

INFORME ANUAL A LOS SEÑORES ACCIONISTAS

SISHA SOLUCIONES INTEGRALES DE SOFTWARE Y HARDWARE ECUADOR S.A.

Marzo 20, 2017

Periodo: EJERCICIO FISCAL: 2017

En mi calidad de Gerente General de SISHA SOLUCIONES INTEGRALES DE SOFTWARE Y HARDWARE ECUADOR S.A., a continuación me permito sintetizar la situación de la Compañía en aspectos financieros y comerciales al finalizar el ejercicio fiscal. Enero 01, 2016, hasta Diciembre 31, 2016.

OBJETIVOS DEL INFORME:

- Suministrar la suficiente información relacionada con el funcionamiento, alcance de los resultados y logros obtenidos por SISHA SOLUCIONES INTEGRALES DE SOFTWARE Y HARDWARE ECUADOR S.A. durante el pasado ejercicio económico 2016.
- Presentar un análisis y de los resultados obtenidos al cierre del periodo 2016

CIFRAS MACROECONÓMICAS:

A continuación generalidades macroeconómicas nacionales que serán de bastante utilidad para ubicar el entorno de nuestra de la Compañía.

Indicadores Económicos del país durante el año. (Fuente: BCE Banco Central del Ecuador)

	2015	2016
Producto Interno Bruto (Banco Mundial)	11.5	11.5 ▲
Índice de Precios al Consumidor (Banco Mundial)	11.5	14.77 ▲
Índice de Precios al Consumidor (Banco Mundial)	11.5	14.77 ▲
Índice de Precios al Consumidor (Banco Mundial)	11.5	14.77 ▲
Índice de Precios al Consumidor (Banco Mundial)	11.5	14.77 ▲
Índice de Precios al Consumidor (Banco Mundial)	11.5	14.77 ▲

Fuentes como la Cepal informa que el Ecuador culminó el año 2016 con resultados poco satisfactorios que ubican al país dentro del grupo con peor desempeño de la región y

estos resultados lamentablemente continuarán para el año 2017 en donde se prevé una contracción de la economía del país en porcentajes del 1.7% y 2.5%.

El pasado año 2016 fue complejo para la compañía, SISHA SOLUCIONES INTEGRALES DE SOFTWARE Y HARDWARE ECUADOR S.A., tanto las operaciones como los ingresos han sufrido una disminución, muchos clientes dejaron de cancelar sus obligaciones provocando un crecimiento de la cartera. Para nosotros esta reducción fue en general no solo para los servicios que prestamos sino también para la venta de equipos de cómputo partes y piezas.

Como en otros años competir con grandes proveedores resulta una tarea titánica y muy poco satisfactoria al final del día, ya que constituye una lucha en la que siempre ganara el más fuerte, sin embargo tenemos el ánimo para continuar luchando por posicionarnos generando un servicio integrado de calidad que sea atractivo para nuestros clientes; En la actualidad existen ciertos factores que complican el poder contar con solvencia para las transacciones de negocios que implica tener créditos con proveedores muy limitados y créditos con nuestros clientes que son muy abiertos y que en más de una ocasión nos han afectado en la tarea de tomar decisiones con respecto a nuevos negocios.

CUMPLIMIENTO DE LOS OBJETIVOS

Tomando en consideración los factores antes mencionados y que brevemente tratamos de resumir, es poco satisfactorio informar a ustedes que la compañía SISHA SOLUCIONES INTEGRALES DE SOFTWARE Y HARDWARE ECUADOR S.A se mantiene con operaciones mínimas tratando de lograr el crecimiento posible en época de crisis.

PATRIMONIO

Los resultados del año 2016 fueron perdidos, sin embargo gracias a los resultados obtenidos en año anteriores logramos mantener un patrimonio positivo que no permite continuar operando.

Aplicando las regulaciones vigentes normadas por la Superintendencia de Compañías, SISHA SOLUCIONES INTEGRALES DE SOFTWARE Y HARDWARE Ecuador S.A implemento las Normas Internacionales de Información financiera NIIFs, a sus balances al 31 de diciembre del 2010 y 2011.

VENTAS

Los ingresos por ventas del año 2016 se originaron por la facturación tanto de bienes como de servicios relacionados con su actividad principal, los ingresos anuales obtenidos por el giro normal del negocio fueron de USD 110 940 dólares mientras que en el año 2015 fueron de USD \$ 131 402 dólares, este valor equivale al 13% menos que el año 2015.

COSTOS Y GASTOS

Los costos y gastos del ejercicio 2016 ascienden a USD \$ 116.610.40 dólares y los costos gastos del año 2015 fueron de USD \$ 132.982 dólares percentualmente estas cifras son el 12% menos que el año 2015. La principal causa es la contracción del 13% en las ventas de la Compañía por el efecto de la crisis económica que atraviesa el país.

PERSPECTIVAS PARA EL AÑO 2017

Trabajar con optimismo cada día, tratar de buscar oportunidades en época de crisis, concentramos en buscar alianzas estratégicas que nos permitan diversificar los servicios y ventas. Hacer planes de cobranza con los clientes que tienen cartera pendiente de pago.

IMPUESTOS CONTRIBUCIONES Y OTROS

Debo informar que nos encontramos al día en el pago de impuestos presentación de reportes al Servicio de Rentas Internas, impuestos municipales, Contribuciones a la superintendencia de Compañías, servicios públicos. Hasta la presente fecha se encuentran pagos y en orden.

Muy atentamente,

MARGEORY LAGUNA, Ing.