

INFORME ANUAL A LOS SEÑORES ACCIONISTAS

SISHA SOLUCIONES INTEGRALES DE SOFTWARE Y HARDWARE ECUADOR S.A.

Marzo 20, 2019

Periodo: EJERCICIO FISCAL: 2.018

En mi calidad de Gerente General de SISHA SOLUCIONES INTEGRALES DE SOFTWARE Y HARDWARE ECUADOR S.A., a continuación, me permito sintetizar la situación de la Compañía en aspectos financieros y comerciales al finalizar el ejercicio fiscal: enero 01, 2018, hasta diciembre 31, 2018.

OBJETIVOS DEL INFORME:

- Suministrar la suficiente información relacionada con el funcionamiento, alcance de los resultados y logros obtenidos por SISHA SOLUCIONES INTEGRALES DE SOFTWARE Y HARDWARE ECUADOR S.A. durante el pasado ejercicio económico 2018.
- Presentar un análisis y de los resultados obtenidos al cierre del periodo 2018

CIFRAS MACROECONÓMICAS:

A continuación generalidades macroeconómicas nacionales que serán de bastante utilidad para ubicar el entorno de nuestra de la Compañía.

Indicadores Económicos del país durante el año, (Fuente: BCE Banco Central del Ecuador):

	2018	2017
INFLACION ACUMULADA ANUAL:	0,27%	-0,20%▲
TASA REF. INTERES CONSUMO:	16,63%	17.30%▼
SALARIO BÁSICO MENSUAL :	U\$368,00	U\$ 375.00 ▲
PIB ** Crecimiento real:	1.4%	1.5% ▼
RECAUDACION TRIBUTARIA: (en millones)	U\$15.130	U\$013.223 ▲

La crisis económica que envuelve al país en los últimos años ha afectado a la actividad económica de los negocios, existe una recesión total, el 2018 fue un año en donde salieron a descubierto hechos de corrupción del correísmo, afectando la credibilidad en el país a nivel internacional, la excesiva carga impositiva dificulta la inversión extranjera y captar nuevos capitales es una misión imposible.

El actual Gobierno no ha tomado medidas correctivas para dismantelar la corrupción, y castigar a quienes asaltaron las arcas del país, mantiene en los cargos de gobierno a muchos políticos que vienen de la década pasada, gente sin moral que seguirá con sus malas prácticas y seguirá contaminando la política nacional.

El año 2018 para la compañía, SISHA SOLUCIONES INTEGRALES DE SOFTWARE Y HARDWARE ECUADOR S.A., fue un año lleno de complicaciones, no hemos logrado recuperar a clientes importantes en nuestro negocio, pero se logró incorporar clientes eventuales que sumaron a la hora de determinar los resultados. La venta de equipos partes y piezas no repunta, posiblemente los clientes prefieren aguantar sin renovar sus equipos por falta de liquidez. La problemática se complica cuando no se puede recuperar cartera de manera oportuna

Como en otros años competir con grandes proveedores resulta una tarea titánica y muy poco satisfactoria al final del día, ya que constituye una lucha en la que siempre ganara el más fuerte, sin embargo tenemos el ánimo para continuar luchando por posicionarnos generando un servicio integrado de calidad que sea atractivo para nuestros clientes; En la actualidad existen ciertos factores que complican el poder contar con solvencia para las transacciones de negocios que implica tener créditos con proveedores muy limitados y créditos con nuestros clientes que son muy abiertos y que en más de una ocasión nos han afectado en la tarea de tomar decisiones con respecto a nuevos negocios.

CUMPLIMIENTO DE LOS OBJETIVOS

Tomando en consideración los factores antes mencionados y que brevemente tratamos de resumir, es poco satisfactorio informar a ustedes que la compañía SISHA SOLUCIONES INTEGRALES DE SOFTWARE Y HARDWARE ECUADOR S.A. se mantiene con operaciones mínimas tratando de lograr el crecimiento posible en época de crisis.

PATRIMONIO

Los resultados del año 2018 fueron una utilidad que incluye el ajuste de impuestos diferidos de USD \$ 2.438,63. Mantenemos un patrimonio positivo que nos permite continuar operando.

Aplicando las regulaciones vigentes normadas por la Superintendencia de Compañías, SISHA SOLUCIONES INTEGRALES DE SOFTWARE Y HARDWARE Ecuador S.A implemento las Normas Internacionales de Información financiera NIIFs, a sus balances al 31 de diciembre del 2010 y 2011.

VENTAS

Los ingresos por ventas del año 2018 se originaron por la facturación tanto de bienes como de servicios relacionados con su actividad principal, los ingresos anuales obtenidos por el giro normal del negocio fueron de USD 78.251,03 dólares mientras que en el año 2017 fueron de USD \$ 106.560,18 dólares, este valor equivale al 36% menos que el año 2017. Dentro de las principales causas de la baja de este ingreso esta la pérdida del cliente Aditec e Imprenta Mariscal.

COSTOS Y GASTOS

Los costos y gastos del ejercicio 2018 ascienden a USD \$ 77.865,64 dólares y los costos gastos del año 2017 fueron de USD \$ 114.697,26 dólares porcentualmente estas cifras son el 47% menos que el año 2017. La principal causa es la contracción de las ventas durante el ejercicio 2018.

PERSPECTIVAS PARA EL AÑO 2018

Trabajar con optimismo cada día, tratar de buscar oportunidades en época de crisis, concentrarnos en buscar alianzas estratégicas que nos permitan diversificar los servicios y ventas. Hacer planes de cobranza con los clientes que tienen cartera pendiente de pago.

IMPUESTOS CONTRIBUCIONES Y OTROS

Debo informar que nos encontramos al día en el pago de impuestos presentación de reportes al Servicio de Rentas Internas, impuestos municipales, Contribuciones a la superintendencia de Compañías, servicios públicos. Hasta la presente fecha se encuentran pagos y en orden.



Muy atentamente,

MARGEORY LAGUNA, Ing.

