

INFORME GERENCIAL ANUAL 2013
SIDIMEC INGENIERIA CIA. LTDA.



**Servicios Integrales de Ingeniería, Montaje y
Construcción**

INFORME GERENCIAL AÑO 2013

El año 2013 SIDIMEC se ha enfrentado a múltiples competidores en el medio de metalmecánica, que ofrecen distintas opciones y precios competitivos en la construcción de estructuras y mantenimiento de transporte de carga pesada. Para atender los cambios en la industria SIDIMEC ha venido desarrollando un plan estratégico sólido, centrado en la transformación de la propuesta de valor, el modelo de negocio basado en políticas de calidad que satisfagan las exigencias de mercado y cambios estructurales internos que le permitan alcanzar el liderazgo en el medio, competir exitosamente en el nuevo entorno y generar rentabilidad.

El desarrollo de estas estrategias permitió ampliar la cartera de clientes, el reconocimiento de la empresa en otras regiones del país e internacionalmente, logros importantes para el crecimiento de la empresa.

GESTIÓN

En el segundo semestre del año 2013 se establecen nuevos procedimientos y políticas en los departamentos de compras y contabilidad con el fin de consolidar la implementación del nuevo sistema de contabilidad. Adicional, se implementa el sistema de calidad con el fin de reforzar la calidad de los procesos administrativos y operativos que nos permitan obtener un producto final de acuerdo a las exigencias del cliente.

El plan estratégico se basó en:

1. Nuevo modelo operativo.
2. Nuevos productos y negocios.
3. Mejoramiento continuo.

Nuevo modelo operativo: Busca la estandarización de las operaciones mediante el uso de las mejores prácticas y herramientas.

Nuevos productos y negocios: Pilar fundamental para el crecimiento del negocio, el primer avance con respecto a este tema es cubrir el área de estructuras para combustibles.

Mejoramiento continuo: Basado fundamentalmente en la reducción de costos para incrementar la rentabilidad.

ESTADOS FINANCIEROS

A continuación sometemos a consideración de los señores accionistas los estados financieros para el año 2013:

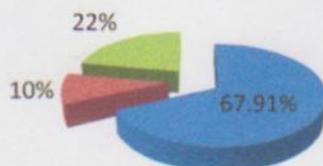
INGRESOS OPERATIVOS

Los ingresos operativos en el año 2013 ascienden a 111.079,38 USD. Las ventas disminuyeron en un 40% con respecto al año 2012 cuyo ingreso fue de 184,991.2 USD, la disminución se debe a la competencia que se generó en el primer semestre del año, a partir del cual se establecieron estrategias para el ingreso a nuevos mercados.

El volumen de ventas por cliente representado en porcentajes se muestra a continuación:

VENTAS POR CLIENTE AÑO 2013

- Planman CIA. LTDA.
- CORPORACION ENYA
- SERVICIO DE AVIACION ALLIED ECUATORIANA C.L.



GASTOS OPERATIVOS

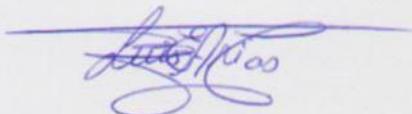
Los gastos del año 2013 corresponden a la cantidad de 95.210,53 USD. Los gastos representativos del año corresponden a suministros y materiales de obra 42.515,62 USD, sueldos y salarios 35.442,90 USD. Los gastos operativos disminuyen en un 49% con respecto al año 2012.

RESULTADOS ANTES DE IMPUESTOS Y UTILIDAD NETA

La utilidad antes de impuestos y participación trabajadores es de: 15.877,82 USD quedando una utilidad neta de 9.942,92 USD.

AGRADECIMIENTOS

La Junta Directiva y el Presidente de Sidimec Ingeniería CIA. LTDA. agradecen a los colaboradores de la Organización, su apoyo en el desarrollo de su gestión y el logro de los objetivos propuestos.

A handwritten signature in blue ink, appearing to read 'Luis Enrique Arias', is written over a horizontal line.

Luis Enrique Arias

Gerente General Sidimec Ingeniería CIA. LTDA.

