Computadoras & **Servicios**

Quito, 18 de abril de 2011

Señores:

Accionistas

Digital Lightechnology Cia.\Ltda.

Presente.-

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS 1 8 ABR. 2011 OPERADOR 12

GUITC

De mi consideración:

A continuación detallo el informe de labores de gerencia del año 2010.

Como es de conocimiento en el año 2009 la compañía no tuvo movimientos debito a que inicio sus labores a fines de año.

Desde enero de 2010 se inicio la tarea de actualizar a la compañía de todas las formas, detallo a continuación los procesos incrementados:

En la parte contable se implemento el sistema de contabilidad FIGARO, en el cual se ingresa la mercadería por series y modelos.

Los diferentes comprobantes nos permiten registrar todas las operaciones realizadas, como los comprobantes de ingresos, de documentos, de diarios, de egresos con cheque y de egresos de caja general matriz.

La facturación es óptima debido a que se sube al inventario los artículos con sus respectivas series y al momento de facturar algún artículo inmediatamente se baja del inventario existente.

Para los ingresos se realiza el respectivo deposito de las ventas del día, luego el depósito se registra en un comprobante de ingreso el cual registra el dinero en el banco.

Para los gastos menores se implemento el sistema de caja chica, medio por el cual salen gastos menores del día y que cuando esta por terminarse el recurso se lo vuelve a generar.





Computadoras & Servicios

Para efectos de declaraciones de impuestos al Servicio de Rentas Internas SRI, el sistema tiene implementado la generación automática de anexos REOC y así enviarlos sin tener que hacer el trabajo de forma manual.

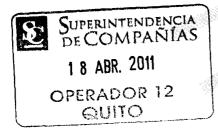
En este año se abrieron dos sucursales de la compañía, la primera se ubico en el sur de Quito, pero debito a su poca acogida se la cerro al cabo de 9 meses transcurridos, la segunda sucursal se abrió en la ciudad del Puyo, en donde tuvo mucha acogida, pero debido a malas

administraciones se tuvo que cerrar ya que se registraban perdidas de dinero y faltantes de mercadería, pero no se descarta la posibilidad de reabrir la sucursal nuevamente con personal de confianza o con la posibilidad de trasladar a uno de los accionistas en calidad de administrador en esa región para evitar las perdidas mencionadas.

Las ventas las dirige la socia Mercy Carrasco quien se encarga de las ventas a mayoristas, clientes, carteras y compras públicas junto con la ayuda de una vendedora mas, a futuro se plantea la opción de mejorar el sistema de ventas debido a que el personal actual noes suficiente para abastecer el mercado, y también se plantea mejorar la atención al cliente por medio de capacitaciones y seminarios a los trabajadores.

Como última cosa se tomo la medida de que las utilidades existentes se las vuelva a capitalizar para que pueda haber mas inversión.

Una vez detallado mi informe lo pongo a su consideración para que lo revisen y se den cuenta de lo realizado o de haber falencias solicito su pronta comunicación para tomar las respectivas medidas de corrección.





Computadoras & Servicios

Por la atención que se dignen dar a este mi informe les agradezco y espero se encuentren conformes.

Atentamente

Ing. Angel Balseca Porras

0501710693

Representante Legal

Digital Lightechnology Cia. Ltda.

Superintendencia DE COMPAÑÍAS 18 ABR. 2011 OPERADOR 12 QUITO