INFORME DE GERENCIA

A los accionistas de VALVULAS DEL PACIFICO PACIFVALVS S.A.:

En lo cumplimiento de lo dispuesto en la Ley de Compañías en relación a la obligación de los administradores de presentar los respectivos informes de gestión, en mi calidad de Gerente de VALVULAS DEL PACIFICO PACIFVALVS S.A presento a ustedes el respectivo informe de Gerencia sobre los resultados financieros y de Operaciones de la Compañía del año terminado el 31 de diciembre de 2017

GESTIÓN DE LA COMPAÑÍA.

El año 2017 fue complejo debido a diferentes factores exógenos cuyos cambios han sido determinantes en la contracción económica de la industria en especial del Sector Hidrocarburífero.

En el año 2017 nuestra empresa ha logrado recuperarse paulatinamente de la caída de los precios del barril de Petróleo y se logró recuperar las obligaciones vencidas de la Compañía de Economía Mixta Operaciones Rio Napo que entró en proceso de liquidación.

Nuestra empresa ha buscado reducir los costos al máximo renegociando contratos y abriendo las puertas a nuevos proveedores cuyo precio sea considerablemente bajo y cuyos tiempos de crédito se extiendan de manera exponencial, superando en la relación el costo de financiamiento para el capital de las empresas fabricantes locales.

El negocio también se ha visto afectado ya que en las licitaciones muchas empresas han bajado notablemente sus pecios debido a que la demanda se ha reducido y se debe mantener al menos las gastos fijos y tratar de utilizar el inventario existente en bodega.

Sin embargo hemos logrado mantener y afirmar nuestros clientes donde la gestión de la compañía es apreciada y valorada por los altos estándares de calidad con los que trabajamos.

La gerencia ha venido trabajando arduamente en la reducción de costos, esto se ve reflejado en la disminución de personal, gastos administrativos y costos para mantener un equilibrio entre los gastos e ingresos de la compañía y sobre todo en la búsqueda de soluciones que permitan a Válvulas del Pacífico poder competir ante tan difíciles condiciones.

Hemos renovado nuestras licencias de calidad y luego de un gran trabajo en equipo se logró mantener la licencia API6A PL3.

Continuamos con un agresivo plan para diversificar nuestra cartera de clientes, y a la par hemos trabajado arduamente para mantenernos como proveedor calificado de la principal empresa estatal.

Del mismo modo se ha trabajado para dar a conocer nuestra marca en mercados internacionales.

ASPECTOS ADMINISTRATIVOS

La empresa ha reducido un número importante de los empleados mantenido el personal necesario dado las condiciones del mercado y hemos sido sumamente responsables en cumplir con el pago de sueldos a tiempo, pago puntual de IEES y todos los beneficios de la ley.

Recursos Humanos mantiene un Plan de Capacitación buscando que el personal asista a charlas gratuitas en las asociaciones de empresas a la que estamos afiliados así como una búsqueda de los mejores precios del mercado para cumplir este programa.

En el aspecto de salud se realizan los exámenes médicos con el respectivo seguimiento por parte del Doctor ocupacional que hemos contratado.

ASPECTOS FINANCIEROS

Este período hemos registrado un total de ingresos de 2´187.820,24 dólares el cual va acorde con la situación del mercado y los factores macroeconómicos existentes, la administración realizó grandes esfuerzos para reducir los costos lo cual se refleja en un equilibrio entre los ingresos y gastos para este año fiscal.

Hemos cumplido con el pago al impuesto a la renta y todas las obligaciones financieras con el estado.

El 2017 fue un año de grandes retos que se cumplieron entre ellos podemos mencionar que la inversión en un sistema de gestion integral se ha visto recompensado con la renovación de 5 NORMAS DEL CALIDAD resaltando la Norma API PSL3

En lo que se refiere a nuestros clientes ha sido un año sumamente arduo en la recuperación de cartera ya que el Estado demoró sus pagos en especial la Empresa Operaciones Rio Napo donde al momento hemos logrado recuperar toda la cartera, en relación a los otros clientes las condiciones del mercado han obligado a todas las empresas privadas a solicitar mayores plazos de pago, sin embargo hemos dado un continuo seguimiento a las obligaciones de nuestros clientes para evitar atrasos en los pagos.

En relación a los proveedores se ha trabajado constantemente en la eficiencia y como ya lo hemos dicho se han buscado nuevas y mejores condiciones respecto de los plazos y facilidades de pago para las compras tanto de bienes y servicios logrando palear las nuevas condiciones del mercado, debido nuestra estricta política financiera hemos cumplido con las obligaciones con los proveedores mediante varias estrategias como son renegociar nuestras deudas o buscar proveedores con mejores precios

Hemos cumplido con las obligaciones con los organismos de control como el Servicio de Rentas Interno, IESS, Superintendencia de Compañías, Municipio, Ministerios y demás organismos gubernamentales.

Se han buscado fórmulas para poder conseguir un sistema preferencial impositivo para la empresa, mediante acuerdos sectoriales con empresas Gubernamentales, para poder consolidar a la producción Nacional como preferente dentro de las licitaciones.

Debo finalizar indicando que hemos logrado mantener a nuestra empresa en el mercado consolidando nuestro nombre y sello de calidad. Para el siguiente año trabajaremos incansablemente con el fin de generar nuevos negocios y mantenernos en el mercado como lo hemos hecho hasta ahora.

Atentamente,

Ing. Paúl Guthemberg

GERENTE GENERAL

Ing. Paúl Guthemberg GERENCIA GENERAL

VP VALVULAS DEL PACIFICO