

INFORME DE GERENCIA

A los accionistas de VALVULAS DEL PACIFICO PACIFVALVS S.A.:

En lo cumplimiento de lo dispuesto en la Ley de Compañías en relación a la obligación de los administradores de presentar los respectivos informes de gestión, en mi calidad de Gerente de VALVULAS DEL PACIFICO PACIFVALVS S.A. presento a ustedes el respectivo informe de Gerencia sobre los resultados financieros y de Operaciones de la Compañía del año terminado el 31 de diciembre de 2015.

GESTIÓN DE LA COMPAÑÍA.

El año 2015 ha sido muy complejo debido a diferentes factores exógenos cuyos cambios han sido determinantes en la contracción del Sector Hidrocarburiífero.

El mercado de bienes y servicios en los cuales Válvulas del Pacífico venía desempeñando sus labores se vio afectado principalmente por la caída de los precios del barril de petróleo y la consiguiente falta de liquidez de la empresa Estatal, esto unido a la total ausencia de inversión privada han hecho que las empresas actoras del Sector cambien sus estrategias, reduciendo sus operaciones de perforación y mantenimiento, buscando reducir los costos al máximo, lógicamente renegociando contratos y abriendo las puertas a proveedores de toda índole cuyo precio sea considerablemente bajo y cuyos tiempos de crédito se extiendan de manera exponencial, superando en la relación el costo de financiamiento para el capital de las empresas fabricantes locales.

La gerencia ha venido trabajando arduamente para mantener un equilibrio entre los gastos e ingresos de la compañía y sobre todo en la búsqueda de soluciones que permitan a Válvulas del Pacífico poder competir ante tan difíciles condiciones.

La rentabilidad se ha visto afectada por diversos factores como son:

Impuestos, aranceles, salvaguardas, costos para cumplimiento de requisitos de calidad, costo de servicios, costo de mano de obra, etc.

El negocio también se ha visto afectado ya que en las licitaciones muchas empresas han bajado notablemente sus precios debido a que la demanda se ha reducido y se debe mantener al menos los gastos fijos y tratar de utilizar el inventario existente en bodega.

Sin embargo hemos logrado mantener y afirmar nuestros clientes donde la gestión de la compañía es apreciada y valorada por los altos estándares de calidad con los que trabajamos.

Hemos renovado nuestras licencias de calidad y luego de un gran trabajo en equipo se logró la licencia API6A PL3.

Continuamos con un agresivo plan para diversificar nuestra cartera de clientes, para lo cual hemos trabajado arduamente para lograr calificar a nuestra empresa como proveedor de la principal empresa estatal.

ASPECTOS ADMINISTRATIVOS

La empresa ha mantenido el número estrictamente necesario de empleados dadas las condiciones del mercado y hemos sido sumamente responsables en cumplir con el pago de sueldos a tiempo, pago puntual de IEES y todos los beneficios de la ley.

Al igual que los años anteriores recursos Humanos mantiene un Plan de Capacitación para el personal.

En el aspecto de salud se realizan los exámenes médicos con el respectivo seguimiento por parte del Doctor ocupacional que hemos contratado.

ASPECTOS FINANCIEROS

Este período hemos registrado un total de ingresos de 4.124.821,17 USD los cuales generaron una utilidad neta del ejercicio, después de impuestos y participación a trabajadores de 228.992,98 USD permitiendo pese a la realidad que vive el país repartir a trabajadores de la empresa por un total de 57.500,60 USD por concepto de utilidades.

El 2015 fue un año de grandes retos que se cumplieron entre ellos podemos mencionar que La inversión en un sistema de gestión integral se ha visto recompensado con la aprobación de 5 NORMAS DE CALIDAD y con la actualización de nuestra Norma API de PSL1 a PSL3

Hay que mencionar que es de conocimiento público la dura realidad que atraviesa el sector por la baja del precio del petróleo, los impuestos a las importaciones y en general los factores macro y microeconómicos.

Las entidades financieras miran a la industria relacionada al petróleo como de alto riesgo y han endurecido los requisitos de crédito y en muchos casos han eliminado las líneas de crédito que antes otorgaban

Por otra parte el riesgo país influye negativamente en las posibles alternativas de financiamiento fuera del país.

En lo que se refiere a nuestros clientes si bien es cierto hemos logrado mantener nuestros clientes las empresas del estado se encuentran atrasadas en el pago de sus obligaciones con todas las empresas lo que ha creado un problema de liquidez general en el mercado, sin embargo esto no ha sido un inconveniente para que nuestra empresa pueda cumplir con sus obligaciones debido a la planificación y trabajo no solo de este año sino desde la apertura de la empresa.

En relación a los proveedores, se han logrado mejorar las condiciones respecto de los plazos y facilidades de pago para las compras tanto de bienes y servicios relacionados con la operación.

Hemos cumplido con las obligaciones con los organismos de control como el Servicio de Rentas Interno cancelando mes a mes puntualmente los impuestos, así mismo con IESS y demás organismos gubernamentales.

Se han buscado fórmulas para poder conseguir un sistema preferencial impositivo para la empresa, buscando acuerdos sectoriales con los Ministerios de Producción y Sectores Estratégicos, esperando poder consolidar a la producción Nacional como preferente dentro de las licitaciones.

Debo finalizar aclarando que pese a las continuas dificultades económicas, políticas y sociales que el país ha sufrido se ha podido trabajar cumpliendo con los objetivos planteados para el 2015. Para el siguiente año trabajaremos incansablemente con el fin de mantenernos en el mercado como lo hemos hecho hasta ahora.

Atentamente,


Ing. Paul Guthemberg

GERENTE GENERAL



VP VALVULAS[®]
DEL PACÍFICO