

Informe del Representante Legal Sobre la Operación del Año 2012

Dunathelia S.A.

Quito, 28 de Marzo 2014.

Señores Accionistas
Presente.

En cumplimiento de los preceptos legales y estatutos, el Representante Legal de Dunathelia S.A. presenta a ustedes el informe de las actividades realizadas y los resultados obtenidos durante el año 2013.

a) Cumplimiento de los objetivos previstos para este ejercicio económico.

El año 2013 fue el cuarto año para nuestra empresa Dunathelia S.A., donde el objetivo principal era continuar con el posicionamiento de la empresa dentro del mundo comercial, así es como Dunathelia, cuyo significado es "El Poder del Espíritu de la Verdad", ejecutó el plan de trabajo definido para el año 2013 con resultados excepcionales a nivel de facturación en comparación con su operación del 2012, los resultados a nivel de contratos firmados y su correspondiente facturación durante el 2013 superan en más de 500% toda la facturación del 2012 permitiendo una ejecución y crecimiento sustentable durante el 2013.

Dunathelia tuvo ingresos por USD\$ 56,600.24, sus costos y gastos operativos fueron de 52,527.36, con una utilidad bruta de USD\$ 4,072.88.

Estos resultados fueron el producto de la venta enfocada en los siguientes offerings:

Descripción del Offering	Templetas	Componentes	It Cont.	Fact. 2013	Fact 2012	Delta
Desarrollo, Mantenimiento y Soporte de Portales Web.	Propuesta / Contrato	Hosting, Desarrollo, Implementación y Mantenimiento	6	2,193	1,502	691
Consultoría en automatización de procesos colaborativos y servicios de implementación.	Propuesta / Contrato	Servicios de Consultoría	2	42,995	0	42,995
Desarrollo de aplicaciones y soporte para soluciones de colaboración.	Propuesta	Análisis, Diseño, Desarrollo, Implementación	2	8,676	5,143	3,533
Servicios de conversión de bases de datos documentales a bases de datos transaccionales.	Ninguna	Análisis, Diseño, Desarrollo, Implementación	0	0	0	0
Integración con aplicaciones de colaboración y los sistemas de información gerencial.	Ninguna	Análisis, Diseño, Desarrollo, Implementación	0	0	0	0
Turbo Cash CD and Ebooks	Factura	CD del Producto, E book, Cursos	0	0	0	0
Equipamiento de Oficina	Factura	Laptops, Servidores e Impresoras	3	3,001	5,199	-2,199

Como producto de las actividades realizadas este año se creó un nuevo producto que se llama RedSaludEcuador, el cual puede generar ingresos repetitivos, ofreciendo infraestructura de TI, servicios de Directorio Profesional y Publicidad, a los profesionales del sistema de salud del Ecuador.

b) Cumplimiento de las disposiciones de la Junta General y el Directorio.

Se procedió a la contratación de personal a medio tiempo y tiempo completo para realizar la labor de operación y ejecución de los contratos firmados durante el 2013. Esta inversión nos permitió ejecutar los contratos comprometidos con un alto nivel de calidad, que es reconocida por nuestros clientes.

c) Información sobre hechos extraordinarios producidos durante el ejercicio, en el ámbito administrativo, laboral y legal.

Es muy importante destacar que durante el año 2013, con los recursos limitados y tomando en cuenta el esfuerzo realizado por las personas que han participado en la generación de propuestas y cierre de negocios, se ha podido:

- Usar el capital de la empresa para comprar inventario de computadores y vender el mismo, sin tener que recurrir a ningún financiamiento externo manteniendo las existencias del inventario final en 0.
- El manejo de Cartera fue adecuada con una tasa cercana al 0%
- Firmar el 2 contratos de exportación de Servicios con Panamá.
- Firmar el contrato más grande en la historia de la empresa por 51,990.40 dólares, con el INCOP.
- La empresa cumplió con sus responsabilidades de pago de impuestos de manera consistente durante las actividades del 2013.
- Registro 3 nuevos empleado de la empresa en MRL y el IESS.
- Se incluyeron los aportes al IESS del Gerente General

d) Situación financiera de la compañía al cierre del ejercicio y de los resultados anuales, comparados con los del ejercicio precedente.

Siendo el cuarto año de operación de Dunathelia S.A. podemos comparar la actividad realizada por la empresa durante el 2013.

Patrimonio	Valor
Capital Social	800.00
Reservas	279.17
Utilidad 2010	197.31
Utilidad 2011	1,436.32
Utilidad 2012	878.91
Utilidad 2013	4,072.88
Resultado Adop. NIFF	-111.36
Patrimonio	7,553.23

*Utilidad 2013 es antes de impuestos y repartición de utilidades a los empleados.

e) Propuesta sobre el destino de las utilidades obtenidas en el ejercicio económico;



y, Recomendaciones a la Junta General respecto de políticas y estrategias para el siguiente ejercicio económico.

Se recomienda el no repartir las utilidades este año para brindar más liquidez a la empresa en este siguiente año fiscal e incrementar el capital de la empresa, de esa manera invertir en empleados en relación de dependencia para contribuir en el crecimiento y generación de nuevos negocios.

Con respecto a las Políticas y Estrategias para este 2014, recomendamos lo siguiente:

- Impulsar las ventas del nuevo offering Red Salud Ecuador
- Continuar con las actividades de exportación de Software y Servicios
- Buscar otros negocios locales en el área de Consultoría y Desarrollo de Aplicaciones
- Incrementar el número de contratos firmados en el área de Software y Servicios que ayudan en el crecimiento de la rentabilidad de la empresa.
- Incrementar la cantidad y calidad de nuestros clientes.
- Impulsar la ventas de productos complementarios existentes como es el caso de TurboCash para abrir líneas con tengan mayor valor agregado para nuestros clientes.
- Crear planes de acción para incrementar las ventas de Dunathelia y de esa manera generar crecimiento de la empresa.

Por último, en nombre de la Junta Directiva y en el mío propio, expresamos nuestros agradecimientos a nuestros Clientes por la confianza depositada en nuestra empresa, a los accionistas por el apoyo brindado y a nuestros proveedores por la labor desarrollada.

Atentamente,

Verónica Naranjo
Gerente General
Dunathelia S.A.