lo cual permitió tener el crecimiento del negocio en un 102%.
- ✓ La incorporación de nuevas líneas de negocios, lo cual permitirá aumentar los ingresos para el ejercicio económico del 2015.

# INFORME DE GESTION. 1 DE ENERO – 31 DE DICIEMBRE 2014

Gerente General. Anguie Beltrán

## g. ACONTECIMIENTOS IMPORTANTES POSTERIORES AL CIERRE.

Al día, no se registran acontecimientos importantes posteriores al cierre del ejercicio.

## h. EVOLUCIÓN DE LOS NEGOCIOS.

### MODELO DE NEGOCIO

El modelo de negocios de TESTEK DE ECUADOR S.A. está consolidado en la comercialización de productos importados para las líneas de ensayos destructivos, no destructivos (NDT) y de instrumentación; siendo la línea de NDT una de las más representativas en cuanto a ingresos respecta; no obstante al portafolio de la compañía se le incorporan productos en la línea de Microscopia Industrial y análisis de Materiales entre otras.

Durante toda la existencia de Testek siempre ha proyectado y orientado la gestión comercial hacia la conquista y dominio de un sinnúmero de segmentos industriales tales como: educación, investigación, petróleo, gas, minería, carbón, cementos, metalúrgico, alimentos, biocombustibles, generación de energía, transporte, aeronáutica, infraestructura entre otros.

TESTEK DE ECUADOR S.A. entiende su mercado y se prepara constantemente para llegar a ser la empresa líder a nivel local, nacional e internacional dentro de la singular competencia.

### CIFRAS Y RESULTADOS DEL NEGOCIO

#### • Ventas

Para el año 2014 la compañía se fijó como meta de ventas la suma de **USD 1.411.801,04**. Al final del ejercicio económico la realidad comercial reportaría montos diferentes con un cumplimiento del **42%** sobre la meta proyectada, teniendo en cuenta que se recibieron **USD 113.143,52** en órdenes de compra EXW Miami.

No obstante el total de órdenes de compra locales recibidas suman **USD 513.771,55** para un cumplimiento local total del **36%** de la meta; en comparación al 2013 las ventas aumentaron un **102%** para el ejercicio económico del 2014.

#### • Costo de ventas

El costo de las ventas ascendió a **275.406.23 USD**, lo que equivale al **64%** del valor de las ventas, y es superior en un **22%** al registrado en el año 2013.

# INFORME DE GESTION.

## 1 DE ENERO - 31 DE DICIEMBRE 2014

Gerente General. Anguie Beltrán

- **Gastos operacionales**

El valor de los gastos operacionales fue de **212,181.84 USD**, lo cual equivale al **39%** del valor de las ventas. Estos gastos son un **0.75%** superiores a los causados durante el año 2013.

Actualmente todos los gastos incurridos en la operación son registrados como gastos operacionales o administrativos significando con ello que no existe una discriminación entre gastos de administración respecto a los gastos de Mercadeo y Ventas; se sugiere la creación de centros de costos que permitan diferencia contable dichos gastos para análisis más eficientes de la actividad económica.

- **Utilidad**

El ejercicio económico 2014 arrojó una utilidad Neta que asciende a la suma de TREINTA Y NUEVE MIL NOVECIENTOS OCHENTA Y UNO 10/100 Dólares de los Estados Unidos de América (**39,981.10 USD**); y que una vez realizadas las deducciones de ley y participación de los trabajadores, la utilidad líquida a disposición de los accionistas asciende a la suma de VEINTI OCHO MIL QUINIENTOS NOVENTA Y SIETE 27/100 Dólares de los Estados Unidos de América (**28,597.27 USD**); lo cual fue inferior a lo obtenido en el 2013.

- **Inventarios**

El inventario está comprendido en un 100% con mercancías no fabricadas por la empresa y al cierre del periodo se avalúa en ejercicio **115,248.92 USD** un **55%** por encima del inventario de año 2013 (**52,397.46 USD**).

- **Índices de Solvencia**

	AÑO 2014	AÑO 2013
Solvencia	1.32	1.31
Rendimiento/Patrimonio	37.19%	78.01%
Liquidez	1.25	1.20
Endeudamiento	0.76	0.76

- **Impuestos**

Al finalizar el 2014 se genera un valor a pagar de impuesto a la Renta por 5,386.66 USD como punto positivo al finalizar el ejercicio fiscal y realizar la respectiva conciliación tributaria se obtiene que se cuenta con un saldo a favor de 651.12 USD para ser tenido en cuenta en el siguiente año.

# INFORME DE GESTION. 1 DE ENERO - 31 DE DICIEMBRE 2014

Gerente General. Anguie Beltrán

## VENTAS Y MERCADEO

Pasando a otro aspecto igualmente importante podemos comentar que los productos del catálogo asumieron diferentes comportamientos a lo largo del año permitiendo encontrar mayor cantidad de oportunidades de negocio en los segmentos de interés para Testek de Ecuador S.A. lo cual permitió aumentar la lista de clientes e incrementar la venta de película radiográfica.

Las empresas de Inspección desean conocer una evolución tecnológica de los equipos de Phased Array, ya que tienen información de otros equipos de la competencia que cumplen mayores especificaciones técnicas y un análisis más rápido de la información, aunque comercialmente se concretaron negocios que permitieron aumentar las ventas para la compañía.

Mientras tanto la línea de radiografía digital sigue siendo un foco de análisis y de oportunidades a largo plazo en primera instancia por el alto costo y segundo la carencia de cultura por la técnica de alguna manera la inversión en este tipo de equipo es más estudiada por los compradores, ya que en el mercado ecuatoriano se trabaja en un 90% con fuentes de Gammagrafia, puesto que las compañías desean minimizar costos en este tipo de técnica.

En cuanto a la película radiográfica AGFA, se ha incrementado la venta de película en comparación al 2013, puesto que muchas compañías estaban acostumbradas a realizar las importaciones directamente y Testek les ofrece un amplio stock localmente, por lo cual se debe mantener la fidelización con el cliente.

Para la línea de Sensing no se cumplió con las metas de ventas pactadas para el 2014, ya que en el mercado Ecuatoriano es una línea aplicable principalmente al sector de Oil & Gas, por lo cual uno de nuestros principales obstáculos fue el no contar con la inscripción a Petroamazonas y no estar catalogados en su Vendor List, puesto que los proyectos de automatización e implementación de nuevas estaciones de perforación y producción que se desarrollan en el país por empresas de ingeniería son en un 80% para la Petroamazonas. Cabe resaltar que comercialmente se visitaron otros sectores como los son las industrias de alimentos, acueductos, termoeléctricas, entre otros, lo cual permitió tener en nuestras ventas las líneas presión y flujo.

Al analizar lo anterior se tomaron varias determinaciones como: sugerir a los proveedores mejoras en sus productos, ampliar el portafolio de productos con nuevas líneas para comercializar, consolidar e incrementar la fuerza de venta para atender mejor todos los territorios y segmentos de interés; estructurando así el departamento comercial, estableciendo metas claras de venta en dólares y en unidades de producto y soportar aún más la actividad comercial con un buen servicio post venta.

En términos generales el año 2014 fue un año de crecimiento para la compañía pese a las complicaciones como lo fue el cambio de representante legal, aumento de capital, cambio de personal, entre otro y a las complicaciones financieras generadas a lo largo del año.

## INFORME DE GESTION. 1 DE ENERO - 31 DE DICIEMBRE 2014

Gerente General, Anguie Beltrán

En resumen Testek de Ecuador logro incrementar sus ventas versus al año 2013, así como también logro nuevas oportunidades de negocios, mejorando la participación en diferentes segmentos industriales.

### **i. OPERACIONES CON SOCIOS Y ADMINISTRADORES**

Durante el ejercicio objeto de este informe no se efectuó operaciones de las acciones con accionistas.

### **j. ESTADO DEL CUMPLIMIENTO SOBRE PROPIEDAD INTELECTUAL Y DERECHOS DE AUTOR**

TESTEK DE ECUADOR S.A., se encuentra regularizada en lo que tiene que ver con el tema de propiedad intelectual y de derechos de autor, dando regular cumplimiento a las normas que la legislación dispone sobre la materia, por parte de la Compañía y sus accionistas.

Sin otro en particular agradezco su atención.

El presente informe se firma el 16 de Marzo de 2015.

Atentamente,



**Anguie Jomara Beltrán Sánchez**  
Representante Legal  
Testek De Ecuador S.A.