

INFORME DE ACTIVIDADES AÑO 2009

GLOBALUNITED TRAVEL S.A.

A continuación me permito presentar el informe correspondiente al Primer año de actividades de GLOBALUNITED TRAVEL S.A.

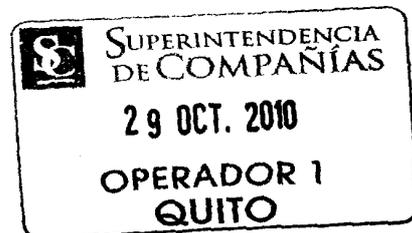
Este año ha significado para GLOBALUNITED TRAVEL S.A. un desempeño medio, ya que por la competencia en el mercado, ha sido muy difícil incursionar especialmente tratándose de una nueva empresa. El margen de gastos fue superior a las ventas, razón por la cual en este período no obtuvimos utilidad.

A continuación se detallará algunos aspectos relacionados a este desempeño:

En este primer año se ha incursionado en toda actividad relacionada con la industria turística, tales como: operación directa de tours dentro y fuera del país para pasajeros individuales, familias, grupos o empresas, servicios de transporte de pasajeros, representación comercial de atractivos e infraestructura turística. Prestación de servicios de guianza, organización de eventos y congresos dentro y fuera del país. Compra, intermediación y venta de boletos aéreos, terrestres, marítimos, fluviales y trenes; es decir toda actividad relacionada con la industria turística y afines.

Se completaron todos los trámites para la legalización de la Operadora de Turismo ECUADORDIREC TRAVEL; operativa en Ecuador con el objeto de brindar servicios de gran calidad para su comercialización dentro y fuera del país. Basándose en su vasta experiencia la compañía cuenta con personal altamente capacitado, motivado y comprometido a brindar la mejor atención a sus clientes y ofreciendo una gama de productos y servicios acordes a la necesidad del mercado, con la misión de captar la creciente demanda del producto Ecuador.

Con sus actividades pretende generar recursos que motiven a los inversionistas y al mismo tiempo contribuyan al desarrollo económico y turístico del país, proyectando así una imagen positiva y emprendedora a nivel mundial. Queremos llegar a ser una empresa reconocida por su gran eficiencia y eficacia en la Operación y Administración de servicios turísticos de calidad que garanticen la satisfacción de nuestros clientes.



Para llegar a ser una empresa líder en el mercado, hemos iniciado la programación de nuestros paquetes los cuales abarcan los principales atractivos del Ecuador; nuestra capacidad de gestión responde a los cambios del medio empezando a ofertar una serie de productos innovadores. En nuestra etapa de formación hemos iniciado un proceso de selección, análisis, y actualización de información, hemos invertido en el montaje de nuestra oficina principal, contrato de personal calificado e inicio de operaciones contables; definición de aliados, proveedores, segmentos de mercado, es decir, la empresa en su primer año de gestión se encuentra conformada y encaminada a lograr sus objetivos.

Estos son los aspectos que se han desarrollado al momento y se esperaría que para el próximo año se pueda ya implementar un plan de acción estructurado que dicte mejores días a la empresa.

Por su amable atención anticipo mi sincero agradecimiento.

Atentamente,



Javier Pérez Martínez
CC. 170085682-4
REPRESENTANTE LEGAL

