

Santo Domingo, 12 de febrero 2014

**INFORME DE GERENTE GENERAL
AL 31 DE DICIEMBRE 2013**

Señores Accionistas de la Compañía Ecuasoldex S.A.

Dando cumplimiento con las disposiciones de la Ley de Compañías y del Estatuto de la compañía, en mi calidad de Gerente General pongo a vuestra consideración el Informe de Gestiones realizadas por la Administración de la Compañía Ecuasoldex S.A. en el ejercicio económico 2013.

ADMINISTRACIÓN

Para el normal desempeño de la compañía Ecuasoldex S.A. se ha cumplido con todos los permisos de funcionamiento, se ha presentado todos los documentos solicitados por Instituciones Estatales dentro de los plazos establecidos, evitando sanciones y pago de multas.

Se realizó la compra de Software de Gestión Administrativo / Contable, este nos permite obtener la información de forma ordenada y precisa, facilitando las actividades de los diferentes procesos de gestión.

CARTERA DE CLIENTES

Se ha gestionado la visita de nuevos clientes lo cual nos ha permitido incrementar las ventas, cartera de cobranza y compromisos.

Se participo en el proceso, Auditoría de Proveedores, realizada por la Consultora SGS la cual fue contratada por la empresa Pronaca, logrando la puntuación requerida para obtener la calificación como proveedor.

INVENTARIOS

Se ha gestionado nuevos convenios con Proveedores nacionales los cuales nos ofrecen productos y servicios a precios competitivos.

Los recursos disponibles se direccionaron a la compra de mercadería para la venta, incrementando el Inventario en un 178% en relación al año 2012. Esta inversión permitió incrementar las ventas y la participación en el mercado metalúrgico de \$ 1.640,08 en el 2012 a \$ 84.829,16 en el 2013.

Este incremento de ventas genero un aumento en el costo de ventas los cuales pasaron de; \$ 1.115,42 en el 2012 a \$ 65.847,88 en el 2013.

BALANCE GENERAL

Durante el año 2013 hemos gestionado e incrementado las ventas, las cuales se reflejan en los Estados Financieros que detallo a continuación, esto nos permitió tener un crecimiento significativo, considerando que tenemos un período completo de actividad, pero este crecimiento no es el deseado ya que aún mantenemos una pérdida acumulada la cual tenemos como objetivo reducirla para el 2014.

Estamos consientes que falta mucho por hacer, nuestro objetivo está planteado, debemos obtener nuevos clientes, captar nuevos negocios que nos permitan fortalecer las ventas, de igual forma debemos reducir los gastos que se consideren menos importantes.

CUADRO N° 1: RESUMEN BALANCE GENERAL PERÍODO 2013

ACTIVO	VALORES	PASIVO	VALORES
Total efectivo y equivalentes	1.238,47	Total cuentas y DxP	11.630,31
Total documentos y CxC	11.290,91	Total otras obligaciones	3.757,56
Total Inventario	23.269,50	Total cuentas x pagar diversas	5.300,00
Total servicios y otros pagos	7,44	TOTAL PASIVO	20.687,87
Total activos por impuestos	4.750,11	PATRIMONIO	
Total propiedad, planta y equipo	2.938,10	Total capital	800,00
Total Activo intangible	2.506,67	Total de aportes de accionistas	39.200,00
	-	Total resultados acumulados	(5.502,44)
	-	TOTAL PATRIMONIO	34.497,56
	-	RESULTADO DEL PERÍODO	(9.184,23)
TOTAL ACTIVOS	46.001,20	TOTAL PASIVO+PATRIMONIO	46.001,20

Elaborado por: Vinicio Tinoco

Fuente: Balance General 2013

Para conocer claramente nuestra situación podemos analizar los resultados a través de los índices financieros más relevantes:

Razón de Liquidez; si dividimos Activo corriente VS Pasivo corriente (\$ 40556,43/ \$ 15387,87) tenemos una razón del \$ 2,64 es decir; por cada dólar de deuda podemos respaldarlo con \$ 2,64.

Prueba ácida; Si calculamos el Activo corriente - Inventario VS Pasivo corriente (\$ 40556,43 - \$ 23269,50 / \$ 15387,87) tenemos una razón del \$ 1,12 es decir por cada dólar de deuda en el corto plazo podemos respaldarlo con \$ 1,12 sin contar el inventario para la venta.

Endeudamiento del activo; Si dividimos el Pasivo total VS Activo total (\$ 20687,87 / \$ 46001,20) tenemos una razón de \$ 0,45 lo que nos indica una dependencia baja con relación a nuestros acreedores.

Apalancamiento; Si dividimos el Activo total VS Patrimonio (\$ 46001,20 / \$ 34497,56) tenemos \$ 1,33 es decir; por cada dólar prestados de terceros tenemos \$ 1,33 de respaldo como activo.

ESTADO DE PERDIDAS Y GANANCIAS

Para tener una idea más clara de los ingresos y gastos generados durante el período 2013 ilustro la siguiente tabla:

CUADRO N° 2: RESUMEN ESTADO DE PERDIDAS Y GANANCIAS PERIODO 2013

INGRESOS	VALORES	EGRESOS	VALORES
Total ingresos de actividades	84.829,16	Total costo de ventas	65.847,88
Total otros ingresos	3,00	Total gastos de ventas	2.491,25
	-	Total gastos administrativos	25.648,35
	-	Total otros gastos Financieros	28,91
TOTAL INGRESOS	84.832,16	TOTAL EGRESOS	94.016,39
		PERDIDA	(9.184,23)

Elaborado por: Vinicio Tinoco

Fuente: Estado de Perdidas y Ganancias 2013

De acuerdo a la información detallada tenemos un crecimiento en ventas (\$ 84.832,16) pero esto implica un aumento en nuestro costo de ventas (\$ 65.847,88) el resultado generó una utilidad de (\$ 18.984,28). Este crecimiento conlleva a un aumento en los gastos de ventas y administrativos los cuales tenemos proyectado reducirlos para el próximo período, esto nos generará una mayor utilidad e ir reduciendo la pérdida acumulada del período 2013.

ESTADO DE FLUJO DE EFECTIVO PERIODO 2013

La compañía Ecuasoldex S.A. producto de las ventas generó un movimiento del efectivo de \$ 74.752,37 este movimiento implicó realizar pagos de \$ 96.594,17 correspondientes a; costo de ventas, gastos administrativos, ventas y financieros.

Para desarrollar las ventas fue necesario invertir parte del efectivo y equivalentes en mercadería para la venta, esto implicó una reducción del efectivo y equivalentes de \$ 20.780,27 al inicio del período 2013 a \$ 1.238,47 al final del mismo, esta inversión hizo necesaria la petición de un pequeño crédito para cubrir compromisos con los acreedores hasta recuperar valores con nuestros clientes.

ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO

El Estado de Patrimonio a inicios del período 2013 fue de \$ 34.497,56 al finalizar el mismo se reduce a \$ 25.313,33 por la pérdida generada de \$ 9.184,23 esto nos compromete a incrementar los ingresos aplicando nuevas estrategias e incrementando nuestra participación en el mercado, de igual forma debemos reducir la pérdida acumulada para el próximo período en lo posible su totalidad.

CONCLUSIÓN

Los objetivos propuestos para el nuevo período es incrementar los ingresos en un 17,88 % en relación al período 2013 y reducir los gastos en un 20,64 % cumpliendo con responsabilidad las leyes y reglamentos del Ecuador al igual que estatutos y políticas de la Compañía.

Atentamente,



Ing. Vinicio Ruperto Tinoco Paz
C.I. 171470634-6
GERENTE GENERAL
ECUASOLDEX S.A.

