

INFORME DE GERENCIA A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE TRADE & TRADE BROTHERS TTB CIA. LTDA
EJERCICIO ECONÓMICO 2012

ENTORNO GERENCIAL

El proceso de intervención gradual y creciente del Estado en la economía ecuatoriana mantuvo su tendencia en el año 2012. Los ambiciosos programas de gasto público promovidos por el estado, sólo podían ser soportados por los ingentes ingresos del petróleo y los ingentes ingresos generados por el pago de tantos impuestos que recaen sobre el sector empresarial.

El hecho de que el PIB se haya ubicado en un valor que bordea los 5 puntos porcentuales, coloca al Ecuador como uno de los países con mayor crecimiento en la región. Este valor indica que el dinero de los impuestos y el producto de la venta del petróleo han sido invertidos en carreteras, escuelas y demás, generando los frutos que el Estado y el gobierno buscan, ya que al momento, no hay otra manera de crear riqueza para el Ecuador debido a que la empresa privada está afectada por la alta carga impositiva y por el hecho de que la ley de mercados todavía no cumple con la función de su creación.

El hecho de crecer con una tasa de 5% disminuye el desempleo y es un indicador de que al menos en Ecuador ha habido una condición de mejora que debería reflejarse en la calidad de vida de la gente más pobre, la misma que al seguir estando mal calificada no colabora al desempeño y los logros que se quieren obtener debido al poco conocimiento técnico y de valores que todavía se imparten tanto en las escuelas como en los hogares del Ecuador.

En este entorno y con el fin de salir adelante, la empresa se organizó, a inicios del año 2012, de manera de poder cumplir con los objetivos que se había planteado a través de sus múltiples reuniones de trabajo y de incrementar sus ingresos. El deseo de incrementar las ventas, no se llegó a dar ya que los ingresos recaudados no llegaron a incrementarse jamás, obligándonos a cerrar los locales ya que la compañía deja de ser rentable y pierde el objeto social para el que fue creada.

ASPECTOS ADMINISTRATIVOS

Todas las resoluciones de la Junta General de Accionistas se cumplieron, así como las normas, resoluciones legales, reglamentarias y estatutarias que precautelen los intereses de la empresa y de sus accionistas.

OPERACIONES Y SITUACIÓN

En el período de Enero a Diciembre del año 2012 los ingresos en los 2 locales que utiliza la empresa para la venta de sus productos alcanzaron USD 139007.65 (ciento treinta y nueve mil siete con 65/100 dólares americanos).

El Costo de las ventas fue de USD 104343.96 (ciento cuatro mil trescientos cuarente y tres con 96/100 dólares americanos) y los gastos operacionales: Sueldos, beneficios sociales, honorarios, arrendamientos y concesiones, suministros, mantenimiento y reparaciones, intereses, comisiones, seguros, gastos de viajes, impuestos, depreciación y otras provisiones por gastos devengados por pagar, alcanzaron los USD 72565.98 (setenta y dos mil quinientos sesenta y cinco con 98/100 dólares americanos). Los ingresos no operacionales fueron de USD 36780.53 (treinta y seis mil seiscientos ochenta con 53/100 dólares americanos).

En consecuencia no existe utilidad en el período que comprende el período fiscal 2012, encontrándose la compañía en una situación de disolución.

El activo de la compañía: efectivo, inventarios, activos fijos y derechos de concesión siguen el curso normal de su depreciación.

La administración de la compañía en base a los resultados obtenidos, propuso cerrar los locales y pone en conocimiento de esta situación al Superintendencia de Compañías ya que la Compañía dejó de cumplir el objeto social para el que fue creada.



Boris Erazo Villacrés
Gerente General

Quito, abril de 2013