

AVISORIAWEB S.A.

Reporte Financiero

31 de diciembre de 2012

ÍNDICE DE CONTENIDO

No.	CONTENIDO	PÁGINA
A	ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA	3
B	ESTADO DE RESULTADOS INTEGRAL	5
C	ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO, NETO	6
D	ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO	7
1.	ENTORNO MACROECONÓMICO	8
i	Producto interno bruto	8
ii	Desempleo	9
iii	Inflación	11
iv	Sector externo	12
v	Sector financiero	13
2.	INFORMACIÓN GENERAL	14
3.	POLÍTICAS CONTABLES APLICADAS	15
4.	ADOPCIÓN POR PRIMERA VEZ DE LAS NIIFs	23
4.	EFECTIVO EN CAJA Y BANCOS	28
5.	CUENTAS POR COBRAR COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR	28
6.	PAGOS ANTICIPADOS	29
7.	PROPIEDAD, MUEBLES Y EQUIPO	29
8.	SOFTWARE	29
9.	OBLIGACIONES FINANCIERAS	30
10.	CUENTAS POR PAGAR COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR	30
11.	IMPUESTOS	30
12.	BENEFICIOS A EMPLEADOS POR PAGAR	31
13.	ADMINISTRACIÓN DE RIESGOS FINANCIEROS	32
14.	PATRIMONIO	33
15.	INGRESOS ORDINARIOS	33
16.	COSTOS Y GASTOS POR SU NATURALEZA	34



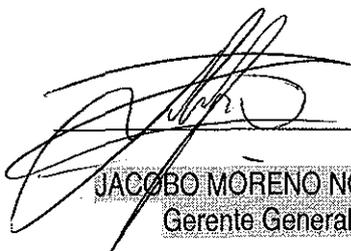
A. ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA

AL 31 DE DICIEMBRE DE 2012

(Expresado en U.S. dólares)

	Nota	Diciembre 31, <u>2012</u>	Diciembre 31, <u>2011</u>	Enero 1, <u>2011</u>
(expresado en U.S. dólares)				
<u>ACTIVO</u>				
ACTIVO CORRIENTE:				
Efectivo y bancos	5	55,964	24,369	12,654
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	6	65,238	48,769	28,937
Anticipos entregados	7	88,459	69,108	1,649
Activos por impuestos corrientes	12	17,095	12,944	7,991
Total activo corriente		226,756	155,190	51,231
ACTIVO NO CORRIENTE:				
Maquinaria y equipo	8	43,501	27,448	9,185
Software	9	5,872	5,872	5,399
Activos por impuestos diferidos	12	1,751	1,275	410
Total activo no corriente		51,124	34,595	14,994
TOTAL ACTIVOS		<u>277,880</u>	<u>189,785</u>	<u>66,225</u>

Véanse las notas que acompañan a los estados financieros


JACOBO MORENO NOBOA
 Gerente General

**A. ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2012**
(Expresado en U.S. dólares)

	Nota	Diciembre 31, 2012	Diciembre 31, 2011	Enero 1, 2011
(expresado en U.S. dólares)				
<u>PASIVOS Y PATRIMONIO</u>				
PASIVO CORRIENTE:				
Obligaciones financieras	10	21,153	12,964	25,000
Cuentas por pagar y otras cuentas por pagar	11	39,096	26,172	7,385
Beneficios a empleados	13	15,995	-	5,779
15% trabajadores por pagar	13	26,013	19,770	-
Impuesto a la renta por pagar	12	38,118	26,888	-
Obligaciones con la administración tributaria	12	4,654	5,372	3,476
Total pasivo corriente		145,029	91,166	41,640
PASIVO NO CORRIENTE:				
Beneficios a empleados y total no corriente	13	10,041	5,797	1,863
Total pasivo		155,070	96,963	43,503
<u>PATRIMONIO:</u>				
Capital	15	10,000	12,200	12,200
Reservas		7,635		
Resultados Acumulados		(4,522)	(1,453)	(1,453)
Resultados del Ejercicio		109,697	82,075	11,975
Total Patrimonio		122,810	92,822	22,722
TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO		277,880	189,785	66,225



LCDA. CPA SONIA VACA
Contador General



**B. ESTADO DE RESULTADOS INTEGRAL
POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2012**
(Expresado en U.S. dólares)

	Nota	Diciembre 31, 2012 2011 (expresado en U.S. dólares)	
INGRESOS			
INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS	16	895,676	644,026
COSTOS OPERACIONALES			
Gastos de ventas	17	(150,700)	(126,996)
Gastos de administración		(595,087)	(407,576)
Gasto financiero		(2,549)	(1,356)
UTILIDAD (PÉRDIDA) ANTES DE IMPUESTO A LA RENTA			
Impuesto a la renta			
Corriente		(38,118)	(26,888)
Diferido		475	865
Total		<u> </u>	<u> </u>
UTILIDAD (PÉRDIDA) DEL EJERCICIO Y TOTAL RESULTADO INTEGRAL DEL AÑO			
		<u>109,697</u>	<u>82,075</u>

Ver notas a los estados financieros


JACOBO MORENO
Gerente General

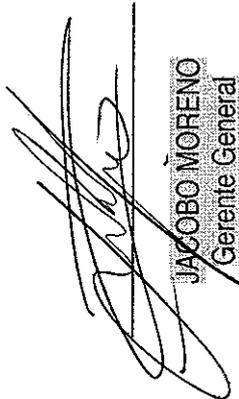

SONIA VACA
Contador General



**C. ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO, NETO
POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2012**
(Expresado en U.S. dólares)

	Capital Social	Reservas (expresado en U.S. dólares)	Resultados Acumulados	Total
Saldos al 01 de enero de 2011	12,200	-	10,522	22,722
Dividendos pagados	-	-	(11,975)	(11,975)
Utilidad del ejercicio	-	-	82,075	82,075
Saldos al 31 de diciembre de 2011	12,200	-	80,622	92,822
Devolución de capital	(2,200)	-	-	(2,200)
Dividendos pagados	-	-	(77,509)	(77,509)
Apropiación de reserva legal	-	7,635	(7,635)	-
Utilidad del ejercicio	-	-	109,697	109,697
Saldos al 31 de diciembre de 2012	10,000	7,635	105,175	122,810

Véanse las notas que acompañan a los estados financieros



JACOBLO MORENO
Gerente General

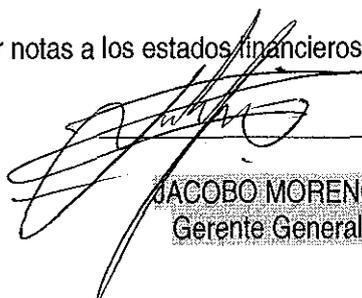


SONIA VACA
Contador General

**D. ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO
POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2012**
(Expresado en U.S. dólares)

	Diciembre 31,	
	2012	2011
	(expresado en U.S. dólares)	
FLUJOS DE EFECTIVO EN ACTIVIDADES DE OPERACIÓN		
Cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios	888,353	629,278
Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios	(764,057)	(555,442)
Intereses recibidos	81	
Impuestos a las ganancias pagados	(2,549)	(1,356)
Flujo neto de efectivo proveniente de actividades de operación	121,828	72,480
FLUJOS DE EFECTIVO EN ACTIVIDADES DE INVERSIÓN		
Adquisiciones de propiedades, planta y equipo	(27,100)	(23,317)
Adquisiciones de intangibles	-	(473)
Flujo neto de efectivo proveniente de actividades de inversión	(27,100)	(23,790)
FLUJOS DE EFECTIVO EN ACTIVIDADES DE FINANCIAMIENTO		
Financiamientos (Pagos) por préstamos	16,577	(25,000)
Dividendos pagados	(77,510)	(11,975)
Otros actividades de financiamiento	(2,200)	-
Flujo neto de efectivo proveniente de actividades de financiamiento	(63,133)	(36,975)
EFFECTIVO EN CAJA Y BANCOS		
Incremento (disminución) neto en caja y bancos	31,595	11,715
Saldos al comienzo del año	24,369	12,654
SALDOS AL FIN DEL AÑO	55,964	24,369

Ver notas a los estados financieros


JACOBO MORENO
 Gerente General


SONIA VACA
 Contador General

1. ENTORNO MACROECONÓMICO

i. Producto Interno Bruto

Durante el primer semestre de 2012, prosiguió la desaceleración del crecimiento económico de América Latina y el Caribe que se había registrado el año anterior; sobre esta base, la CEPAL proyecta una expansión del 3,2% de la actividad económica para el año en su conjunto. El consumo privado fue el principal motor del crecimiento, gracias a la favorable evolución de los mercados laborales y la expansión del crédito y, en algunos casos, de las remesas.

Además, en varios países, el dinamismo de la inversión, sobre todo en el área de la construcción, y las exportaciones netas incidieron en la moderación de la desaceleración. Sin embargo, en general, el comercio exterior ha sido el principal canal por el cual la debilidad de la economía mundial influyó en el desempeño económico de América Latina y el Caribe, y ha habido una tendencia a la disminución de los precios de la mayoría de los principales bienes básicos de exportación de la región y un marcado enfriamiento de la demanda externa, sobre todo de Europa y Asia. En la mayoría de los países se están deteriorando los términos de intercambio y el déficit de la cuenta corriente de la balanza de pagos se está ampliando, aunque moderadamente, como consecuencia del deterioro de la balanza comercial.

En el caso de Ecuador, el 2012 cerró con claras señales de desaceleración luego de extraordinario crecimiento fue 8% anual en el 2011 de la mano de la inversión pública. A pesar de la bonanza petrolera, crece más lento el consumo de los hogares, los depósitos, el crédito y el sector externo. Al haber cerrado 2012 con mejores calificaciones de riesgo, el país arranca el 2013 con esperanzas de un crecimiento razonable en medio del entorno electoral, que se comerá el primer semestre, y de la crisis internacional, un crecimiento que no será menor al del 2012 y que estará en línea con la desaceleración de una economía que suma desafíos a mediano plazo y que camina al compás del petróleo.

La última cifra real de crecimiento, presentada por el Banco Central para el 2012 es del 4.8% anual.

El crecimiento de la economía ecuatoriana perdió fuerza a pesar de la bonanza petrolera originada en un precio récord de \$98 por barril de crudo ecuatoriano en 2012.

Este superó en casi \$19 al valor presupuestado por el gobierno (\$79.7) y en \$ 1.45 al precio promedio de crudo ecuatoriano registrado un año atrás. Pero la desaceleración de la inversión, del consumo de los hogares y de las exportaciones impidió que el gran crecimiento de 2011 se repitiera en 2012.

En el primer semestre de 2013, los actores económicos estarán atentos a los resultados electorales y, hasta mayo, seguirán de cerca la organización de las nuevas autoridades. Aunque desacelerados, el consumo de los hogares y la inversión pública respaldarán el crecimiento de este año. Las previsiones realizadas por diversos organismos sobre el crecimiento del Ecuador en 2013 varían en un rango de 3.2% (Banco Mundial) a 4.4%



(Ministerio de Finanzas). En cambio, en diciembre, la CEPAL ajustó a la baja las proyecciones de crecimiento de Ecuador para 2013, de 4.5% a 3.5%.

En el 2012, las actividades económicas que presentaron una mayor contribución a la variación del 4.8% del PIB fueron: la Construcción, enseñanza y servicios sociales y de salud, Manufactura (sin refinación de petróleo) y Administración pública

	Contribución al crecimiento	Tasas de variación
Construcción	1.33%	14.00%
Enseñanza y salud	0.59%	7.60%
Manufactura (Sin ref. petróleo)	0.54%	4.60%
Administración pública	0.54%	9.30%
Otros elementos del PIB	0.45%	9.80%
Transporte	0.38%	5.70%
Comercio	0.32%	3.00%
Alojamiento y comida	0.24%	12.00%
Correo y comunicaciones	0.20%	7.00%
Otros servicios	0.70%	2.30%
Petróleo y minas	0.15%	1.50%
Actividades profesionales	1.13%	2.10%
Servicios financieros	0.12%	4.20%
Acuicultura y pesca de camarón	0.07%	13.30%
Electricidad y agua	0.07%	4.50%
Pesca (excepto camarón)	0.02%	3.80%
Agricultura	0.00%	0.10%
Servicio doméstico	-0.03%	-12.40%
Refinación de petróleo	-0.29%	-19.40%

La CEPAL ha proyectado para el 2012, con crecimiento moderado cercano al 5.0% En la historia reciente, nunca un año electoral fue de gran crecimiento y siempre estuvo acompañado de un mayor gasto. Al parecer, 2012 puede representar esta característica, pero si se logra 5% a fin de año, entonces será mejor que otros años electorales. La incertidumbre proviene del desenvolvimiento de la crisis internacional y la forma en que afecte a las economías latinoamericanas y a las economías latinoamericanas exportadoras de petróleo.

ii. Desempleo

2012 cerró con cifras récord de empleo a nivel nacional, la tasa de ocupación plena alcanzó 51.5% en septiembre de 2012; el subempleo bajó de 45.5% a 41.9% en el mismo período y el desempleo bajó a 5.04%, una cifra nunca antes registrada desde el cambio de la metodología de cálculo (2007). Es decir, según estos datos, de cada 100 personas económicamente activas que laboran en uno de los cinco centros urbanos del país, solo cinco están desempleados. Guayaquil se mantiene como el centro urbano con mayor



desempleo del país (5.54% en diciembre 2012), mientras Ambato es la ciudad con menor desempleo (3.32% en diciembre 2012)

La notable disminución del desempleo contrasta con la desaceleración de la economía. Generalmente, en una economía en auge, la demanda de empleo tiende a crecer para respaldar esa expansión pública y privada de los negocios e inversión. Lo contrario ocurre en período de crisis. 2011 cerró con un crecimiento económico extraordinario de 8% anual y un desempleo de 5.07%. Mientras que en 2012 el país creció en 4.8% (3.2% menos que el año 2011), el desempleo tiende a la baja. Al respecto, sorprende la evolución de la población económicamente activa (PEA) y la población económicamente inactiva (PEI), lo que influye en el cálculo de las tasas de empleo.

En concordancia, con el menor crecimiento proyectado para este año, es probable un ligero aumento del desempleo en 2013. Los datos que a continuación se presentan muestran los resultados obtenidos dentro de la investigación del mercado laboral del mes de diciembre del 2012 medidos por la evolución del desempleo, subempleo y ocupados, entre otros¹

Pero el record se dio en el incremento de cuatro puntos porcentuales en el índice de ocupación plena, de 45.60% en diciembre del 2010 a 49.90% en igual mes de diciembre del 2011. Parte del incremento de este índice se debe a la caída simultánea de 2% de la población económicamente activa (PEA) entre septiembre de 2010 y 2011. Esto significa que, en 2011, se incorporaron al mercado laboral 227.000 personas, un número menor en comparación con las 240.000 personas que se incorporaron en 2010.

Para el año 2012, el salario básico unificado aumentó \$ 28 sobre los \$ 264 vigentes en 2011, con lo cual el sueldo mínimo que rige para 2012 llega a \$292. Este incremento de 10.6% representa casi el doble de la inflación de 2011 y de la inflación esperada de 2012, con lo cual se incrementan los costos operativos de las empresas.

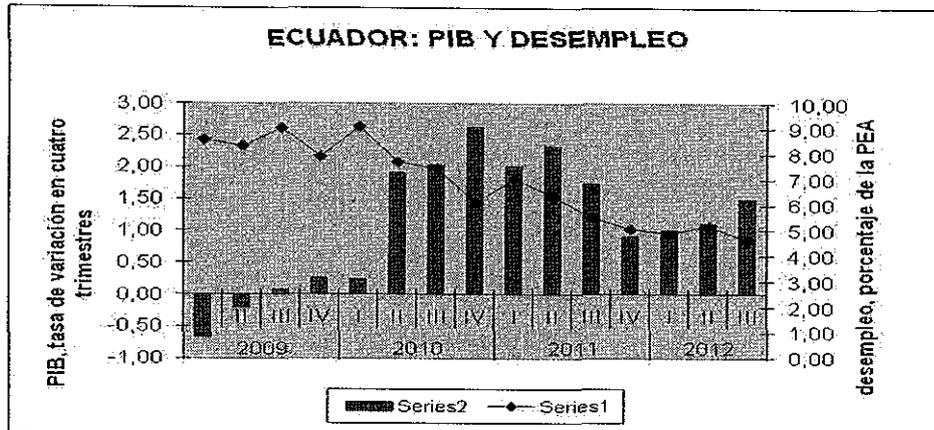
Finalmente, la tasa de subocupación alcanzó el 39.83%, sobresaliendo la ciudad de Machala con el 38.54%. La tasa de ocupación plena cuyo concepto es igual al de los ocupados considerados el mes de diciembre, constituye el 52.07% de la PEA. Cabe mencionar que la subocupación sumada a la ocupación plena y a los ocupados no clasificados conforman el total de ocupados, que al ser comparada con la PEA se denomina como tasa de ocupación global.²

¹ Informe del Banco Central del Ecuador. Coyuntura del Mercado Laboral: Cuenca, Guayaquil, Quito, Machala y Ambato N. 1.933 Pag. 91

² Coyuntura del Mercado Laboral. Banco Central del Ecuador



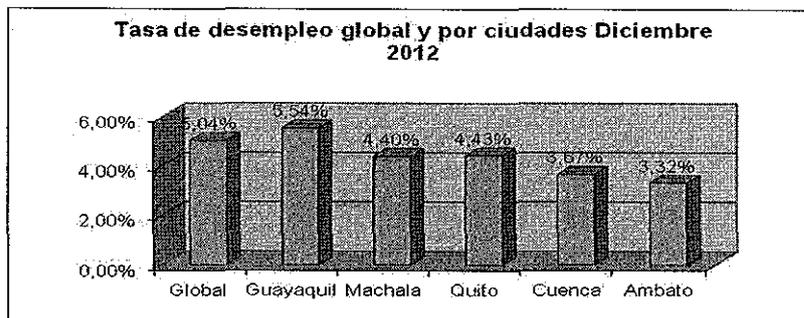
Gráfico #1: PIB y Desempleo



Fuente: BCE

El análisis de las cinco ciudades muestra que en diciembre la tasa de desempleo se situó en el 5.04%.

Gráfico #2: Desempleo



Fuente: Banco Central del Ecuador

iii. Inflación

En Diciembre del 2012 la inflación anual del Ecuador fue de 5.10%, menor que en el 2011 pero alta para una economía dolarizada

A nivel interno, el grupo de alimentos y bebidas alcohólicas tubo una inflación de; 22.55% seguido por el de bebidas no alcohólicas 5.81%. El año cerró con una inflación al alza y presiones tanto de los bienes transables como de los bienes no transables. Debido a presiones internas más que externas. Las dos veces que el Banco Central fijó la meta de inflación para el cierre del año, quedó por debajo de la inflación real. A fines de 2010 la meta de inflación de 2011 era de 3.69%, pero cerró en 5.41%. Las previsiones en 2013, consideran un rango de 4.2% a 5.2% en un caso probable y una subida hasta 6% en un caso de mayores presiones internas, lo cual es significativo considerando que se trata de una inflación en dólares. En el año 2012, el Índice de Precios al Consumidor registró una variación del 5.1% y para el 2011 fue de 4.47%.

iv. Sector Externo

En el 2012 el sector externo en conjunto perdió fuerza con respecto al 2011. En el año anterior las exportaciones expresadas en valor crecieron a un ritmo superior al 25% y las importaciones crecieron cerca del 20% anual. En 2012 ambas crecieron a menos de 10% anual.

Según la información del BCE, a finales del 2012 la Cuenta Corriente presentó un déficit de US \$ 199.9 millones, determinado por el saldo negativo de las Balanzas de Renta y Servicios. La Balanza de Bienes registró un saldo positivo de US\$ 69.0 millones, en donde las exportaciones alcanzaron un valor de USD 24.653.6 millones y las importaciones un valor de USD 24.584.6 millones. El déficit de las Balanzas de Renta y Servicios disminuyó en el 2012 en USD 47.6 millones relación al año 2011. Las remesas también se desaceleraron en 2012, luego de mostrar una recuperación de los efectos de crisis de 2008. Su evolución está ligada al desempeño de España e Italia, principales emisores de remesas al Ecuador.

Las remesas de trabajadores recibidas durante el año de 2012 alcanzaron la suma de USD 2.446.4 millones, esto es, 8.5% menos que en el año 2011 (USD 2.672.4 millones). Desde que empezó la crisis económica principalmente en España y Estados Unidos, marcada por un menor crecimiento, contracción de la inversión y aumento del desempleo, el 2012 ha sido el año donde de menores flujos de remesas se ha recibido. Ni que hablar de la inversión extranjera directa, que fue apenas USD 586.5 millones, disminuyó en USD 52.8 millones respecto al año 2011 (USD 639.3 millones). Esta tiende a la baja y se concentra en sectores estratégicos. Es que las importaciones crecen más rápido que las exportaciones. De 2007 a 2012, el volumen de importaciones creció a un ritmo de 6% anual en promedio, mientras el volumen de exportaciones se mantuvo prácticamente constante. En parte eso muestra la falta de esfuerzo del sector exportador, pero también la falta de políticas que promuevan la inversión privada. Concretamente acuerdos comerciales con Estados Unidos y Europa es un tema prioritario que ha quedado a la deriva, perjudicando la planificación empresarial y desalentando la inversión.

Cuadro No. 1: Exportaciones Petroleras y No Petroleras

Exportaciones	2012 Miles de US \$	2011 Miles de US \$	Var. %
Petroleras			
Petróleo crudo	12.711.229	11.799.973	7,72%
Derivados	1.080.699	1.144.895	-5,61%
Sub-Total	13.791.928	12.944.868	6,54%
No Petroleras			
Tradicional	4.407.519	4.528.931	-2,68%
No Tradicional	5.652.574	4.848.554	16,58%
Sub-Total	10.060.093	9.377.485	7,28%
TOTAL	23.852.021	22.322.353	6,85%

Fuente: Banco Central del Ecuador

Cuadro No. 2: Importaciones

Importaciones	2012 Miles de US \$	2011 Miles de US \$	Var. %
Bienes de consumo	4.825.738	4.742.920	1,75%
Combustibles y Lubricantes	5.441.136	5.086.539	6,97%
Materias Primas	7.291.054	7.231.015	0,83%
Bienes de Capital	6.417.605	5.844.619	9,80%
Diversos	42.207	40.713	3,67%
TOTAL	24.017.740	22.945.806	4,67%

Fuente: Banco Central del Ecuador

v. Sector Financiero

Cuadro No. 3: Captaciones y Crédito de la Banca Privada

	Millones USD		Variaciones	
	dic-12	dic-11	Absoluta	Relativa
Captaciones	19.921	17.313	2.608	15,06%
Depósitos a la vista	7.997	6.790	1.207	17,77%
Depósitos a Plazo	11.925	10.523	1.402	13,32%
Cartera Total	15.641	13.618	2.023	14,86%
Cartera por vencer	15.132	13.263	1.868	14,09%
Cartera vencida	510	355	155	43,54%
Índice Morosidad en %	3,26%	2,61%		

Fuente: BCE

Al 31 de diciembre del 2012, las captaciones de la banca privada alcanzaron un crecimiento de 15.06% frente a diciembre del 2011. Las captaciones aumentaron USD 2.2.608 millones con respecto a diciembre del 2011. Los depósitos a la vista, entendidos como monetarios más ahorros representan el 40% del total captado, mientras el restante 60%, corresponde a depósitos a plazo.

Por su parte, el crédito total presenta un crecimiento de 14.86% frente a diciembre del 2011; Es importante señalar que a diciembre del 2012 la cartera vencida aumentó respecto a diciembre del 2011, registrando un índice de morosidad de 3.26%, frente a 2.61% en diciembre del 2011.

Las tasas de interés presentaron una tendencia a la baja durante el 2012 como se puede apreciar en la siguiente tabla.



Cuadro No. 4: Tasas de Interés Referenciales

Tasas de interés referenciales				
	Pasiva	Activa	Legal	Máxima convencional
ene-12	4,53	8.17	8.17	9.33
feb-12	4,53	8.17	8.17	9.33
mar-12	4,53	8.17	8.17	9.33
abr-12	4,53	8.17	8.17	9.33
may-12	4,53	8.17	8.17	9.33
jun-12	4,53	8.17	8.17	9.33
jul-12	4,53	8.17	8.17	9.33
ago-12	4,53	8.17	8.17	9.33
sep-12	4,53	8.17	8.17	9.33
oct-12	4,53	8.17	8.17	9.33
nov-12	4,53	8.17	8.17	9.33
dic-12	4,53	8.17	8.17	9.33
Promedio	4,53	8,17	8,17	9.33

Fuente: Banco Central del Ecuador

2. INFORMACIÓN GENERAL

AVISORIAWEB S.A. es una Compañía de tecnología de servicios publicitarios en el ámbito automotriz e inmobiliario, brindándoles un medio de comunicación especializado. Se emplean las mejores tecnologías de la información y se busca una rentabilidad justa donde el usuario, el cliente, el empleado y los accionistas ganan, respetando y apoyando a la sociedad y el medio ambiente.

3. POLÍTICAS CONTABLES APLICADAS

3.1 BASES DE PRESENTACION

Bases de presentación y revelación.- Los estados financieros adjuntos de AVISORIAWEB S.A. comprenden los estados de situación financiera al 1 de enero del 2011 (fecha de transición), 31 de diciembre del 2011 y 31 de diciembre del 2012, los estados de resultado integral, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por los años terminados el 31 de diciembre del 2011 y 2012 y sus respectivas notas. Estos estados financieros han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera NIIF y surgen de los registros contables de la Compañía que son presentados en la moneda funcional en el Ecuador (dólar estadounidense).

Cumplimiento estricto.- Los estados financieros presentados por AVISORIAWEB S.A. al 31 de diciembre del 2011 y el estado de situación financiera de apertura al 1 de enero del 2012, han sido preparados especialmente para ser utilizados por la administración de la Compañía como parte del proceso de conversión a NIIF. Para el año terminado el 31 de diciembre del 2012 y los



estados financieros a esta fecha han sido preparados de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) en todos sus aspectos significativos.

Los estados financieros de AVISORIAWEB S.A. al 31 de diciembre del 2011 y 2010 aprobados para su emisión por la Administración de la Compañía, con fechas 10 de Abril del 2012 y 30 de Marzo del 2011, respectivamente, fueron preparados de acuerdo con principios de contabilidad generalmente aceptados en el Ecuador (PCGA anteriores), de acuerdo a lo establecido en la NIIF 1 *Adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera*. Los PCGA anteriores difieren en ciertos aspectos de las NIIF.

La NIIF 1 requiere que una entidad, al preparar los estados financieros de apertura que sirvan como punto de partida para su contabilidad según las NIIF, cumplan con cada una de las NIIF vigentes al final del primer período sobre el que se informa, por esta razón se describen las principales políticas contables adoptadas en la preparación de estos estados financieros las cuales han sido aplicadas de manera uniforme a todos los estados financieros presentados.

3.2 ESTIMACIONES Y SUPUESTOS SIGNIFICATIVOS

Ciertos saldos incluidos en los estados financieros involucran el uso de estimaciones en la aplicación de las políticas contables. Estas estimaciones se basan en la experiencia histórica y otros factores, incluyendo la expectativa de ocurrencia de eventos futuros que se consideran razonables de acuerdo a las circunstancias. Las estimaciones contables resultantes, por definición, muy pocas veces serán iguales a los resultados reales, pero se ha aplicado la mejor estimación y criterio para su reconocimiento.

Estimados y supuestos

Los principales supuestos en relación con hechos futuros y otras fuentes de las estimaciones propensas a variaciones a la fecha de los estados financieros y que por su naturaleza pueden causar ajustes a las cifras de los activos y pasivos en los estados financieros del próximo año, se presentan a continuación:

Deterioro de propiedad, muebles y equipo.- La Compañía estima que no existen indicios de deterioro para ninguno de sus activos que componen la propiedad, planta y equipo a la fecha de los estados financieros. Sobre una base anual, y cuando se detecta la existencia de algún indicio de deterioro, la Compañía efectúa las respectivas evaluaciones y comparaciones necesarias para determinar el importe recuperable de los activos.

Activos por impuesto a la renta diferido.- Los activos por impuesto a la renta diferido han sido reconocidos considerando que existe una probabilidad razonable de su realización a través de su aplicación a utilidades fiscales futuras derivado de la tendencia histórica de los resultados de la Compañía.

Vida útil y valor residual de activos.- La Compañía revisa la vida útil estimada y el valor residual de los activos de forma anual considerando que estos importes no son definitivos y únicamente representan el patrón esperado de uso de los activos en el tiempo.



3.3. EFECTIVO Y BANCOS

El efectivo y bancos reconocidos en los estados financieros comprenden el efectivo en caja y cuentas corrientes bancarias de libre disponibilidad, fácilmente convertibles al efectivo.

Estas partidas se registran a su costo histórico, que no difiere significativamente de su valor de realización.

3.4 PROPIEDAD, MUEBLES Y EQUIPO

Reconocimiento.- Se reconoce como propiedad, muebles, y equipo a aquellos activos que se encuentran para su uso en la administración, producción, prestación del servicio o para arrendar a terceros y su vida útil sea superior a un año. En cuanto a la política monetaria, la Compañía evaluará un monto razonable para los activos adquiridos en grupo o en conjunto observando su importancia relativa y expectativa de uso.

Medición en el momento del reconocimiento.- Las partidas de propiedad, muebles y equipo se medirán inicialmente por su costo.

El costo de la propiedad, muebles y equipo comprenderán los desembolsos realizados por concepto de la adquisición, deduciendo cualquier tipo de descuento, e incluirá todos los costos necesarios para dejar al activo en las condiciones necesarias para ser utilizados.

En caso de que se construya una propiedad, muebles y equipo, se deberá considerar los costos de mano de obra, materiales, honorarios a técnicos y todos los costos directamente relacionados a la construcción del bien.

Adicionalmente, se considerará como parte del costo de los activos, los costos por préstamos directamente atribuibles a la adquisición o construcción de activos calificados, así como los costos que representen las obligaciones por desmantelamiento y reparación.

Medición posterior al reconocimiento: Posterior al reconocimiento inicial, los componentes de la propiedad, muebles y equipo son registradas al costo menos la depreciación acumulada y el importe acumulado de las pérdidas de deterioro de valor.

Los gastos de reparaciones y mantenimientos se imputan a resultados en el período en que se producen. Cuando un elemento significativo de la propiedad, muebles y equipo requiere ser reemplazado, éste es dado de baja reconociendo su efecto en resultados y se reconoce como activo el nuevo componente de propiedad, planta y equipo.

Método de depreciación, vidas útiles y valor residual.- El costo de propiedades, muebles y equipo se deprecia aplicando el método de línea recta. En forma general, la vida útil, el valor residual y el método de depreciación para un bien no son definitivos, debiéndoselos tomar únicamente como guía de un promedio normal y razonable de la utilización de los bienes, por lo tanto son revisados al final de cada período sobre el que se informa, reconociendo cualquier cambio en su importe como una estimación contable.



Las vidas útiles para cada grupo significativo de activos se presentan en el siguiente detalle:

<u>Grupo de activos</u>	<u>Vida útil (en años)</u>
Muebles y Enseres	10
Equipos de Oficina	10
Maquinarias y Equipos	10
Vehículos	5

Baja de propiedad, muebles y equipo.- La propiedad, muebles y equipo puede darse de baja por diferentes circunstancias: venta, obsolescencia o desuso, daño irreparable, sustitución por mejora, siniestro, hurto o caso fortuito. La utilidad o pérdida ocasionada en la baja por retiro o venta de una partida de propiedades, muebles y equipo equivale a la diferencia entre el precio de venta y el valor en libros del activo a la fecha de la transacción y se incluye en el resultado del periodo. Las ganancias no se clasificarán como ingresos operacionales sino como utilidad en venta de activos fijos.

Deterioro.- Al final de cada período, AVISORIAWEB S.A. evalúa los valores en libros de sus activos a fin de determinar si existe un indicio de deterioro. En tal caso, se calcula el importe recuperable del activo o unidad generadora de efectivo a fin de determinar el alcance de la pérdida por deterioro (de haber alguna). Las pérdidas por deterioro se reconocen inmediatamente en resultados.

3.5 ACTIVOS INTANGIBLES

Activos intangibles- Los activos intangibles adquiridos de forma separada se reconocen inicialmente por su costo. Posterior al reconocimiento inicial, los activos intangibles se miden al costo menos la amortización acumulada y cualquier pérdida por deterioro acumulado. La amortización se reconoce con base en el método de línea recta sobre su vida útil estimada del intangible.

La vida útil de los intangibles amortizables de adquisición separada se definirá en función a su expectativa de uso o de acuerdo al contrato que otorga el derecho de uso del activo. De manera general, la amortización de los activos intangibles se encuentra de acuerdo al siguiente detalle:

<u>Grupo de activos</u>	<u>Vida útil (en años)</u>
Licencias Software	10

La amortización del activo intangible es reconocida a lo largo de su vida útil como un gasto y su distribución sistemática se basa en la línea recta.



La vida útil estimada, valor residual y método de amortización son revisados al final de cada año, siendo reconocido el efecto de cualquier cambio como una estimación contable.

El valor residual de los activos intangibles se estima en cero a menos que exista un mercado activo donde comercializarlos o exista un compromiso en firma de adquirir el intangible al término de su uso por parte de la Compañía.

La vida útil de un activo intangible que surja de un derecho contractual o legal de otro tipo no excederá el período de esos derechos pero puede ser inferior, dependiendo del período a lo largo del cual la entidad espera utilizar el activo.

3.6 IMPUESTOS

El gasto por impuesto a las utilidades de cada período recoge tanto el impuesto a la renta corriente como los impuestos diferidos. Los activos y pasivos tributarios para el ejercicio actual y ejercicios anteriores son medidos al monto que se espera recuperar o pagar a las autoridades tributarias.

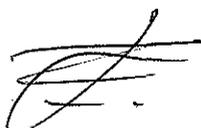
Impuesto corriente.- El impuesto por pagar corriente se basa en la utilidad imponible registrada durante el año. La utilidad imponible difiere de la utilidad contable, debido a las partidas de ingresos o gastos imponibles o deducibles y partidas que no serán gravables o deducibles.

Tarifa impuesto a la renta año 2011 y sucesivos.- De conformidad con el Código Orgánico de la Producción, Comercio e Inversiones promulgado en el Suplemento del Registro Oficial No. 351 de fecha diciembre 29 de 2010, se incluye entre otros aspectos tributarios la reducción progresiva en tres puntos porcentuales en la tarifa de impuesto a la renta para sociedades, a partir del año 2011:

Tarifa	Año
24%	2011
23%	2012
22%	2013

Impuestos diferidos.- El impuesto diferido es presentado usando el método del pasivo sobre diferencias temporales a la fecha del balance general entre la base tributaria de activos y pasivos y sus valores libro para propósitos de reporte financiero. Los activos por impuesto diferido son reconocidos por todas las diferencias temporales deducibles, pérdidas tributarias a compensar, entre otras, en la medida en que sea probable recuperar dichos importes con la utilidad imponible contra las cuales las diferencias temporales deducibles pueden ser utilizadas. Los pasivos por impuesto diferido son reconocidos generalmente para todas las diferencias temporales imponibles

En general, los activos y pasivos por impuestos diferidos se miden empleando las tasas fiscales que se espera sean de aplicación en el período en el que el activo se realice o el pasivo se cancele.



3.7 PROVISIONES

Las provisiones son reconocidas cuando AVISORIAWEB S.A. tiene una obligación presente (ya sea legal o implícita) como resultado de un suceso pasado, puede hacerse una estimación fiable del importe de la obligación y es altamente probable que tenga que desprenderse de recursos que incorporen beneficios económicos, para cancelar la obligación.

El importe sobre el cual se debe registrar la provisión debe ser la mejor estimación que represente el monto necesario para cancelar la obligación al término de cada período, considerando todos los riesgos y las incertidumbres inherentes. La provisión se mide aplicando el valor presente de los flujos de fondos que se esperan incurrir al momento de su cancelación.

3.8 BENEFICIOS A EMPLEADOS

Obligaciones por beneficios definidos: Jubilación patronal y desahucio.- El importe de las obligaciones por beneficios definidos (jubilación patronal y desahucio) es determinado utilizando el Método de la Unidad de Crédito Proyectada, realizado por un profesional independiente (actuaria).

Las ganancias o pérdidas actuariales que puedan surgir de los cambios en las hipótesis actuariales aplicadas por el actuaria se reconocen inmediatamente en los resultados del año.

El importe de las obligaciones de beneficios definidos es reconocido en los resultados del ejercicio hasta que el trabajador adquiera su derecho a aplicar a dichos beneficios, en cuyas circunstancias se realizará el pago contra la provisión constituida para el efecto.

Participación a trabajadores.- La Compañía reconoce un pasivo y un gasto producto de la participación de los trabajadores en las utilidades de la Compañía en cada año. El importe de este beneficio se calcula directamente de la utilidad contable antes de impuestos en apego a la normativa del Código de Trabajo y disposiciones complementarias. El porcentaje para el cálculo equivale al 15% de la utilidad contable.

Vacaciones (ausencias remuneradas).- La Compañía registra un pasivo y un gasto para reconocer la provisión de las vacaciones de sus trabajadores considerando el tiempo de la prestación de su servicio el final del período. Este beneficio se liquida contra la provisión constituida para el efecto al momento en que el trabajador goza de su derecho a tomar sus vacaciones.

3.9 INGRESOS

Los ingresos se calculan al valor razonable de la contraprestación recibida o por recibir, considerando el importe estimado de cualquier descuento, bonificación o rebaja comercial que AVISORIAWEB S.A. pueda otorgar.



Ingresos por prestación de servicios.- Los ingresos derivados de la prestación del servicio se reconocen en base a su grado de realización en función a lo cual los ingresos de actividades ordinarias se reconocen en los periodos contables en los que tiene lugar la prestación del servicio. Adicionalmente, los ingresos son reconocidos en la medida en que se espere obtener beneficios económicos y el grado de realización de la transacción, al final del periodo sobre el que se informa, pueda ser medido de forma fiable.

Ingresos por intereses.- Los ingresos por intereses son reconocidos a medida que los intereses son devengados en función del monto invertido o que está pendiente de pago y de la tasa de interés efectiva.

3.10 COSTOS Y GASTOS

Los costos y gastos se registran sobre la base del costo. Los costos y gastos se reconocen a medida que son incurridos en función de su devengamiento. En general este costo no difiere sustancialmente del valor razonable.

3.11 COMPENSACIONES

Como norma general en los estados financieros no se compensan los activos y pasivos, tampoco los ingresos y gastos, salvo aquellos casos en los que la compensación sea requerida o permitida por alguna norma y esta presentación sea el reflejo de la esencia de la transacción. Los ingresos y gastos con origen en transacciones que, contractualmente o por una norma legal, contemplan la posibilidad de compensación y la Compañía tiene la intención de liquidar por su importe neto o de realizar el activo y proceder al pago del pasivo de forma simultánea, se presentan netos en resultados.

3.12 ACTIVOS FINANCIEROS

La Compañía reconoce sus activos financieros inicialmente al valor razonable más los costos directamente atribuibles a la transacción, excepto los activos financieros valuados al valor razonable con cambios en resultados en los que no se consideran tales costos. Las compras o ventas de activos financieros son reconocidas por la Compañía en las fechas en que realiza cada transacción, siendo la fecha de contratación, la fecha en la que la Compañía se compromete a comprar o vender un activo financiero.

Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar.- Los documentos y cuentas por cobrar son activos financieros no derivados con pagos fijos o determinados que no son cotizados en un mercado activo. Después de su reconocimiento inicial, los documentos y cuentas por cobrar son registrados por la Compañía al costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva menos una estimación por deterioro. Las ganancias o pérdidas se reconocen en resultados cuando los documentos y cuentas por cobrar son dados de baja o por deterioro, así como a través del proceso de amortización. El período de crédito promedio sobre la venta de bienes es de 60 días.



Las cuentas por cobrar comerciales incluyen una provisión para reducir su valor al de probable realización. Dicha provisión se constituye en función de un análisis de la probabilidad de recuperación de las cuentas.

Se clasifican en activos corrientes, excepto los vencimientos superiores a 12 meses desde la fecha del estado de situación financiera, que se clasifican como activos no corrientes.

Deterioro de activos financieros al costo amortizado- El valor en libros del activo financiero se reduce por la pérdida por deterioro directamente, excepto para las cuentas comerciales por cobrar, donde el importe en libros se reduce a través de una cuenta de estimación. La recuperación posterior de los valores previamente eliminados se convierte en créditos contra la estimación. Los cambios en el importe en libros de la cuenta de estimación se reconocen en el estado de resultados.

Baja de un activo financiero.- Los activos financieros son dados de baja por la Compañía cuando expiran los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero; o cuando transfiere el activo financiero desapropiándose de los riesgos y beneficios inherentes al activo financiero y ha cedido los derechos contractuales de recibir los flujos de efectivo del mismo; o cuando reteniendo los derechos contractuales a recibir los flujos de efectivo, la Compañía ha asumido la obligación contractual de pagarlos a uno o más perceptores.

3.13 PASIVOS FINANCIEROS

Préstamos.- Representan pasivos financieros que se reconocen inicialmente a su valor razonable, neto de los costos de la transacción incurridos. Estos préstamos se registran subsecuentemente a su costo amortizado usando el método de interés efectivo.

Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar.- Las cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar son pasivos financieros, no derivados con pagos fijos o determinables, que no cotizan en un mercado activo.

Después del reconocimiento inicial, a valor razonable, se miden al costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva. El período de crédito promedio para la compra de ciertos bienes es de 60 días.

La Compañía tiene implementadas políticas de manejo de riesgo financiero para asegurar que todas las cuentas por pagar se liquiden de conformidad con los términos crediticios preacordados.

Baja de un pasivo financiero.- Los pasivos financieros son dados de baja por la Compañía cuando la obligación ha sido pagada o cancelada o bien su exigencia haya expirado. Cuando un pasivo financiero es reemplazado por otro pasivo financiero, la Compañía cancela el original y reconoce un nuevo pasivo financiero. Las diferencias que se pudieran producir de tales reemplazos de pasivos financieros son reconocidas en los resultados del año en que ocurran.



3.14 MODIFICACIONES E INCORPORACIÓN DE NUEVAS NORMAS FINANCIERAS

PRONUNCIAMIENTOS RECIENTES

Las siguientes normas han sido enmendadas o revisadas y no tienen efecto sobre los estados financieros de la Compañía:

	<u>Normas Enmendadas</u>	<u>Efectiva a partir</u>
NIIF 7	Revelaciones - Transferencias de activos financieros	Julio 1, 2011
NIC 1	Presentación de ítems en Otro resultado integral	Julio 1, 2012
NIC 12	Impuestos diferidos - Recuperación de activos subyacentes	Enero 1, 2012

NORMAS NUEVAS O ENMENDADAS

La Compañía no ha aplicado las siguientes Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), Normas Internacionales de Contabilidad (NIC) e Interpretaciones del Comité (CINIIF) nuevas y revisadas que han sido emitidas pero aún no son efectivas:

	<u>Normas nuevas o enmendadas</u>	<u>Efectiva a partir de</u>
NIIF 1	Exención del requerimiento para remitir la información comparativa para la NIIF 9	Concurrente con la adopción de la NIIF 9
NIIF 7	Revelaciones – Compensación de activos financieros y pasivos financieros	Enero 1, 2013
NIIF 9	Instrumentos financieros	Enero 1, 2015
NIIF 10	Estados financieros consolidados	Enero 1, 2013
NIIF 11	Acuerdos conjuntos	Enero 1, 2013
NIIF 12	Revelaciones de intereses en otras entidades	Enero 1, 2013
NIIF 13	Medición del valor razonable	Enero 1, 2013
NIC 19	Beneficios a empleados (Revisada en el 2011)	Enero 1, 2013
NIC 27	Estados financieros independientes (Revisada en el 2011)	Enero 1, 2013
NIC 28	Inversiones en asociadas y negocios conjuntos (Revisada en el 2011)	Enero 1, 2013
NIC 32	Compensación de activos financieros y pasivos financieros	Enero 1, 2014

La Gerencia estima que la aplicación de esta normativa comenzará a partir de su fecha de vigencia y no generará un impacto significativo en los estados financieros.



MEJORAMIENTOS A LAS NIIF CICLO 2009 – 2011 (Mayo 2009)

	<u>Norma</u>	<u>Efectiva a partir de</u>
NIFF 1	Aplicación repetida de la NIIF 1 Costos por Préstamos	Enero 1, 2013
NIC 1	Aclaración de los requerimientos para la información comparativa	Enero 1, 2013
NIC 16	Clasificación del equipo de servicio	Enero 1, 2013
NIC 32	Efecto tributario de las distribuciones a los tenedores de los instrumentos de patrimonio	Enero 1, 2013
NIC 34	Información financiera intermedia e información del segmento para los activos y pasivos totales	Enero 1, 2013

4. ADOPCIÓN POR PRIMERA VEZ DE LAS NORMAS INTERNACIONALES DE INFORMACIÓN FINANCIERA (NIIF)

Mediante Resolución No. 06.Q.ICI.004 la Superintendencia de Compañías de la República del Ecuador estableció la adopción de las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) y su aplicación obligatoria por parte de las compañías y entidades bajo su control y vigilancia.

La aplicación de estas normas, supone cambios en políticas contables, criterios de medición y forma de presentación de los estados financieros. Desde el 01 de enero de 2012 la Compañía ha presentado sus estados financieros conforme a NIIF. Los últimos estados financieros presentados de acuerdo a Normas Ecuatorianas de Contabilidad NEC fueron los correspondientes al ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2011, por lo que, la fecha de transición a las NIIF es el 1 de enero de 2011.

En la preparación de estos estados financieros con arreglo a la NIIF 1, la Compañía ha corregido retroactivamente los saldos que figuraban en los estados financieros del ejercicio terminado en 31 de diciembre de 2011 de acuerdo con lo requerido por las citadas NIIF, aplicando todas las excepciones obligatorias y algunas de las exenciones optativas totales.

A. Las principales excepciones obligatorias, en su caso, son las siguientes:

a) Estimaciones.- Las estimaciones de una entidad realizadas según las NIIF, en la fecha de transición, serán coherentes con las estimaciones hechas para la misma fecha según los PCGA anteriores (después de realizar los ajustes necesarios para reflejar cualquier diferencia en las políticas contables), a menos que exista evidencia objetiva de que estas estimaciones fueron erróneas.

Esta exención también se aplica a los períodos comparativos presentados en los primeros estados financieros según NIIF.

La compañía no ha modificado las estimaciones utilizadas que fueron previamente reportadas bajo PCGA anteriores a la fecha de transición (1 de enero del 2011) y para el primer período comparativo (31 de diciembre del 2011), sin embargo, cuando se ha



identificado diferencias en la aplicación de las estimaciones bajo PCGA anteriores, se ha realizado la rectificación como una corrección de error.

b) Baja en cuentas de activos financieros y pasivos financieros.- Excepto por lo permitido en el párrafo B3, una entidad que adopta por primera vez las NIIF aplicará los requerimientos de baja en cuentas de la NIIF 9 de forma prospectiva, para las transacciones que tengan lugar a partir de la fecha de transición a las NIIF. Por ejemplo, si una entidad que adopta por primera vez las NIIF diese de baja en cuentas activos financieros que no sean derivados o pasivos financieros que no sean derivados de acuerdo con sus PCGA anteriores, como resultado de una transacción que tuvo lugar antes de la fecha de transición a las NIIF no reconocerá esos activos y pasivos de acuerdo con las NIIF (a menos que cumplan los requisitos para su reconocimiento como consecuencia de una transacción o suceso posterior).

Esta exención también se aplica a los períodos comparativos presentados en los primeros estados financieros según NIIF.

Para la Compañía es aplicable la exención señalada precedentemente debido a que la Compañía cuenta con activos y pasivos financieros que en determinados casos se debieron dar de baja conforme los respectivos análisis realizados, sin embargo, no se ha vuelto a reconocer activos o pasivos dados de baja previamente bajo PCGA anteriores.

B. Dentro de las principales exenciones optativas aplicadas por la Compañía se pueden mencionar las siguientes:

a) Uso del valor razonable como costo atribuido - La entidad podrá optar, en la fecha de transición a las NIIF, por la medición de una partida de propiedades, planta y equipo por su valor razonable, y utilizar este valor razonable como el costo atribuido en esa fecha.

La entidad que adopta por primera vez las NIIF podrá elegir utilizar una revaluación según PCGA anteriores de una partida de propiedades, planta y equipo, ya sea a la fecha de transición o anterior, como costo atribuido en la fecha de la revaluación, si esta fue a esa fecha sustancialmente comparable:

- (a) al valor razonable; o
- (b) al costo, o al costo depreciado según las NIIF, ajustado para reflejar, por ejemplo, cambios en un índice de precios general o específico.

La Compañía no ha aplicado la exención que le permite revaluar sus activos y tomar este reavalúo o reavalúos anteriores como costo atribuido a la fecha de transición. De acuerdo a la política contable seleccionada, la Compañía ha manifestado su intención de medir sus activos aplicando el modelo del costo a la fecha de transición y períodos futuros.

c) Beneficios a los empleados.- Según la NIC 19 Beneficios a los Empleados, una entidad puede optar por la aplicación del enfoque de la "banda de fluctuación", según el cual, no se reconocen algunas pérdidas y ganancias actuariales. La aplicación retroactiva de este enfoque requerirá que una entidad separe la porción reconocida y la porción por



reconocer, de las pérdidas y ganancias actuariales acumuladas, desde el comienzo del plan hasta la fecha de transición a las NIIF. No obstante, una entidad que adopta por primera vez las NIIF puede optar por reconocer todas las pérdidas y ganancias actuariales acumuladas en la fecha de transición a las NIIF, incluso si utilizase el enfoque de la banda de fluctuación para tratar las pérdidas y ganancias actuariales posteriores. Si una entidad que adopta por primera vez las NIIF utilizara esta opción, la aplicará a todos los planes.

La Compañía, no aplicará el "Método de la Banda de Fluctuación" para reconocer una ganancia o pérdida actuarial ya que aplicará el método de reconocimiento inmediato permitido por la NIC 19, es decir, aplicará el reconocimiento inmediato en los resultados del período cualquier importe generado por una ganancia o pérdida actuarial producida a consecuencia de los cambios en las diferentes variables estadísticas aplicadas en el cálculo actuarial.

d) Designación de instrumentos financieros reconocidos previamente - La exención de la NIIF 1 permite que en base a los hechos y circunstancias que existan en la fecha de transición a las NIIF, la Compañía realice la designación de sus instrumentos financieros reconocidos previamente de la siguiente manera:

- Un pasivo financiero (siempre que cumpla ciertos criterios) sea designado como un pasivo financiero a valor razonable con cambios en resultados.
- Un activo financiero sea medido como a valor razonable con cambios en resultados.
- Una inversión en un instrumento de patrimonio medida a valor razonable con cambios en otro resultado integral.

Adicionalmente, la NIIF 1 establece que si para la Compañía es impracticable aplicar retroactivamente el método del interés efectivo o los requerimientos de deterioro de valor de los activos financieros, el valor razonable del activo financiero a la fecha de la transición a las NIIF será el nuevo costo amortizado de ese activo financiero.

Esta exención no es aplicable para La Compañía. No existen refinanciamientos que den lugar a reconocer intereses implícitos aplicando el valor razonable por medio de la tasa de interés efectiva a la fecha de transición.



AVISORIAWEB S.A.

C. CONCILIACIÓN ENTRE NIIF Y PRINCIPIOS DE CONTABILIDAD GENERALMENTE ACEPTADOS EN EL ECUADOR.- Las conciliaciones que se muestran a continuación muestran la posición patrimonial de AVISORIAWEB S.A. en aplicación a las NIIFs.

- **Conciliación al patrimonio de AVISORIAWEB S.A. a la fecha de transición (01 de enero de 2011) y al primer período comparativo (31 de diciembre de 2011):**

<u>Detalle</u>	<u>Nota</u>	<u>31 de diciembre 2011</u> (en U.S. dólares)	<u>1 de enero 2011</u>
Patrimonio de acuerdo a PCGA anteriores		97,344	24,175
Reconocimiento de beneficios a empleados no Reconocidos	A	(5,797)	(1,863)
Reconocimiento de impuestos diferidos	B	1,275	410
Total patrimonio neto atribuible a los accionistas de acuerdo a NIIF		92,822	22,722
Efecto neto por transición a NIIF		(4,522)	(1,453)

- **Conciliación a los resultados integrales de AVISORIAWEB S.A. por el ejercicio terminado al 31 de diciembre del 2011:**

<u>Detalle</u>	<u>Nota</u>	<u>31 de diciembre 2011</u> (en U.S. dólares)
Pérdida de acuerdo a PCGA anteriores		85,144
Reconocimiento de beneficios a empleados no reconocidos	A	(3,934)
Reconocimiento de impuestos diferidos	B	865
Pérdida de acuerdo a NIIFs		82,075
Efecto neto por transición a NIIFs		(3,069)

- **Notas explicativas de los ajustes por conversión a NIIF:**

A. Provisión de beneficios a empleados no reconocidos.- De acuerdo a la NIC 19, los beneficios a los empleados se denominan Obligaciones de Beneficios Definidos (OBD) y deben estar reconocidos íntegramente por cuanto constituyen obligaciones presentes que representarán un desprendimiento de recursos a su cancelación. AVISORIAWEB S.A. no reconocía la jubilación patronal y desahucio de los trabajadores a la fecha de transición (01 de enero de 2011), por cuanto el ajuste representa el reconocimiento de estos beneficios a



esta fecha por USD. 1,543 y USD. 320 en jubilación patronal y desahucio respectivamente. Al primer período comparativo (31 de diciembre de 2011) la jubilación patronal y desahucio tampoco fueron reconocidas motivo por el cual, se reconoció un registro contable por un importe de USD. 3,132 y USD. 802 respectivamente.

B. Reconocimiento de impuestos diferidos.- Las NIIF requieren el reconocimiento de impuestos diferidos usando el método del balance que está orientado al cálculo de las diferencias temporarias entre la base tributaria de un activo o un pasivo y su valor contable en el balance. Los ajustes aplicados en el reconocimiento de los activos y pasivos generados por la aplicación de las NIIF, han significado la determinación de diferencias temporarias que fueron registradas como activos por impuestos diferidos. Los efectos netos de las diferencias temporarias representaron el registro de activos por impuestos diferidos por USD. 410 al 1 de enero del 2011 y por USD. 865 al 31 de diciembre del 2011.

Un resumen de las diferencias temporarias es como sigue:

<u>Detalle:</u>	Diferencias Temporarias			Activo por Impuesto Diferido	
	Diciembre 31, 2011	Enero 1, 2011	Tasa I.R.	Diciembre 31, 2011	Enero 1, 2011
	(en U.S. dólares)			(en U.S. dólares)	

Activo por impuesto diferido relacionado a:

Provisión de jubilación patronal	4,675	1,543	22%	1,029	340
Provisión de desahucio	1,122	320	22%	246	70
Totales:				865	410

- **Ajustes significativos en el estado de flujos de efectivo por el año terminado el 31 de diciembre del 2010:**

No existen diferencias significativas entre el estado de flujos de efectivo presentado según las NIIF y el presentado según los PCGA anteriores.

- **Reclasificaciones entre Activos y/o Pasivos**

La administración de la Compañía no ha efectuado reclasificaciones en el estado de situación financiera; la presentación adoptada cubre los requisitos de presentación de acuerdo a la NIC 1:



5. EFECTIVO Y BANCOS

El efectivo y bancos, se compone de lo siguiente:

	Diciembre 31, <u>2012</u>	Diciembre 31, <u>2011</u>	Enero 1, <u>2011</u>
	(expresado en U.S. dólares)		
Caja	38,801	10,223	-
Bancos	17,163	14,146	12,654
Total, neto	<u>55,964</u>	<u>24,369</u>	<u>12,654</u>

Al 31 de diciembre de 2012 y 2011 no existían restricciones de uso sobre los saldos de efectivo.

6. CUENTAS POR COBRAR COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR

Al 31 de diciembre, las cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar se componen de lo siguiente:

	Diciembre 31, <u>2012</u>	Diciembre 31, <u>2011</u>	Enero 1, <u>2011</u>
	(expresado en U.S. dólares)		
Cuentas por cobrar:			
Comerciales	46,916	39,674	24,926
(-) Provisión para cuentas incobrables	(469)	-	-
Otras cuentas por cobrar:			
Empleados	8,619	2,300	539
Socios	-	-	-
Tarjetas de crédito	2,331	3,361	2,724
Deudores varios	7,841	3,434	748
Total, neto	<u>65,238</u>	<u>48,769</u>	<u>28,937</u>



7. ANTICIPOS ENTREGADOS

Un resumen de los pagos anticipados es como sigue:

	Diciembre 31, <u>2012</u>	Diciembre 31, <u>2011</u>	Enero 1, <u>2011</u>
	(expresado en U.S. dólares)		
Pagos anticipados:			
Socios	84,000	-	-
Proveedores	1,859	69,108	1,649
Arriendos	2,600	-	-
Total, neto	<u>88,459</u>	<u>69,108</u>	<u>1,649</u>

8. MAQUINARIA Y EQUIPO

Un resumen de la maquinaria y equipo es el siguiente:

	Diciembre 31, <u>2012</u>	Diciembre 31, <u>2011</u>	Enero 1, <u>2011</u>
	(expresado en U.S. dólares)		
Muebles y Enseres	16,138	7,940	7,460
Maquinaria	3,358	-	-
Equipos de Oficina	22,726	12,768	2,480
Vehículos	12,549	12,549	-
Subtotal	<u>54,771</u>	<u>33,257</u>	<u>9,940</u>
Depreciación acumulada	<u>(11,270)</u>	<u>(5,809)</u>	<u>(755)</u>
Total, neto	<u>43,501</u>	<u>27,448</u>	<u>9,185</u>

9. SOFTWARE

El detalle del software se resume a continuación:

	Diciembre 31, <u>2012</u>	Diciembre 31, <u>2011</u>	Enero 1, <u>2011</u>
	(expresado en U.S. dólares)		
Software	5,872	5,399	5,399
Adiciones	-	473	-
Total, neto	<u>5,872</u>	<u>5,872</u>	<u>5,399</u>



10. OBLIGACIONES FINANCIERAS

Las obligaciones financieras se detallan a continuación:

	Diciembre 31, <u>2012</u>	Diciembre 31, <u>2011</u>	Enero 1, <u>2011</u>
	(expresado en U.S. dólares)		
Obligaciones financieras:			
Crédito Banco Pichincha	10,564	-	-
Obligaciones para adquisición de vehículos	4,576	12,964	-
Otras obligaciones	6,013	-	25,000
Total, neto	<u>21,153</u>	<u>12,964</u>	<u>25,000</u>

11. CUENTAS POR PAGAR COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR

Un resumen de cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar es como sigue:

	Diciembre 31, <u>2012</u>	Diciembre 31, <u>2011</u>	Enero 1, <u>2011</u>
	(expresado en U.S. dólares)		
Cuentas por pagar y otras cuentas por pagar:			
Proveedores Locales	4,933	12,316	3,918
Otras cuentas por pagar	34,163	13,856	3,467
Total, neto	<u>39,096</u>	<u>26,172</u>	<u>7,385</u>

12. IMPUESTOS

IMPUESTOS CORRIENTES

Los activos y pasivos por impuestos corrientes se resumen seguidamente:

	Diciembre 31, <u>2012</u>	Diciembre 31, <u>2011</u>	Enero 1, <u>2011</u>
	(expresado en U.S. dólares)		
Activos por impuestos corrientes:			
12% IVA en Compras	3,072	444	-
Retenciones en la fuente (en Ventas)	11,696	12,500	3,919
Retenciones del IVA (en Ventas)	2,327	-	4,072
Total, neto	<u>17,095</u>	<u>12,944</u>	<u>7,991</u>

AVISORIAWEB S.A.

Pasivos por impuestos corrientes:

12% IVA en Ventas	1,827	-	-
Retención en la fuente Renta	359	1,086	1,274
Retención en la fuente IVA	2,468	3,697	1,669
Retenciones en la fuente (RDEP)	-	589	533
Total, neto	4,654	5,372	3,476

IMPUESTOS DIFERIDOS

Un detalle de la composición de los impuestos diferidos se presenta a continuación:

	Año 2011		Año 2012		
	Saldos al comienzo del año (en U.S. dólares)	Reconocido en el patrimonio	Saldos al comienzo del año (en U.S. dólares)	Reconocido en los resultados	Saldos al fin del año
Activos por impuestos diferidos en relación a:					
Provisión de provisión jubilación patronal	340	689	1,029	475	1,504
Estimación de provisión desahucio	70	176	246	-	246
Total impuestos diferidos, neto	410	865	1,275	475	1,750

13. BENEFICIOS A EMPLEADOS POR PAGAR

Las obligaciones acumuladas se detallan seguidamente:

	Diciembre 31, <u>2012</u>	Diciembre 31, <u>2011</u>	Enero 1, 2011
	(expresado en U.S. dólares)		
Obligaciones Acumuladas			
Beneficios Sociales	4,000	-	3,294
Participación trabajadores	26,013	19,770	-
Aportes al IESS	11,995	-	2,485
Beneficios a largo plazo	10,041	5,797	1,863
Total	52,049	25,567	7,642
Beneficios corrientes	42,008	19,770	5,779
Beneficios no corrientes	10,041	5,797	1,863
Total	52,049	25,567	7,642

14. ADMINISTRACIÓN DE RIESGOS FINANCIEROS

Los principales instrumentos financieros de la Compañía constituyen las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar. El propósito principal de estos instrumentos financieros es obtener financiamiento para las operaciones de la Compañía. La Compañía tiene diferentes activos financieros como deudores por venta que surgen directamente de sus operaciones.

El Directorio revisa y acuerda políticas para administrar estos riesgos, que son resumidas a continuación:

Riesgo crediticio

La Compañía solamente comercializa con terceros reconocidos con buen crédito. Es la política de la Compañía que todos los clientes que desean comercializar con crédito sean sujetos a procedimientos de verificación de crédito.

No existen concentraciones significativas de riesgo de crédito dentro de la Compañía.

Riesgo de liquidez

La Compañía monitorea su riesgo de liquidez usando una herramienta de planificación de liquidez recurrente. Esta herramienta considera el vencimiento de los activos financieros (Ej. Cuentas por cobrar, otros activos financieros) y los flujos de efectivo proyectados operacionales.

Riesgo de tipo de cambio

La Compañía realiza la totalidad de sus operaciones en dólares de los Estados Unidos de Norteamérica, moneda de curso legal en el país, consecuentemente, no se presentan efectos por variaciones de tipos de cambio en los estados financieros.

Riesgo de gestión de capital

La Compañía administra de manera activa una base de capital para cubrir los riesgos inherentes en sus actividades. La adecuación del capital de la Compañía es monitoreada usando los ratios establecidos por la gerencia, entre otras medidas.

Los objetivos de la Compañía cuando maneja capital son: Salvaguardar la capacidad de la Compañía para continuar operando de manera que continúe brindando retornos a los accionistas y beneficios a los otros participantes; y, mantener una fuerte base de capital para apoyar el desarrollo de sus actividades.

Al 31 de diciembre de 2012 y 2011, no han existido cambios en las actividades y políticas de manejo de capital en la Compañía.

A continuación se presentan las categorías instrumentos financieros mantenidos por la Compañía:



AVISORIAWEB S.A.

	Diciembre 31, <u>2012</u>	Diciembre 31, <u>2011</u>	Enero 1, 2011
	(expresado en U.S. dólares)		
Activos financieros al Costo amortizado:			
Efectivo y bancos (Nota 4)	55,964	24,369	12,654
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	<u>65,238</u>	<u>48,769</u>	<u>28,937</u>
Total, neto	<u>121,202</u>	<u>73,138</u>	<u>41,591</u>
Pasivos financieros al costo amortizado:			
Obligaciones financieras	21,153	12,964	25,000
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	<u>39,096</u>	<u>26,172</u>	<u>7,385</u>
Total, neto	<u>60,249</u>	<u>39,136</u>	<u>32,385</u>

15. PATRIMONIO**CAPITAL SOCIAL**

Al 31 de diciembre del 2012 el capital social pagado de la Compañía es de USD 10.000.

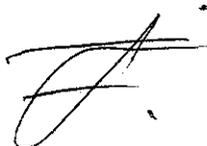
RESERVA LEGAL

La Ley de Compañías establece que por lo menos el 10% de la utilidad neta del ejercicio sea apropiado como reserva legal hasta que ésta alcance como mínimo el 50% del capital social en las compañías anónimas. Esta reserva puede ser parcial o totalmente capitalizada o cubrir pérdidas operacionales, pero no es disponible para el pago de dividendos en efectivo, excepto en caso de liquidación de la Compañía.

16. INGRESOS ORDINARIOS

Un resumen de los ingresos es como sigue:

	Diciembre 31, <u>2012</u>	Diciembre 31, <u>2011</u>
	(expresado en U.S. dólares)	
Ingresos ordinarios y total	<u>895,676</u>	<u>644,026</u>



17. COSTOS Y GASTOS POR SU NATURALEZA

Los costos y gastos operativos al 31 de diciembre se resumen:

	Diciembre 31, <u>2012</u>	Diciembre 31, <u>2011</u>
	(expresado en U.S. dólares)	
Gastos de ventas	150,700	126,996
Gastos de administración	595,087	407,576
Gastos financieros	2,549	1,356
Total, neto	<u>748,336</u>	<u>535,928</u>

El detalle de costos y gastos por su naturaleza es el siguiente:

	Diciembre 31, <u>2012</u>	Diciembre 31, <u>2011</u>
	(expresado en U.S. dólares)	
Gastos por beneficios a los empleados (1)	386,015	275,625
Depreciaciones y amortizaciones	13,004	5,054
Honorarios	8,887	35,700
Mantenimiento y reparaciones	14,346	6,356
Arrendamiento	18,000	17,600
Gastos de gestión	14,552	25,268
Gastos de viaje	10,158	1,682
Servicios básicos	23,739	16,053
Otros gastos	259,635	152,590
Total, neto	<u>748,336</u>	<u>535,928</u>

(1) GASTOS POR BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS.- El siguiente es un detalle de los gastos por beneficios a empleados:

	Diciembre 31, <u>2012</u>	Diciembre 31, <u>2011</u>
	(expresado en U.S. dólares)	
Participación utilidades a trabajadores	26,001	19,770
Sueldos y salarios	214,889	154,793
Beneficios sociales	62,288	54,633
Comisiones	25,024	18,486
Gasto planes de beneficios empleados	22,000	3,934
Aporte Patronal IESS	35,813	24,009
Total, neto	<u>386,015</u>	<u>275,625</u>

