

## Informe del Representante Legal Sobre la Operación del Año 2014

### Dunathelia S.A.

Quito, 16 de Marzo 2015.

Señores Accionistas  
Presente.

En cumplimiento de los preceptos legales y estatutos, el Representante Legal de Dunathelia S.A. presenta a ustedes el informe de las actividades realizadas y los resultados obtenidos durante el año 2014.

#### a) Cumplimiento de los objetivos previstos para este ejercicio económico.

El año 2014 fue el quinto año para nuestra empresa Dunathelia S.A., donde el objetivo principal era continuar con el posicionamiento de la empresa dentro del mundo comercial, así es como Dunathelia, cuyo significado es "El Poder del Espíritu de la Verdad", ejecutó el plan de trabajo definido para el año 2014 con resultados inferiores al nivel de facturación en comparación con su operación del 2013, los resultados a nivel de contratos firmados y su correspondiente facturación durante el 2014 fueron inferiores en aproximadamente en -50% de la facturación del 2013 siendo impactado por la reducción del presupuesto para nuevos proyectos en el cliente de Gobierno SERCOP, por lo que impactó de manera negativa en los gastos administrativos en referencia a personal que tuve que ser reducido.

Dunathelia tuvo ingresos por USD\$ 21,756.21, sus costos y gastos operativos fueron de 25,835.34, con una pérdida de USD\$ 4,079.13.

Estos resultados fueron el producto de la venta enfocada en los siguientes offerings:

Descripción del Offering	Plantillas	Componentes	# Cont.	Fact. 2014	Fact. 2013	Delta
Desarrollo, Mantenimiento y Soporte de Portales Web.	Propuesta / Contrato	Hosting, Desarrollo, Implementación y Mantenimiento	3	448	2,193	-1,745
Consultoría en automatización de procesos colaborativos y servicios de implementación.	Propuesta / Contrato	Servicios de Consultoría	1	19,497	42,995	-23,498
Desarrollo de aplicaciones y soporte para soluciones de colaboración.	Propuesta	Análisis, Diseño, Desarrollo, Implementación	0	0	8,676	-8,676
Servicios de conversión de bases de datos documentales a bases de datos	Ninguna	Análisis, Diseño, Desarrollo, Implementación	0	0	0	0



transaccionales,						
Integración con aplicaciones de colaboración y los sistemas de información gerencial.	Ninguna	Análisis, Diseño, Desarrollo, Implementación	0	0	0	0
Turbo Cash CD and Ebooks	Factura	CD del Producto, E book, Cursos	0	0	0	0
Equipamiento de Oficina	Factura	Laptops, Servidores e Impresoras	1	767	3,001	-2,234
RedSaludEcuador	Factura	Servicios Médicos RedSaludEcuador	1	267	0	267

Como producto de las actividades realizadas este año se legalizó los derechos de uso en el IEPI RedSaludEcuador y se realizaron sus primeras ventas, el cual ya inició la generación de ingresos repetitivos, ofreciendo infraestructura de TI, servicios de Directorio Profesional y Publicidad, a los profesionales del sistema de salud del Ecuador.

#### b) Cumplimiento de las disposiciones de la Junta General y el Directorio.

Si bien se finalizó el contrato con el SERCOP de manera planeada y con altos niveles de calidad y con una muy buena satisfacción del cliente, no se pudieron renovar o generar nuevos contratos con el SERCOP, debido al recorte de presupuesto del estado para esta organización, por lo que se tuvo que desvincular el personal a medio tiempo y tiempo completo contratados durante el 2013 causando una pérdida importante a Dunathelia,

#### c) Información sobre hechos extraordinarios producidos durante el ejercicio, en el ámbito administrativo, laboral y legal.

Es muy importante destacar que durante el año 2014, con los recursos limitados y tomando en cuenta el esfuerzo realizado por las personas que han participado en la generación de propuestas y cierre de negocios, se ha podido:

- Usar el capital de la empresa para comprar inventario de computadores y vender el mismo, sin tener que recurrir a ningún financiamiento externo manteniendo las existencias del inventario final en 0.
- El manejo de Cartera fue adecuada con una tasa cercana al 0%, el único cliente que mantiene deuda es IEKUGREENS el cual se planea recuperar durante el 2015.
- Terminar la ejecución y cobrar el contrato más grande en la historia de la empresa por 51,990.40 dólares, con el SERCOP.
- La empresa cumplió con sus responsabilidades de pago de impuestos de manera consistente durante las actividades del 2014.
- Desvinculación de 4 empleado de la empresa en MRL y el IESS.
- Se pagaron los aportes al IESS del Gerente General

#### d) Situación financiera de la compañía al cierre del ejercicio y de los resultados anuales, comparados con los del ejercicio precedente.

Siendo el quinto año de operación de Dunathelia S.A. podemos comparar la actividad realizada por la empresa durante el 2014.

Patrimonio	Valor
Capital Social	800.00
Reservas	400.00
Utilidad 2010	197.31
Utilidad 2011	1,436.32
Utilidad 2012	878.91
Utilidad 2013	1,957.51
Utilidad 2014	-4,079.13
Resultado Adop. NIFF	-111.36
<b>Patrimonio</b>	<b>1,479.56</b>

Las utilidades no repartidas de años anteriores ayudaron a mantener la liquidez de Dunathelia para poder absorber el impacto ocasionado por el primer año que Dunathelia a tenido pérdida.

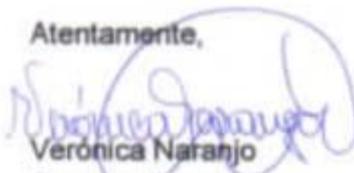
**e) Propuesta sobre el destino de las utilidades obtenidas en el ejercicio económico; y, Recomendaciones a la Junta General respecto de políticas y estrategias para el siguiente ejercicio económico.**

Con respecto a las Políticas y Estrategias para este 2015, recomendamos lo siguiente:

- Impulsar las ventas del nuevo offering Red Salud Ecuador
- Continuar con las actividades de exportación de Software y Servicios
- Buscar otros negocios locales en el área de Consultoría y Desarrollo de Aplicaciones
- Incrementar el número de contratos firmados en el área de Software y Servicios que ayudan en el crecimiento de la rentabilidad de la empresa.
- Incrementar la cantidad y calidad de nuestros clientes.
- Impulsar la ventas de productos complementarios existentes como es el caso de TurboCash para abrir líneas con tengan mayor valor agregado para nuestros clientes.
- Crear planes de acción para incrementar las ventas de Dunathelia y de esa manera generar crecimiento de la empresa.

Por último, en nombre de la Junta Directiva y en el mío propio, expresamos nuestros agradecimientos a nuestros Clientes por la confianza depositada en nuestra empresa, a los accionistas por el apoyo brindado y a nuestros proveedores por la labor desarrollada.

Atentamente,



Verónica Naranjo  
Gerente General  
Dunathelia S.A.