

A la Asamblea Ordinaria de Accionistas de ABCLAPTOS S.A.

Presente.-

De conformidad con la designación de comisario efectuada a mi persona por ustedes, y conforme a las disposiciones de la Ley de Compañías, de la función del Comisario, cumplo en presentar a su consideración el informe correspondiente al ejercicio económico comprendido entre el 01 de Enero al 31 de Diciembre de 2016.

Efectué una evaluación general de la gestión administrativa llevada a cabo por la Gerencia de la empresa, y relacionándolas con las operaciones económicas y financieras de la compañía, contenidas en los estados financieros sometidos a consideración de la asamblea como son: Estado de Situación Financiera al 31 de diciembre de 2016, y Estados e Resultados y Estado de Flujo del Efectivo.

Mi examen fue realizado en base a las normas y procedimientos de las leyes pertinentes como el Código Tributario, Ley de Compañías y demás generales de Ley para este tipo de Sociedades. Manifestando que se ha dado cumplimiento a la presentación mensual de las declaraciones al S.R.S., tanto de las retenciones del Impuesto a la Renta y del I.V.A., no ha habido declaraciones tardías, dando como resultado el estar en Lista Blanca en el S.R.S. Los estados financieros están expresados en base a las NIIF, no se evidencian ajustes en cuentas patrimoniales, sin embargo si debió corregirse el desembolso de los valores por concepto de Derechos en Acuerdos de Concesión en contrapartida a Dividendos por pagar mismo que está expuesto claramente en la nota aclaratoria número 9.

En los estados financieros se muestra claramente que ha habido un decrecimiento consistente en la utilidad así como en las ventas de producto, a su vez también se evidencia un crecimiento bastante importante del rubro de servicio técnico debido básicamente a la implantación del software administrativo SILVER ERP. El objetivo para el año en función de organización y control por lo tanto se ha cumplido a cabalidad, es necesario sin embargo empezar a manejar presupuestos de importación en función de una planificación anticipada que permita a la empresa ir cumpliendo logros en función de ventas, así como imponer metas al equipo de ventas para lograr un posicionamiento además insisto en la implantación de políticas de ventas más agresivas para lograr posicionarse en el mercado de manera definitiva.

La recomendación que hago para el periodo 2017 es que se establezcan lineamientos para encaminar la planificación trimestral de reposición de inventarios en función de existencias mínimas y máximas, así como la rotación de los inventarios ya que como es de conocimiento público existen muchos actores en el mercado ofertando el mismo producto, lo que implica que para un sostenimiento y crecimiento la empresa debe aprender a ser 100% eficiente en todos los procesos.



COMISARIO ABCLAPTOS S.A.