

## Informe del Representante Legal Sobre la Operación del Año

2012

Dunathelia S.A.

Quito, 17 de Abril 2013.

Señores Accionistas  
Presente.

En cumplimiento de los preceptos legales y estatutos, el Representante Legal de Dunathelia S.A. presenta a ustedes el informe de las actividades realizadas y los resultados obtenidos durante el año 2012.

### a) Cumplimiento de los objetivos previstos para este ejercicio económico.

El año 2012 fue el tercer año para nuestra empresa Dunathelia S.A., donde el objetivo principal era continuar con el posicionamiento de la empresa dentro del mundo comercial, así es como Dunathelia, cuyo significado es "El Poder del Espíritu de la Verdad", ejecutó el plan de trabajo definido para el año 2012 con resultados similares a nivel de facturación en comparación con su operación del 2011, los resultados a nivel de contratos firmados durante el 2012 que se tiene el compromiso de facturación para el 2013 superan el 100% de toda la facturación del 2012 marcando la base de una ejecución y crecimiento sustentable durante el 2013.

Dunathelia tuvo ingresos por USD\$ 11,853.80, sus costos y gastos operativos fueron de 9,695.65, con una utilidad de bruta de USD\$ 1,632.19.

Estos resultados fueron el producto de la venta enfocada en los siguientes offerings:

Descripción del Offering	Plantillas	Componentes	# Cont.	Fact. 2012	Fact. 2011	Delta
Desarrollo, Mantenimiento y Soporte de Portales Web.	Propuesta / Contrato	Hosting, Desarrollo, Implementación y Mantenimiento	4	1,502	3,655	- 2,153
Consultoría en automatización de procesos colaborativos y servicios de implementación.	Propuesta / Contrato	Servicios de Consultoría	0	0	4,950	- 4,950
Desarrollo de aplicaciones y soporte para	Propuesta	Análisis, Diseño, Desarrollo, Implementación	3	5,143	0	5,143

soluciones de colaboración.						
Servicios de conversión de bases de datos documentales a bases de datos transaccionales.	Ninguna	Análisis, Diseño, Desarrollo, Implementación	0	0	0	0
Integración con aplicaciones de colaboración y los sistemas de información gerencial.	Ninguna	Análisis, Diseño, Desarrollo, Implementación	0	0	0	0
Turbo Cash CD and Ebooks	Factura	CD del Producto, E book, Entrenamiento	0	0	555	- 555
Equipamiento de Oficina	Factura	Laptops, Servidores e Impresoras	2	5,199	2,877	2,322

Firmados 2012 para ejecución 2013	Por Facturar
IEKUGreens	135.00
RePlan Panama	2,700.00
Corporación DFL (Dinardap)	10,500.00
Optiworld	1,500.00

Como producto de las actividades realizadas este año se generó un nuevo producto que se llama RedSaludEcuador, el cual tiene la opción de generar ingresos repetitivos al proveer infraestructura de IT y servicios de Publicidad al sistema de salud de Ecuador.

#### b) Cumplimiento de las disposiciones de la Junta General y el Directorio.

Se procedió a la contratación de personal a medio tiempo para realizar la labor de ventas, este recurso estuvo participando en Dunathelia durante 2 meses sin lograr los resultados esperados en crecimiento del negocio, por lo que se decidió el esperar a tener una mejor estructura en la generación de oportunidades y se continuó con la estrategia de crecimiento del negocio en base a contratación de servicios profesionales hasta lograr mejorar los ingresos de la empresa para tener un recurso de ventas con una dedicación mayor al medio tiempo.

#### c) Información sobre hechos extraordinarios producidos durante el ejercicio, en el ámbito administrativo, laboral y legal.

Es muy importante destacar que durante el año 2012, con los recursos limitados y tomando en cuenta el esfuerzo realizado por las personas que han participado en la generación de propuestas y cierre de negocios, se ha podido:

- Se uso el capital de la empresa para comprar inventario de computadores y vender el mismo, sin tener que recurrir a ningún financiamiento externo manteniendo las existencias del inventario final en 0.
- El manejo de Cartera fue adecuada con una tasa cercana al 0%

- Firmar el primer contrato de exportación de Servicios con Panamá.
- Firmar el contrato más grande en la historia de la empresa por 10,500.00 dólares.
- La empresa cumplió con sus responsabilidades de pago de impuestos de manera consistente durante las actividades del 2012.
- Registro del primer empleado de la empresa en MRL y el IESS.

**d) Situación financiera de la compañía al cierre del ejercicio y de los resultados anuales, comparados con los del ejercicio precedente.**

Siendo el tercer año de operación de Dunathelia S.A. podemos comparar la actividad realizada por la empresa durante el 2012.

Descripción	Valor
Capital Social	800.00
Reservas	181.51
Utilidad 2010	197.31
Utilidad 2011	1,436.32
*Utilidad 2012	1,632.19
<b>Patrimonio</b>	<b>4,247.33</b>

\*Utilidad 2012 luego de impuestos y Utilidades empleados es de 878.91

**e) Propuesta sobre el destino de las utilidades obtenidas en el ejercicio económico; y, Recomendaciones a la Junta General respecto de políticas y estrategias para el siguiente ejercicio económico.**

Se recomienda el no repartir las utilidades este año para brindar más liquidez a la empresa en este siguiente año fiscal e incrementar el capital de la empresa, de esa manera invertir en empleados en relación de dependencia para de esta manera contribuir en el crecimiento y generación de nuevos negocios.

Con respecto a las Políticas y Estrategias para este 2013, recomendamos lo siguiente:

- Implementar el offering de Red Salud Ecuador
- Continuar con las actividades de exportación de Software y Servicios
- Buscar negocios locales en el área de Consultoría y Desarrollo de Aplicaciones
- Incrementar el número de contratos firmados en el área de Software y Servicios que ayudan en el crecimiento de la rentabilidad de la empresa.
- Incrementar la cantidad y calidad de nuestros clientes.
- Impulsar la ventas de productos complementarios existentes como es el caso de TurboCash para abrir líneas con tengan mayor valor agregado para nuestros clientes.
- Crear planes de acción para incrementar las ventas de Dunathelia y de esa manera generar crecimiento de la empresa.

Por último, en nombre de la Junta Directiva y en el mío propio, expresamos nuestros agradecimientos a nuestros Clientes por la confianza depositada en nuestra empresa, a los accionistas por el apoyo brindado y a nuestros proveedores por la labor desarrollada.

